



Interjú

## MEGHATÁROZÓ SZEREP AZ AGRÁRHITELEZÉSBN

A *K&H Bank* markáns pozíciót tölt be a magyar agrárszektor hitelezésében, hiszen kedvezményes hitelkonstrukciókba bekapcsolódva és saját termékekkel is szerepet vállal az agrárvállalkozások finanszírozásában. A növekvő piaci, fenntarthatósági és versenyképességi kockázatokat is figyelembe véve a bank továbbra is aktív szereplőként kíván részt venni az agrárium hitelezésében. Stratégiájában megkülönböztetett figyelmet kap az élelmiszer-gazdaságban meglévő lehetőségek kihasználása, a szektor hatékonyságának és jövedelmezőségének javítása, valamint a generációváltás előmozdítása. Ezekről a témákról beszélgettünk *Demeter Zoltánnal*, a *K&H Bank Agrárüzletágának* vezetőjével.

**A növekvő ágazati és globális bizonytalanságok közepette miként változtak az agrárhitelezés kockázatai az elmúlt időszakban?**

A magyar agrárium az elmúlt években jó néhány kihívással került szembe. Az ágazati és globális problémák közismertek, mint például az évről évre ismétlődő aszályok, állat- és növényegészségügyi problémák, fagykarak, továbbá a kereskedelmi és ellátási láncok akadozása, nemzetközi és hazai piaci feszültségek, áringadozások, a háborús konfliktusok negatív hatásai. Ezek a termelési folyamat kiszámíthatatlanabbá válása, az értékesítési és készletezési gondok erősödése miatt kedvezőtlenül hatnak az agrárium rentabilitására. A szóban forgó kockázatok korábban is ismertek voltak az agrárszektor hitelezésében, de most felerősödtek, egyszerre és agresszívebben jelentkeznek. Több szektorban, így a sertés- és tejtermelésben az értékesítési árak nyomottak, az inputárak emelkednek. A növekvő nemzetközi olajár és gázár nemcsak az energiaköltségeket, hanem a műtrágyák, vegyszerek, gyógyászati készítmények árát is felfelé tolja, a negatív klimatikus hatások miatt pedig a terméshozamok kiszámíthatósága erősen romlott.

A kétségtelenül megnőtt kockázatok ellenére az élelmiszer-gazdaság sajátosságaihoz megfelelően illeszkedő banki hitelezés üzletileg is eredményesen folytatható. Több tényező is támaszt ad a töretlen banki finanszírozáshoz. Egyrészt, a KAP Stratégiai Terv-

DEMETER ZOLTÁN



**A VERSENY- ÉS JÖVEDELEMTERMELŐ KÉPESSÉG ERŐSÍTÉSE MEGKERÜLHETETLEN FELADAT, AMELYET A BANKI FINANSZÍROZÁSNAK IS SEGÍTENIE KELL**

ben elérhető széles körű támogatások stabilizáló, fejlődést segítő szerepe, amelynek beruházási része épp most kap lendületet. Másrészt, az agrárszektornak piaci és fogyasztói szempontból mindig lesz kereslete, illetve a gazdálkodók erősen kötődnek ahhoz, amit csinálnak, számukra ez egy életforma. Napjainkban is érvényes, hogy az agrárszektor válságállósága erős, a hitelügyletek bedőlési aránya alacsony. Ám az is egyértelmű, hogy a verseny- és jövedelemtermelő képesség erősítése megkerülhetetlen feladat, amelyet a banki finanszírozásnak is segítenie kell.

### **Milyen szerepet tölt be a K&H Bank a hazai agrárszektor hitelezésében?**

A K&H Bank hagyományosan, több mint 35 éve agrárorientált bank, kimagasló szerepet tölt be a mezőgazdaságban és élelmiszeriparban működő vállalkozások finanszírozásában. Miközben más bankok is aktívan részt vesznek az agrárszektor forráshoz juttatásában, a K&H Bank a mai napig vezető finanszírozó a hazai agrárhitelezésben. A mezőgazdasági vállalkozások esetében 2026 elején is az egyik legnagyobb kihelyezett hitelállománnyal rendelkezünk, a teljes hitelpiac mintegy 26 százaléka kapcsolódott a bankunkhoz. Az élelmiszeripar finanszírozása ugyancsak kiemelt szerepet játszik, ezen vállalkozói körben is hasonló, de valamivel kisebb arányú a hitelezési részesedésünk.

