



3. OLDAL

NÖVEKVŐ
MEZŐGAZDA-
SÁGI GÉPÉR-
TEKESÍTÉS,
ALAPÍTVÁNYI
SEGÍTSÉGGEL



4. OLDAL

AZ ALKALMAZ-
KODÁS ÉS A
STABIL FINAN-
SZÍROZÁS A
SIKER FELTÉTELE



8. OLDAL

AZ EGYÜTT-
MŰKÖDÉS
TÁMOGATÁSA AZ
AGRÁRIUMBAN



Interjú

A MEZŐGAZDASÁG MEGÚJULÁSA ÉS A GENERÁCIÓVÁLTÁS

Milyen összetett kihívásokkal kerültek szembe a hazai agrárszektor szereplői? Mi jellemzi a fiatal mezőgazdasági vállalkozók helyzetét, és sikeres piacra lépésük támogatásaként milyen finanszírozási megoldásokat kellene kidolgozni? Mire kell tekintettel lennie az agrárfinanszírozási rendszernek és miként segíti a fiatalokat, valamint az új belépőket a kedvezményes alapítványi kezességvállalás? Erről beszélgettünk **Dr. Weisz Miklóssal**, a **Pannon Vidék Szövetség** társelnökével.

Az elmúlt években az agrárvállalkozások egyszerre szembesültek szélsőséges időjárási jelenségekkel, valamint piaci és gazdasági bizonytalanságokkal. Miként befolyásolják ezek a hatások a termelést és a jövedelmezőséget?

A polikrízis szóval írható le leginkább az a helyzet, amivel a gazdálkodóknak szembesülniük kellett az elmúlt években, különösen a mögöttünk álló hónapokban. Olyan kihívások jelentkeztek ugyanis egyszerre, egymás hatását felerősítve, amelyek önmagukban is hatalmas próbatételt jelentenek nemcsak gazdálkodói szinten, hanem az egész ágazat számára. Az aszály idén is jelentős termés kiesést okozott, ami a növénytermesztésben a nyári aratás időszakában nem járt terményár-emelkedéssel, az állattenyésztésben pedig a szintén alacsony felvásárlási árak mellett helyenként szalastakarmány-hiányhoz is vezetett. Az erős forint sem kedvez az értékesítési áraknak, a geopolitikai konfliktusok pedig alapanyag-ellátási zavarokat okoznak. A rendszerszerű krízisek összehangolt, átfogó válaszokat követelnek, az egyéni stratégiák ugyanis csak részleges eredményekhez vezethetnek. Az ágazat összefogása most minden eddiginél sürgetőbb a kihívások eredményes kezelése érdekében, hiszen ez már nemcsak a termelés és a jövedelmezőség, hanem a gazdálkodók nagy részénél a fennmaradás kérdése is.

Milyen beruházásokra lenne leginkább szükség ahhoz, hogy a gazdaságok ellenállóbbá váljanak a klimatikus és gazdasági kockázatokkal szemben? Milyen szerepet tölthet be ebben a precíziós szemléletre és a korszerű technológiákra történő áttérés?

DR. WEISZ MIKLÓS



**AZ ÁGAZAT ÖSSZEFOGÁSA MOST MINDEN
EDDIGINÉL SÜRGETŐBB A KIHÍVÁSOK
EREDMÉNYES KEZELÉSE ÉRDEKÉBEN.**

A mezőgazdaságban mindig is jelen voltak klimatikus és gazdasági kockázatok, hatásuk azonban az utóbbi években jelentősen felerősödött. Ezeknek ellenállni azonban csak korlátozottan lehetséges. A reziliencia, vagyis a krízisekhez történő magas szintű alkalmazkodóképesség kialakítása, valamint annak fejlesztése lehet a megoldás. Ez mind egyéni szinten, mind az ágazat egészét tekintve szemléletváltást, új megközelítéseket igényel. A hatékonyságot javító, termelési költségeket csökkentő – így például precíziós, technológiafejlesztő – beruházások, amelyekkel hosszabb távon is fenntartható a jövedelemtermelő gazdálkodás, fontos, de nem zárólagos részét jelenthetik ennek a komplex megközelítésnek.

Hogyan jellemezné a fiatal gazdák helyzetét a magyar mezőgazdaságban? Milyen tendenciák figyelhetők meg az elmúlt években, és milyen eszközökkel lehetne motiválni az új szereplőket a szektorba történő elhelyezkedésben?

Egy fiatal gazdálkodó hasonló nehézségekkel szembesül, mint egy átlagéletkorú gazdálkodó, így nem mindig lehet kizárólag életkor alapján különbséget tenni. Jellemzően inkább a lépték más, illetve a hozzáállás. A fiatalok kevésbé tudnak a problémákra rutinszerű válaszokkal reagálni.

Nemcsak hazai, hanem európai szintű kihívás is, hogy a fiatal gazdálkodók arányának csökkenését nem tudták megállítani az eddigi, célzottan nekik szánt támogatási intézkedések. Ezt felismerte az Európai Unió is, így az Európai Bizottság 2025 októberében megjelent „Mezőgazdaság generációs megújulására vonatkozó stratégiája” további, még aktívabb beavatkozásokra és komplexebb megközelítésre tesz javaslatokat.