Az agráros ügyfélkör további bővítésére törekszünk. Egyfelől, a nagyobb méretű vállalkozások mellett a mikro-, kis- és középvállalkozások hitelezését segítő támogatott hitelkonstrukciók nyújtotta lehetőségekre is támaszkodva – és persze saját termékeket felkínálva – a kisebb agrárvállalkozások finanszírozására is egyre nagyobb figyelmet fordítunk. Másfelől, a K&H Bank aktívan közreműködik a KAP Stratégiai Terv beruházási pályázataihoz kapcsolódó kamattámogatott hitelek folyósításában. Ennek révén már eddig is számos új ügyfél került a szerződött partneri körünkbe.

Az agrárszektor hitelezésében egyre nagyobb hangsúlyt helyezünk a fenntarthatóságra, a változó klimatikus viszonyokhoz való alkalmazkodásra. Egyfajta edukációs szerepet betöltve, az agrárvállalkozók a bank által ingyenesen rendelkezésükre bocsátott „K&H agrár CO<sub>2</sub> kalkulátor” segítségével ki tudják számolni a karbonlábnymukat, és ha ezt megtették, akkor igénybe vehetik a „K&H agrárkörnyezeti trendek” nevet viselő (aszálykockázat- és csapadékmennyiség-előrejelzés) szolgáltatását is. A gazdák az aktuális aszálykockázatokról MEPAR-pontosan kaphatnak képet. Tesszük ezt azért is, mert a jövőben a fenntarthatósági szempontok várhatóan egyre nagyobb szerepet kaphatnak a hitelbírálatnál, és a környezeti kockázatok közül a víz a legnagyobb kihívás.

### **A mezőgazdaság finanszírozását meghatározzák a kedvezményes hitelkonstrukciók. Hogyan alakul a támogatott termékek és a piaci alapú hitelezés iránti kereslet?**

A mezőgazdaság teljes hitelállománya 2026 elején mintegy 1000 milliárd forintot tett ki, ebből kb. 200 milliárd forintnyi rész devizaalapú hitel volt. A teljes hitelállomány több mint 60 százaléka

kedvezményes hitelkonstrukciókhoz kapcsolódik. A hozzávetőlegesen 800 milliárdos forintalapú hitelek esetében pedig közel 80 százalékos a támogatott hitelek részaránya, a piaci alapú rész 20 százalékos. Forintalapú (és relatíve drága) piaci hitelre szinte alig akad gazdálkodói kereslet, a támogatott hiteleket keresik. A viszonylag magas kamatkörnyezetben, a megemelkedő vállalati ráfordítások és kockázatok miatt sok vállalkozás esetében meghatározó a szerepe a támogatott hitelfelvételnek. Ezt ösztönzik a KKV-szektorot megcélzó kedvezményes hitelkonstrukciók, illetve a KAP Stratégiai Terv beruházási pályázatainak elnyerhető kamat- és kezességdíj-támogatással felvehető hitelek. Most ez utóbbiak iránt hatalmas az érdeklődés.

### **Az agrárgarancia miként segíti az agrárszektor szereplőit? Hogyan működik a bank és az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány közötti együttműködés?**

A K&H Bank és az alapítvány között szoros, gyakorlatias és rugalmas együttműködés épült ki. A gyorsan változó környezetben a közös munka hatékonyságának és megoldásorientáltságának kulcsszerepe van. Összehangolt eljárásrendjeinkre, IT- és digitális megoldásainkra támaszkodva a kezességhez kapcsolódó döntési és szerződéskötési folyamat nagyon felgyorsult, így a hitelkihelyezés is rövid idő alatt megtörténhet. A banki hitelezés számára több szempontból is komoly segítséget jelent az alapítványi kezességvállalás. Kockázati oldalról jelentős támasz, hogy az erősödő ágazati és globális bizonytalanságok közepette nagyobb a hitelhez jutás esélye, illetve jelentősebb összegű forráshoz lehet hozzájutni. Az alapítványi kezesség révén hitelezhetőek lesznek azok az áttekinthetően és jövedelmezően gazdálkodó vállalkozások, amelyek fedezetként szóba jöhető vagyona korlátozza a fejlődésükhöz szükséges hitelfinanszírozást. Tőke megtérülési oldalról pedig a kezességvállalás javítja a bank tőkefelhasználásának hatékonyságát és jövedelmezőségét, ami ugyancsak kulcskérdés a bankok oldaláról, különösen akkor, amikor jelentős nyomás alatt vannak a banki marzsok az erős verseny eredményeként.