Az ágazatba történő integrálódást megkönnyítő úgynevezett „belépési pontok” megteremtése azért lenne fontos, hogy terelőként azok is tudjanak és merjenek bekapcsolódni a mezőgazdasági hivatásba, akik nem gazdálkodó családból érkeznek. Számukra olyan kisebb tőkeigényű, de magasabb munkaerő-ráfordítást igénylő ágazatok jelenthetnek lehetőséget, mint a fajlagosan nagyobb termelési értéket nyújtó kertészet vagy állattartás.

A generációváltás napjainkban az agrárium egyik legfontosabb kérdése. Milyen akadályok nehezítik meg a gazdaságok sikeres generációváltását?

A generációváltás soktényezős folyamat, amelynek sikere az érintetteken, továbbá a jogi-szabályozási környezeten és a hozzá kapcsolódó ösztönzőkön, támogatásokon, valamint az ágazat piaci viszonyain és kilátásain múlik. A vállalkozások számára a legnagyobb nehézséget az adminisztrációs feladatok jelentik, kezdve az átvételre kerülő gazdaság hatósági engedélyeinek módosításától egészen a meglevő támogatások átadásáig, illetve átvállalásáig. Ezt jelentősen megkönnyítette az a jogi szabályozás, amely egyetlen szerződéssel lehetővé teszi az adott vállalkozás teljes körű átadását. A gazdaságátadások jelenleg nagyobb számban zajlanak, mint korábban, mivel a KAP Stratégiai Terv keretein belül támogatás is igényelhető mind az átadó, mind pedig az átvevő részéről.

A gazdaságok átadásánál ugyanakkor nemcsak a szakmai és gazdasági, hanem a személyes, szubjektív szempontok is meghatározóak. Ezen a téren szerencsére vannak pozitív fejlemények, hiszen

az érintettek elkezdtek beszélni a témáról, és tudatosan készülnek rá. Ez mindenképp kedvezőbb forgatókönyveket valószínűsít, mint ha az egész folyamat kényszerből történne.

Miként segítheti elő az ágazat megújulását a gazdák együttműködése, valamint a fiatal gazdák és az új szereplők belépése?

Mivel a gazdaságok átadása jellemzően családokon belül zajlik, ezért csak kis arányban tudnak új belépők megjelenni a szektorban. Ennek számos előnye van, például a többgenerációs családi gazdaságok kialakulása, valamint a vagyon mellett a tudás és a tapasztalat átöröklése. Hátránya ugyanakkor, hogy az új szemlélet és a friss tudás a szektorba csak korlátozottan tud beáramlani és elterjedni.

A magas pénzügyi belépési küszöb miatt új szereplőként nehéz beintegrálódni az ágazatba. A gazdálkodás iránt érdeklődő, de vállalkozóként tevékenykedő, családi háttérrel nem rendelkező fiatalokat ugyanakkor nemcsak finanszírozási forrásokkal, hanem például mentorprogramokkal, inspiráló életutak bemutatásával is lehetne támogatni. Ez a vállalkozás elindításában és működtetésében egyaránt segítené őket.

A korábbi támogatási időszakok egyik elmulasztott lehetősége, hogy az egyszer támogatást nyert fiatalok jelentős része a kötelező működtetési időszak után nem tudott az ágazatban fennmaradni. Ez is mutatja az eredményes inkubációs és mentorprogramok szükségességét. A gazdálkodók közötti együttműködés véleményem szerint akkor fog elterjedni, ha a résztvevők valódi piaci, szakmai és anyagi előnyöket tudnak realizálni a mindennapi működésük során. Ennek szintén lendületet adhatna új, lelkes és szakmailag felkészült fiatalok belépése az ágazatba.

Milyen jelentősége van a kedvezményes finanszírozási lehetőségeknek, illetve az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány kezességvállalásának abban, hogy a fiatal gazdák megkezdhesék tevékenységüket, meg tudják valósítani beruházásaikat?

A különböző kedvezményes finanszírozási formák eddig is elérhetőek voltak az ágazatban, amelyekre az előttünk álló időszakban még inkább szükség lesz. A gazdasági éven belüli likviditást biztosító, illetve forgóeszköz-finanszírozásokon túl a beruházási hitelek jelentős szerepet kapnak a következő hónapokban. A KAP Stratégiai Terv pályázatainak egy részénél már megérkeztek a támogató okiratok, és hamarosan várhatók a fiatal gazdák indulását segítő pályázati felhívás eredményei is, amire nagyszámú pályázó adott be kérelmet. Ezen projektek megvalósítása további jelentős külső forrás bevonását teszi szükségessé.

Újra és újra felmerülő probléma az induló, fiatal gazdálkodókat érdemben segítő finanszírozási formák hiánya. Esetükben a fedezethiány kezelésére, illetve hitelképesség erősítésére kiváló eszköz az alapítványi kezességvállalás igénybevétele, valamint az innovatív, többszereplős finanszírozási formák kidolgozása. A következő, 2027 utáni uniós támogatási ciklusban elérhető, várhatóan csökkenő mennyiségű forrástól függetlenül, a jövőben nagyobb szerepet fog kapni a piaci alapú vállalkozás-finanszírozás, hitelezés. Ez még inkább felértékeli az innovatív finanszírozási megoldások és az intézményi kezességvállalás jelentőségét.