### **Milyen stratégiai célt tűzött ki a K&H Bank az agrárszektor finanszírozásában, és miben látják az ágazat hitelezésének jövőjét?**

A finanszírozásban az agrárágazat stratégiai szerepköre továbbra is megmarad. Elsősorban a meglévő ügyfelek kiszolgálására törekszünk, de az újabbak felkutatása is prioritás. Különösen a KAP Stratégiai Terv beruházási projektjeinek megvalósítói közül kerülhetnek ki új partnereink. A mostani fejlesztések az agrárium későbbi hitelezhetőségét is megalapozzák. Kulcsszerepet kap ügyfeleink finanszírozásánál a fenntarthatóság – mind profitabilitási, mind környezeti oldalról – biztosítása, a hatékonyság javítása, a biobiztonság növelése, az értékesítési láncokhoz kapcsolódás erősítése, továbbá a hozzáadott érték növelése. A nagyobb vállalkozások forráshoz juttatása mellett a kisebbekre is növekvő figyelmet fordítunk, ezért a vállalati cash-flow alapú finanszírozás mellett történt elmozdulás a fedezetalapú hitelezés irányában. Az alapítványi kezességvállalás szerepe így várhatóan még inkább felértékelődik a banki hitelezési gyakorlathoz kapcsolódva.

## Finanszírozás

# MEZŐGAZDASÁGI HITELEZÉS ÉS ALAPÍTVÁNYI KEZESSÉGVÁLLALÁS

A Központi Statisztikai Hivatal, illetve az Agrárközgazdasági Intézet (AKI) adatai szerint a 2025. évben a mezőgazdaságban működő vállalkozások és egyéni gazdaságok hiteleinek állománya kismértékben csökkent. A teljes mezőgazdasági hitelállomány 2025 végén 974 milliárd forint volt. A hitelek több mint 64 százaléka (hőzavetőlegesen 627 milliárd forint) a társas vállalkozásokhoz kapcsolódott, az egyéni gazdaságok mintegy 347 milliárd forint hitellel rendelkeztek.

A mezőgazdasági társas vállalkozások 2025. december 31-ei hitelállományában a hosszú lejáratú forgóeszköz-hitelek hányada volt a legmagasabb. A hitelekből a legnagyobb mértékben az állattenyésztési ágazat és a szántóföldi növénytermesztés részesedett. A mezőgazdasági társas vállalkozások újonnan felvett hiteleinek összege (213 milliárd forint) kisebb volt, mint 2024-ben. Az egyéni gazdaságok év végi hitelállományában a beruházási hitelek hányada volt a legnagyobb. A hitelek zöme a szántóföldi növénytermesztőket finanszírozta. Az egyéni vállalkozások újonnan felvett hitelei (71 milliárd forint) valamelyest mérséklődtek a tavalyi évben.

Az év végi mezőgazdasági hitelállomány nagyobb része, közel 62 százaléka kedvezményes hitel volt, a piaci hitelek részesedése pedig közel 38 százalékot tett ki. Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány (AVHGA) készfízető kezességével 2025-ben is számos mezőgazdasági vállalkozás jutott banki finanszírozási forráshoz, így az AVHGA kezessége kiemelkedő szerepet játszott az ágazat fejlődésében. A tavalyi év végén a teljes mezőgazdasági hitelállomány mintegy 44 százaléka mögött állt agrárgarancia. A kezességgel biztosított teljes hitelösszeg 2025 végén meghaladta a 645 milliárd



forintot, amely több mint 20 ezer ügylethez kapcsolódott. A garantált hitelállomány harmada a beruházásokhoz kapcsolódott. A kezességvállalás kimagasló a kisebb méretű, főként mikro- és kisvállalkozások esetében. A kezességi ügyletek több mint 90 százaléka a mikro-vállalkozások, további 8 százaléka a kisvállalkozások finanszírozását segítette.

## AGRÁRGARANCIA A VERSENYKÉPESSÉGÉRT, A JÖVŐ FINANSZÍROZÁSÁÉRT



**AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI  
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY**  
A vidékért kezességedünk

**Az AVHGA segítséget nyújt, hogy a gazdálkodók a banki finanszírozást a lehető legkedvezőbb feltételekkel vehessék igénybe mindennapi működésük biztosítása, fejlesztéseik megvalósítása, esetleg ingatlan, eszköz vagy üzletrész vásárlása esetén is.**

### Az agrárgarancia előnyei:

- › Megnövelt banki finanszírozási hajlandóság
- › Kedvezőbb tárgyalási pozíció
- › Kedvezményes és egész futamidő alatt fix díjak
- › Vagyonelemek tehermentesítése
- › Nagyobb hitelezési mozgástér a jövőben is
- › Rövid bírálati idő
- › Járulékos költségek (közjegyzői, földhivatali, értékbecslői díj) nélkül

A gazdák hitel- és garanciaigénylése közvetlenül a pénzügyi intézményeknél zajlik, azonban az ügyfeleknek lehetőségük van az alapítványi kollégákkal is felvenni a kapcsolatot előzetes konzultáció formájában a várható finanszírozási igények felmérésére, fedezeti kör egyeztetésére, kezességi díj kiszámítására, támogatástartalom optimalizálására.

Az alapítványi kezesség bevonásának lehetőségeiről az alábbi elérhetőségeken vehetik fel a kapcsolatot az AVHGA munkatársaival:

- › 06 30 284 1150
- › 06 30 102 9029
- › office@avhga.hu

## Interjú

# MOLNÁR ISTVÁN: NEM A MÉRET SZÁMÍT, HANEM A STABILITÁS

**Egy megszűnő szövetkezetből indulva, dolgozói összefogással, tudatos fejlesztésekkel jutott el több mint 10 milliárd forintos árbevételig az Agrár-Béta Kft., amihez hozzájárult a bankok és az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány által biztosított szilárd finanszírozási háttér is. A tudatos építkezésben a cégnél nem a méret növelésén van a hangsúly, hanem a stabilitáson, és a partneri kapcsolatok ápolásán.**

Amikor a Dombóvári Alkotmány Szövetkezet 2000-ben kimondta a végelszámolást, 2001. január 10-én megtartottuk az első vezetőségi értekezletet, gyakorlatilag válságstábként. Ekkor történt egy nagyon meghatározó pillanat, megjelent egy dolgozói delegáció - traktorosok, állattenyésztők, fejőnők - és azt mondták, nem akarnak külön-külön menni, hanem együtt keresnek megoldást. Ez nemcsak emberileg volt fontos, hanem gazdaságilag is irányt adott - emlékezett vissza az indulásra Molnár István, az Agrár-Béta Kft. tulajdonos-ügyvezetője, mondván, hogy innen datálódik a cég megalakulása.

## Hogyan sikerült ebből a helyzetből növekedési pályára állni?

Érdemes kitérni arra is, hogy nem jogutódként indultunk, hanem teljesen új céget alapítottunk 34 dolgozóval. Összetettük a földjeinket, ami 978 hektárt jelentett, és ezen kezdtünk el gazdálkodni. Ugyanakkor minden más eszköz kikerült alólunk, így a gépek, a raktárak és a telepek is. Nem volt tőkénk, nem volt fedezetünk, így gyakorlatilag nem is a nulláról, hanem mínuszról indultunk. Aztán 2004 körül kezdett stabilizálódni a környezet, a tulajdonosok családtagjai, ismerősei visszahozták a földeket, illetve mivel akkoriban a mezőgazdaság nem számított túl vonzó ágazatnak, így viszonylag könnyen tudtunk bérelni is. Szép lassan eljutottunk 2200-2250 hektárig.

## Milyen kultúrákkal dolgoztak akkoriban?

A vetésszerkezetünk eleinte kényszerpályán mozgott, vagyis azt termeltük, amire volt finanszírozás. Ez azt is jelentette, hogy már ekkor kapcsolatba kerültünk finanszírozókkal, termeltetőkkal, és megtanultuk, hogy a mezőgazdaságban tőke nélkül nem lehet működni. Később tudatosan egyszerűsítettük a struktúrát, és a cukorrépa lett a fő növényünk.

## A cukorrépa később kikerült a tevékenységek közül.

### Mi volt ennek a hátterében?

Ahogy akkoriban számos cukorgyár környékén, nálunk is az uniós szabályozás változása okozta a cukorrépa-termelés leépítését. Jelentős kompenzációt kaptunk a kvóta visszaadásáért, és új irányt kerestünk. Mivel mi soha nem voltunk megelégedve az átlagos szinttel, olyan tevékenységet kerestünk, amely magasabb hozzáadott értéket ad, és kevésbé kiszolgáltatott. Így jutottunk el az energetikához.