Finanszírozás

NÖVEKVŐ MEZŐGAZDASÁGI GÉPÉRTÉKESÍTÉS, ALAPÍTVÁNYI FINANSZÍROZÁSI HÁTTÉRREL

2026-ban növekedésnek indultak a hazai gazdálkodók technológiai fejlesztésre és korszerűsítésre fordított beruházásai. A KAP Stratégiai Terv megvalósítási szakaszba lépett, elsősorban a kertészeti üzemek és az állattartó telepek korszerűsítését célzó támogatott projektjei adtak jelentős lendületet a hazai géppiacnak. Az Agrárközgazdasági Intézet adatai szerint 2026 első negyedévében az agrárszektorban tevékenykedő egyéni gazdaságok és társas vállalkozások több mint 54 milliárd forint értékben vásároltak új mezőgazdasági gépeket és eszközöket. Ez 44 százalékos növekedés az egy évvel korábbi forgalomhoz képest. A géppiacon belül az erőgépek a meghatározóak, a forgalmazás 51 százalékát tették ki. Ugyanebben az időszakban alkatrészekre 24,5 milliárd forintot fordítottak, ami 6 százalékkal haladta meg a bázisidőszak szintjét.

Az agrár- és vidékfejlesztési célok elérésében, így a KAP Stratégiai Terv eredményes megvalósításában az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány (AVHGA) kezességvállalásának is alapvető szerepe van. Az alapítvány szerves részét képezi a pénzügyi intézmények (hitelintézetek, pénzügyi vállalkozások) mikro-, kis- és középvállalkozások finanszírozását támogató tevékenységének. A kedvezményes agrárgarancia egyszerre segíti (megkönnyíti, esetenként lehetővé teszi) a vállalkozások hitelhez jutását; alapítványi támogatást nyújt; és hozzájárul a különféle támogatott finanszírozási konstrukciók, hitelprogramok, gazdaságélénkítő intézkedések megvalósításához. Az AVHGA tevékenysége megerősíti a bankok aktív hitelezési tevékenységét, ezáltal a hazai élelmiszer-gazdaság és a vidék előrelépését. A fejlesztési projektek magasabb hányadban valósulhatnak meg, ha a támogatásokat kedvezményes kezességvállalás egészíti ki, hiszen az agrárszektor pályázataihoz kapcsolódva nagyobb lehet a banki finanszírozói kockázatvállalási hajlandóság.



A KAP Stratégiai Terv keretein belül a beruházásokra vonatkozó pályázati kiírásokban a maximális támogatási intenzitás úgy került kialakításra, hogy a vissza nem térítendő támogatás a fejlesztéshez kapcsolódó költségeken túl a megvalósítás finanszírozására is igénybe vehető legyen. A beruházási pályázatoknál a legfeljebb 65 százalékos támogatási intenzitásból maximum 50 százalék beruházási támogatásként; maximum 10 százalék a támogatott fejlesztést finanszírozó hitelhez kapcsolódó kamattámogatásként; maximum 5 százalék pedig az alapítványi kezességvállalási díjhoz adott garanciadíj-támogatásként vehető igénybe.

AGRÁRGARANCIA A VERSENYKÉPESSÉGÉRT, A JÖVŐ FINANSZÍROZÁSÁÉRT



**AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY**
A vidékért kezesszük

Az AVHGA segítséget nyújt, hogy a gazdálkodók a banki finanszírozást a lehető legkedvezőbb feltételekkel vehessék igénybe mindennapi működésük biztosítása, fejlesztéseik megvalósítása, esetleg ingatlan, eszköz vagy üzletrész vásárlása esetén is.

Az agrárgarancia előnyei:

- › Megnövelt banki finanszírozási hajlandóság
- › Kedvezőbb tárgyalási pozíció
- › Kedvezményes és egész futamidő alatt fix díjak
- › Vagyonelemek tehermentesítése
- › Nagyobb hitelezési mozgástér a jövőben is
- › Rövid bírálati idő
- › Járulékos költségek (közjegyzői, földhivatali, értékbecslői díj) nélkül

A gazdák hitel- és garanciaigénylése közvetlenül a pénzügyi intézményeknél zajlik, azonban az ügyfeleknek lehetőségük van az alapítványi kollégákkal is felvenni a kapcsolatot előzetes konzultáció formájában a várható finanszírozási igények felmérésére, fedezeti kör egyeztetésére, kezességi díj kiszámítására, támogatástartalom optimalizálására.

Az alapítványi kezesség bevonásának lehetőségeiről az alábbi elérhetőségeken vehetik fel a kapcsolatot az AVHGA munkatársaival:

- › 06 30 284 1150
- › 06 30 102 9029
- › office@avhga.hu

Interjú

AZ ALKALMAZKODÁS ÉS A STABIL FINANSZÍROZÁS A SIKER FELTÉTELE

Az Ethofer csoport ma már nyolc társaságot fog össze, 5200 hektáron gazdálkodik, és két éve teljes egészében ökológiai termelésre állt át. Széplaki Tamás ügyvezető szerint azonban a növekedés kulcsa nem önmagában a méret, hanem az alkalmazkodóképesség, a folyamatos fejlesztés és a stabil finanszírozási háttér. Legutóbbi, hárommilliárd forintos beruházásuk megvalósításához az AVHGA garanciája is jelentősen hozzájárult.

Gyerekkoromtól kezdve olyannyira szerettem a mezőgazdaságot, az állatokat, hogy már 12 éves koromban elkezdtem nyulakat tenyészteni. Az ebből származó zsebpénzből később saját lovat is vettem. Mivel Sopronban egy német nemzetiségi iskolába jártam, jól beszéltem a nyelvet, így az 1990-es évek elején, még középiskolásként, több szövetkezetbe is hívtak tolmácsolni, ahol ismerettségem volt – mesélte Széplaki Tamás, az Ethofer csoport ügyvezetője.

Az állatok iránti rajongása és a diákmunka volt az egyenes út ahhoz, hogy mezőgazdasági vállalkozó legyen?

A tolmácsolás során sok tapasztalatot szereztem, és közvetlen tanúja voltam üzletek születésének. Közben természetesen a kapcsolataim is bővültek. Egyszer egy fiatal osztrák srác szeretett volna szénát vásárolni az egyik magyar szövetkezetből, és bár az az üzlet abban az időben nem jött létre, mi leültünk utána egy kávéra. Akkor fogalmazódott meg a gondolat, hogy miért ne csinálhatnánk azt, hogy mondjuk én szerzek szénát, amit megpróbálunk kint közösen eladni. Akkoriban itthon számos helyen felszámolták az állattenyésztést a szövetkezetek, így a széna sok helyen feleslegessé vált, amit elkezdtem felvásárolni, majd Ausztriában értékesítettük. Mi voltunk az elsők, akik ilyesmivel foglalkoztak.



SZÉPLAKI TAMÁS

Hogyan lett ebből cég?

Eleinte egyéni vállalkozóként dolgoztam, majd 1994-ben közösen alapítottunk egy céget. Az egyik oldalon rendelkezésre állt az alapanyag, a másikon pedig egyre nagyobb igény mutatkozott a szalastakarmányra. Így ezt a tevékenységünket fokozatosan fel tudtuk építeni, emellett pedig elkezdtünk szántóföldi növénytermesztéssel is foglalkozni. Kezdetben 50 hektárral gazdálkodtunk, a terület pedig az évek során folyamatosan bővült. Ma már egy nyolc társaságból álló cégcsoportot működtetünk, amely összesen 5200 hektáron gazdálkodik.

Ha egy szóval kellene jellemeznie, miért sikerült folyamatosan növekedniük, mi lenne az?

Az alkalmazkodás. Mindig abból a darwini alaptételből indultunk ki, hogy nem az marad fenn, aki a legerősebb, hanem az, aki a legjobban tud alkalmazkodni a megváltozott körülményekhez. Mi mindig megpróbáltunk egy lépéssel a piac előtt járni, figyelni arra, hogy milyen irányba változik a mezőgazdaság, és időben reagálni ezekre a folyamatokra. Úgy érzem, hogy ez a szemlélet eddig igazolta önmagát.

Mi a legújabb irány?

Az elmúlt két évben a teljes cégcsoportot átállítottuk ökológiai gazdálkodásra, vagyis ma már mind az 5200 hektáron biotermelést folytatunk. Tudomásom szerint jelenleg mi műveljük Magyarország legnagyobb összefüggő ökológiai területét. Ez nemcsak technológiai váltást jelentett, hanem teljes szemléletváltást is. Új termesztési rendszereket kellett kialakítanunk, és másként kellett gondolkodnunk a növényvédelemről, a talajéletéről és a tápanyagutánpótlásról is.

Az ilyen mértékű növekedéshez folyamatos fejlesztésekre is szükség van. Beruházási döntéseiknél melyek a legfontosabb szempontok?

Azt az alapelvet valljuk, hogy a mezőgazdaság egy mindent vagy semmit játék. A lehető legkorszerűbb technológiákat és gépeket kell alkalmazni, mert ezt a szakmát fél szívvel nem lehet jól csinálni. Mi mindig a legjobb technológiák mellett köteleztük el magunkat, mert ha valaki ezen spórol, annak hosszú távon sokkal nagyobb ára lesz.

Mit jelent ez a gyakorlatban?

A beruházásoknál rendszerekben gondolkodunk. Nem egy-egy gépet cserélünk le, hanem komplett technológiai rendszereket. Egy korszerű gép önmagában nem old meg mindent, ha a körülötte lévő technológia elavult. Ezért amikor fejlesztünk, mindig azt vizsgáljuk, hogyan lehet az egész folyamatot hatékonyabbá tenni.



HISZEK ABBAN, HOGY A MAGYAR MEZŐGAZDASÁG EGYIK KITÖRÉSI PONTJA A MAGAS HOZZÁADOTT ÉRTÉKŰ, FENNTARTHATÓ TERMELÉS LEHET.

A gépparkunkat általában ötévente megújítjuk, de ugyanilyen fontosnak tartjuk a tárolási, tisztítási és szállítási technológiák korszerűsítését is. Egy beruházás értékét nem az ára határozza meg, hanem az, hogy mennyivel javítja a hatékonyságot. Egy drágább gép is lehet gazdaságos, ha nagyobb teljesítményt nyújt, míg egy olcsóbb eszköz hosszú távon sokkal többbe kerülhet, ha alacsony a kihasználtsága vagy magasak az üzemeltetési költségei.

Ennek a szemléletnek az egyik legnagyobb eredménye a peresztegi mezőgazdasági üzem megépítése volt. Mi indokolta ezt a beruházást?

A cég fejlődésével egyre nyilvánvalóbbá vált, hogy szükségünk van egy korszerű, nagy kapacitású központi üzemre. Korábban több kisebb telephelyen dolgoztunk, ami egy idő után már komoly logisztikai nehézségeket okozott. Ezért döntöttünk úgy, hogy létrehozunk egy olyan mezőgazdasági üzemet, ahol a termény fogadása, tisztítása, szárítása és tárolása egy helyen, korszerű technológiával történhet.

Egy ekkora beruházás komoly finanszírozást igényel.

A fejlesztés milyen pénzügyi megoldással jöhetett létre?

A beruházás mintegy hárommilliárd forintból valósult meg, amelyhez 980 millió forintos uniós támogatás kapcsolódott. A fennmaradó rész finanszírozásában az OTP Bank volt a partnerünk, a hitelkonstrukció sikeres igényléséhez pedig az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány kezessége is hozzájárult.

Nyolc éve dolgozunk együtt az OTP Bankkal, és azt tapasztaltuk, hogy valóban stratégiai ágazatként tekintenek a mezőgazdaságra. Egy ekkora beruházásnál azonban önmagában a banki finanszírozás sem elegendő, olyan biztosítékra is szükség van, amely mindkét fél számára kiszámíthatóvá teszi a konstrukciót. Úgy gondolom, hogy az alapítványi kezesség nem csak egy pénzügyi-technikai elem, hiszen a banknak nagyobb biztonságot jelent, a vállalkozásnak pedig lehetővé teszi, hogy egy jól előkészített, hosszú távon megtérülő beruházás valóban elindulhasson. Egy hárommilliárd forintos fejlesztésnél ez már döntő tényező lehet. Mi is azt tapasztaltuk, hogy az OTP Bank és az AVHGA együttműködése olyan stabil finanszírozási hátteret teremtett, amelynek

köszönhetően nyugodtan tudtunk belevágni ebbe a fejlesztésbe. A mezőgazdaságban ráadásul hosszú távra tervezünk. Egy ilyen üzem nem két-három évre épül, hanem évtizedekre. Éppen ezért különösen fontos, hogy ne csak a beruházás műszaki oldala legyen átgondolt, hanem a finanszírozási konstrukció is stabil alapokon álljon.

Mit adott a vállalkozásnak az új mezőgazdasági üzem?

Mindenekelőtt hatékonyságot. A betakarítás során ma már rendkívül szűk az az időablak, amikor optimális körülmények között lehet dolgozni. Ha a termény néhány nappal tovább marad a földön, annak már mennyiségi és minőségi következményei is lehetnek. Az új üzemnek köszönhetően sokkal nagyobb mennyiséget tudunk rövidebb idő alatt fogadni, tisztítani és betárolni, így a betakarítás is gyorsabbá és biztonságosabbá vált.

Emellett a logisztikánk is jelentősen egyszerűsödött. Korábban több telephely között kellett mozgatnunk a terményt, ma viszont minden egy helyen történik, ami időben és költségekben is komoly megtakarítást jelent.

Az ökológiai gazdálkodásban ráadásul a tárolásnak kiemelt jelentősége van, hiszen biotermékek esetében különösen fontos a megfelelő higiénia és a veszteségek minimalizálása. Az új technológia ezen a területen is érdemi előrelépést hozott. A korszerű rendszernek köszönhetően lényegesen kisebb veszteséggel tudunk dolgozni, miközben a termény minőségét is jobban meg tudjuk őrizni. A beruházás lehetőséget ad arra is, hogy saját terményeink elhelyezése mellett tárolási szolgáltatást is nyújthassunk.

Merre vezet a következő lépés?

A mezőgazdaság ma rendkívül gyorsan változik. Az időjárási szélsőségek, a piaci környezet és szabályozások egyaránt folyamatos alkalmazkodást követelnek. Mi ezt szeretnénk továbbra is a fejlesztésekkel megelőzni, nem pedig utólag reagálni rájuk. Hiszek abban, hogy a magyar mezőgazdaság egyik kitörési pontja a magas hozzáadott értékű, fenntartható termelés lehet. Ehhez azonban korszerű technológiára, tudatos beruházásokra és olyan pénzügyi partnerekre van szükség, akik hosszú távon is hisznek az agráriumban. Mi erre szeretnénk építeni a következő években is.

Támogatás

AZ AGRÁRHITELEZÉS ALAKULÁSA 2026 ELSŐ NEGYEDÉVÉBEN

A Központi Statisztikai Hivatal, illetve az Agrárközgazdasági Intézet (AKI) adatai szerint a 2026 első negyedévének végén a mezőgazdaságban működő vállalkozások és egyéni gazdaságok hiteleinek állománya mintegy 7 százalékkal csökkent az előző év azonos időszakához képest. A teljes mezőgazdasági hitelállomány 2026 március végén mintegy 930 milliárd forintot tett ki. A mezőgazdasági finanszírozási állomány nagyobb része, közel 62 százaléka most is kedvezményes hitel volt, a piaci hitelek részesedése pedig körülbelül 38 százalékot tett ki. A hitelek közel 64 százaléka (hozzátartólagosan 595 milliárd forint) a társas vállalkozásokhoz kapcsolódott, az egyéni gazdaságok mintegy 335 milliárd forint hitellel rendelkeztek. A mezőgazdasági társas vállalkozások újonnan felvett hiteleinek összege 2026 első negyedévében 51 milliárd forintra emelkedett, míg az egyéni gazdaságok közel 19 milliárd forint új hitelt vettek fel ebben az időszakban.

Az élelmiszeriparban kihelyezett hitelek összege 2025 első negyedévéhez képest 2,5 százalékkal, körülbelül 729 milliárd forintra nőtt 2026 azonos időszakának végére. Az ágazat hitelállományában a kedvezményes hitelek aránya hozzávetőlegesen 33 százalékot tett ki, amely jóval kisebb, mint a mezőgazdaságban. Az egyéni vállalkozások hitelvolumene 5 százalékkal, több mint 5 milliárd forintra bővült, a társas vállalkozásoké pedig 2,5 százalékkal, közel 724 milliárd forintra emelkedett. Az élelmiszeriparban meghatározó szerepű társas vállalkozások újonnan felvett hiteleinek összege 151 milliárd forintot tett ki 2026 első negyedévében.

A mezőgazdaság garantált hiteleinek összege valamivel több mint egy százalékkal, 504 milliárd forintra, az élelmiszeripari garantált hitelállomány pedig 8,5 százalékkal, 165 milliárd forintra növekedett az előző év azonos időszakához képest. A csődráta mindkét agrár-gazdasági területen továbbra is kedvezően alakult. A mezőgazdaságban 2,7 százalék, az élelmiszeriparban 4,2 százalék volt, alacsonyabb a 4,8 százalékos nemzetgazdasági szintnél.

TENYÉSZKOCA ÁLLATJÓLLÉTI TÁMOGATÁSOK KIFIZETÉSI KÉRELME

A tenyészkoca állatjóléti támogatása igénybevételének feltételeiről szóló 7/2015. (III. 11.) FM rendelet alapján a tenyészkoca-tartók a kötelező előírásokon túli állatjóléti kötelezettségvállalások teljesítése esetén, azok pénzügyi ellentételezésére, állategységként meghatározott vissza nem térítendő támogatást vehetnek igénybe. Ilyen többletvállalásnak minősül például az előírtnál legalább 10 százalékkal nagyobb férőhely kialakítása; a szén-dioxid- és az ammóniatartalom ajánlott értékének 5 százalékkal csökkentése; a gazdálkodási gyakorlat során a kártevők okozta szennyeződések megelőzése; legalább 9 órán át természetes vagy legalább 11 órán át mesterséges fény, illetve a takarmányozáshoz ivóvíz minőségű víz biztosítása. A gazdálkodók a tenyészkoca állatjóléti támogatás kifizetési kérelmeit negyedéves ciklusokban nyújthatják be a Magyar Államkincstárnak. Kifizetési kérelmet kizárólag olyan jogi

személy, egyéb gazdálkodó szervezet, valamint a családi gazdaságokról szóló 2020. évi CXIII. törvény szerint mezőgazdasági őstermelői nyilvántartásban szereplő természetes személy nyújthat be, aki/amely a mezőgazdasági, agrár-vidékfejlesztési, valamint halászati támogatásokhoz és egyéb intézkedésekhez kapcsolódó eljárás egyes kérdéseiről szóló 2007. évi XVII. törvény szerinti nyilvántartásba vételi kötelezettségének eleget tett vagy legkésőbb a támogatási kérelem benyújtásával egyidejűleg kérelmezi nyilvántartásba vételét a törvény alapján vezetett Egységes Mezőgazdasági Ügyfél-nyilvántartási Rendszerben.

A 2026/2027. támogatási évre vonatkozó kifizetési kérelmek benyújtására még lehetőség van **október 1. és november 2.; 2027. január 1. és február 1.,** illetve **2027. április 1. és 30. között.**

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány kedvezményes díjú kezességvállalása révén támogatja a gazdálkodókat fejlesztéseik megvalósításában, versenyképességük növelésében.

Az AVHGA kezessége segít, ha a vállalkozás:

- pályázni kíván beruházásokhoz kapcsolódó támogatásokra, de az induláshoz szükséges önrészt csak hitelekkel tudja előteremteni
- beruházási hitelt szeretne felvenni
- növelni szeretné a forráshoz jutás esélyét
- meglévő fedezeteit nem kívánja jelzáloggal terhelni
- rövid távú finanszírozás céljából forgóeszköz- vagy folyószámlahitel igénylését tervezi
- kedvezőbbé tenné a bankkal való tárgyalási pozícióját, például más fedezet kiváltásával
- kevés fedezetként bevonható vagyonnal, ingósággal vagy ingatlanl rendelkezik hitelfelvételkor

Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány

1054 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 42-46. | 1392 Budapest, 62. Pf. 289
Zöld szám: 06 80 203 760 | E-mail: office@avhga.hu | www.avhga.hu



**AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY**

A vidékért kezesskedünk



Támogatás

INFRASTRUKTÚRA-FEJLESZTÉSEK TÁMOGATÁSA A TANYASI TÉRSÉGEKBEN

A KAP Stratégiai Terv „**Vidéki infrastruktúra-fejlesztések támogatása tanyákon**” című (KAP-RD42-1-25 kódszámú) pályázati felhívása alapján 2026-ban is lehet pályázatokat benyújtani a meghatározott határidők szerint, a rendelkezésre álló támogatási keret terhére. A jelenlegi felhívás alapján szeptember 3. és 16. között adhatók be támogatási kérelmek. A konstrukció célja a tanyák kisléptékű infrastruktúra-fejlesztésének segítése annak érdekében, hogy javuljon a vidéki településeken élők életminősége, erősödjön a vidék lakosságmegtartó képessége. A települések peremvidékein élő tanyasi lakosság számára kiemelt fontosságú az alapvető szolgáltatások biztosítása és a mindennapi élet megkönnyítése. A tanyák nélkülözhetetlen szolgáltatásokkal való ellátottságának elválaszthatatlan részét képezi a tiszta ivó-

vízhez való hozzáférés, a villamos energia és a szennyvízhálózat megléte. A kiírás támogatja a villamosenergia-ellátást biztosító, a megújuló energia felhasználását lehetővé tevő, a háztartási léptékű ivóvízellátást és szennyvízkezelést szolgáló fejlesztések megvalósítását. A rendelkezésre álló támogatási keretösszeg 15 milliárd forint. A vidéki térségben található tanyán élő és gazdálkodó magánszemélyek adhatnak be támogatási kérelmet.

A vissza nem térítendő támogatás maximális mértéke, a megvalósított fejlesztéstől függően, az elszámolható költségek 80-95 százaléka lehet. Az elérhető támogatás - ugyancsak a megvalósított fejlesztések jellegéhez igazodva - pályázónként legfeljebb 12-25 millió forintot érhet el.

Támogatás

AZ ERDEI KÖRNYEZETVÉDELLEM TÁMOGATÁSA

A KAP Stratégiai Terv „**Erdő-környezetvédelmi többéves kötelezettségvállalások**” című (KAP-RD35-2-26 kódszámú) támogatási felhívásának célja, hogy ösztönözze a különféle adottságú erdőkben gazdálkodókat, valamint lehetővé tegye számukra, hogy erdők sajátosságaihoz igazodva és felkészültségükhöz mérten vállalhassanak és végezzenek el környezeti vagy klímacélú gazdálkodási tevékenységeket. A kiírás arra irányul, hogy az erdészeti hatóság erdőtervében meghatározott kötelezettségeken túlmutató erdő-környezetvédelmi vállalkozások (például folyamatos erdőborítást biztosító művelési mód alkalmazása; az erdők rendszeres felújítása és szerkezetátalakítása; kis léptékű ökoszisztéma-szolgáltatások biztosítása stb.) támogatásával hozzájáruljon a meglévő erdők természetes állapotának megőrzéséhez, illetve javításához. A felhívás kiemelt figyelmet fordít a Natura 2000 és a

hazai védelem alatt álló erdőterületeken gazdálkodók természetközeli erdőgazdálkodási gyakorlatának ösztönzésére. A rendelkezésre álló támogatási keretösszeg 11,8 milliárd forint.

Támogatási kérelmet az érintett erdőreszletre jóváhagyott erdőtervvel rendelkező, az erdészeti hatóság által az erdőről, az erdő védelméről és az erdőgazdálkodásról szóló 2009. évi XXXVII. törvény alapján nyilvántartásba vett erdőgazdálkodó nyújthat be. Legközelebb 2026. szeptember 24. és 2026. október 8. között adhatók be támogatási kérelmek. A tevékenység jellegétől függően egységköltség alapú (például euró/hektár, euró/folyóméter, euró/év stb.), átalány formában folyósított vissza nem térítendő támogatáshoz lehet hozzájutni. Egy kedvezményezett legfeljebb 300 ezer eurónak megfelelő forintösszegű támogatást kaphat.

Támogatás

TERMELŐI CSOPORTOK, TERMELŐI SZERVEZETEK TÁMOGATÁSA

A „**Termelői csoportok, termelői szervezetek támogatása**” című (KAP-RD44-1-26 kódszámú), a KAP Stratégiai Terv keretében közzétett pályázati konstrukció célja a termelők értékesítési és jövedelmi pozíciójának stabilizálása, a vidéki életkörülmények javítása. A felhívás ezen törekvéseket egyfelől az agráriumban működő elismert termelői csoportok és termelői integrációs szervezetek megalakulásának és működésének ösztönzésével, másfelől a már korábban megalakult, valamint új tevékenység végzését

vállaló termelői csoportok és termelői szervezetek támogatásával kívánja elérni. A kiírás támogatási keretösszege 13,4 milliárd forint.

A pályázatok beadására **2026. november 5. és 2026. december 16.** között van lehetőség. A kedvezményezettek öt éven keresztül átalány formájában nyújtott vissza nem térítendő támogatáshoz juthatnak hozzá, amelynek mértéke egy évben legfeljebb 100 000 eurónak megfelelő forintösszeg lehet.

ALAPÍTVÁNYI SZEREPVÁLLALÁS A GAZDÁLKODÓK EGYÜTTMŰKÖDÉSÉNEK ERŐSÍTÉSÉBEN, AZ AGRÁRIUM MEGÚJULÁSÁBAN

A mezőgazdasági termelők közötti együttműködés számos gazdasági és szakmai előnnyel járhat, így hozzájárulhat a jövedelmezőbb gazdálkodáshoz, a fenntarthatóbb fejlődéshez és a stabilabb élelmiszerellátás biztosításához. A termelők közösen vásárolhatnak vetőmagot, műtrágyát, gépeket és egyéb eszközöket, vagyis költségeiket csökkentve kedvezőbb beszerzési árakat érhetnek el. Az értékesítési lehetőségeiket is növelheti, hiszen együtt nagyobb mennyiségű és egységes minőségű terméket tudnak kínálni, ami javítja tárgyalási pozíciójukat a felvásárlókkal és kereskedelmi láncokkal szemben. Az együttműködés hozzájárulhat a piaci és időjárási kockázatok hatékonyabb kezeléséhez, a termelés biztonságának növeléséhez. Az agrárvállalkozások továbbá eredményesebben tudnak alkalmazkodni a piaci és környezeti kihívásokhoz. A kooperáció révén a gazdák megoszthatják egymással tapasztalataikat, új technológiákat és jó gyakorlatokat ismerhetnek meg. A termelői csoportok és szövetkezetek gyakran nagyobb eséllyel pályázhatnak támogatásokra és fejlesztési forrásokra. A korszerű, sok esetben költséges technológiák beszerzésére is nagyobb lehetőség nyílik, ami növeli a termelés hatékonyságát és így a mezőgazdaság versenyképességét.

A magyar mezőgazdasági termelők együttműködésének segítése és ösztönzése többféle megoldással érhető el.

- › Termelői csoportok és szövetkezetek támogatásával, amelyek lehetővé teszik, hogy a gazdálkodók közös beszerzéssel, értékesítéssel és géphasználattal csökkentsék költségeiket, miközben erősíthetik piaci pozíciójukat.
- › Pénzügyi ösztönzők alkalmazásával, például pályázatok, vissza nem térítendő támogatások és kedvezményes hitelek biztosításával az együttműködésben részt vevő termelők számára.
- › Szakmai képzések, mentorprogramok és gazdaságirányítási tanácsadás szervezésével, amelyek segítik a közös működéshez szükséges ismeretek megszerzését.
- › Digitális rendszerek fejlesztésével, amelyek megkönnyítik az információ-megosztást, a közös értékesítést, a kereslet és a kínálat összehangolását.
- › A rövid ellátási láncok fejlesztésével, azaz helyi piacok, termelői piacok és közvetlen értékesítési csatornák létrehozásával, amelyek növelik a termelők jövedelmét és csökkentik a közvetítőktől való függést.
- › Közös kutatás-fejlesztési projektek, precíziós mezőgazdasági technológiák és fenntartható termelési módszerek bevezetésének ösztönzésével.
- › Rendszeres szakmai rendezvények, gazdafórumok és tapasztalatcserék szervezésével, amelyek elősegítik a hosszú távú együttműködések kialakulását, a bizalomépítést és a hálózat-fejlesztést.

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány (AVHGA) kiemelt szerepet tölt be a magyar mezőgazdasági termelők együttműködésének támogatásában. Készíftető kezességvállalásával javítja az agrárium szereplőinek finanszírozási lehetőségeit,



csökkenti a banki kockázatokat, ezáltal elősegíti a termelői csoportok, szövetkezetek és egyéb agrárintegrációk létrejöttét, működését és fejlesztését. Az alapítvány kezessége a mezőgazdasági vállalkozások, őstermelők, családi gazdaságok, szövetkezetek és helyi élelmiszer-feldolgozó vállalkozások számára is elérhető, hozzájárulva ahhoz, hogy könnyebben juthassanak a működésükhöz és fejlesztéseikhez szükséges forrásokhoz. A finanszírozási lehetőségek bővítése révén támogatja a gazdálkodók közös beruházásait, beszerzéseit és értékesítési együttműködéseit, amelyek erősítik a teljes agrárágazat hatékonyságát és versenyképességét.

A különböző hazai és uniós támogatási programokhoz kapcsolódó hitelek mögött vállalt garancia elősegíti a közös fejlesztési projektek megvalósítását, így a korszerű gépek, technológiák, tárolókapacitások vagy feldolgozóüzemek létrehozását. A közös használatba kerülő eszközök és infrastruktúrák nemcsak a termelők hatékonyságát növelik, hanem hozzájárulnak a vidéki gazdaság megerősödéséhez is. Az agrárgarancia a forgóeszközhiteltek esetében is fontos szerepet tölt be, hiszen segíti a gazdálkodókat a stabil működés fenntartásában, likviditásuk biztosításában és együttműködési kötelezettségeik teljesítésében. Az AVHGA kezességvállalása így a termelői összefogás egyik pénzügyi hátterét biztosítja, amely hosszú távon támogatja a magyar mezőgazdaság megújulását és versenyképességének erősítését.