## Mi volt a legfőbb oka annak, hogy bioenergetikai fejlesztésbe kezdtek?

Egy répatermeléshez kapcsolódó tanácskozáson hallottunk először a biogázról és a bioetanolról. Ott, akkor ketten kaptuk fel a fejünket az előadásra. Ezután bejártam Németországot, Csehországot, Olaszországot, majd a jelenlegi Magyar Agrár- és Élettudományi Egyetem szakembereivel közösen kidolgoztunk egy rendszert

biogázüzemmel, etanolgyárral, hulladék hőre telepített orchidea-üvegházzal és energiaültetvényekkel. A biogázüzem építését 2009-ben kezdtük, és hamarosan már villamos energiát termelünk. A célunk az volt, hogy az egész rendszer fosszilis energia nélkül működjön.

## Egy ilyen beruházás finanszírozása komoly forrást igényel. Hogyan tudták előteremteni a szükséges tőkét?

Ez nagy kihívást jelentett, hiszen egy több milliárd forintos beruházást egy néhány száz milliós árbevételű cég nem tud önerőből megvalósítani. A bankhitel önmagában nem jelentett megoldást, mert nem volt elegendő fedezetünk. Itt jött be igazán a képbe az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány szerepe. Az AVHGA gyakorlatilag hidat jelentett az MBH Bank és köztünk, vagyis olyan garanciát adott, amely nélkül a bankok nem, vagy csak sokkal rosszabb feltételekkel finanszírozták volna a beruházást. Ez nemcsak a hitelhez jutást könnyítette meg, hanem a feltételeket is jelentősen javította. A finanszírozási modellünk három lábon állt: saját erő, bankhitel és garancia. Ebből a kezesség volt az a tényező, amely a rendszer működőképességét biztosította. Ha ez nincs, nem tudtunk volna ilyen ütemben fejlődni.

## Ezek szerint az AVHGA által biztosított kezesség nem egyszeri segítség volt?

Nem, gyakorlatilag végigkísérte a fejlődésünket. Az első beruházás után, amikor bizonyítottuk, hogy működik a modell, már a bankok is másként álltak hozzánk, de még akkor is szükség volt garanciára, mert ezek a beruházások mindig nagy volumenűek





## AZ EGYÜTTMŰKÖDÉS, AZ ÖSSZEFOGÁS ÉS A STABIL TERMELÉSI RENDSZEREK JELENTHETIK A JÖVŐT

voltak a cég méretéhez képest. Jött a biogázüzem bővítése, az etanolgyár fejlesztése, később az orchideakeresztet - mindegyiknél jelen volt a hitel és a garancia kombinációja. Azt is mondhatom, hogy az AVHGA nélkül nem itt tartanánk. A villamos energia garantált átvételi rendszere pedig további stabilitást adott, ami a banki döntésekben szintén kulcszerepet játszott. A biogázüzem kapacitását időközben megdupláztuk, az etanolgyár teljesítőképessége pedig 3,2 millió literről több mint 5 millióra nőtt évente. Az energetikai rendszerre építve pedig újabb tevékenységek jelentek meg.

### Ebből következett az orchideatermesztés ötlete?

A kiindulópontunk a hulladék hő hasznosítása volt. Tudni kell, hogy az orchidea egy energiaigényes, ugyanakkor magas hozzáadott értékű növény, így jól illeszkedett a rendszerbe. Az orchideatermesztéshez az üvegház megépítése már egy következő lépcső volt, ahol szintén fontos szerepet játszott a finanszírozás. A banki hitel mellé itt is kellett garancia, és az addigi működésünk hitelessége. Most egy közel 900 millió forintos bővítést tervezünk, több mint 50 százalékos támogatással. Erre is igaz, hogy a beruházások mögött mindig egy komplex finanszírozási struktúra áll: támogatás, hitel, garancia és önerő.

### A folyamatos fejlődés mellett a hazai agrárium egyik fontos feladatának is eleget kellett tenniük, ez pedig a generációváltás.

Legalább olyan tudatosan, mint a beruházásaink. Három gyermekem van, két fiam agrármérnöki végzettséggel, növényorvosi képesítéssel és nyelvtudással is rendelkezik. Fontosnak tartottam, hogy ne azonnal a cégben kezdjenek. Külföldre mentek nyelvet tanulni, majd más cégeknél dolgoztak. Meg kellett tanulniuk a szakmát a gyakorlatban. Amikor visszajöttek, nem vezetőként ültek be, hanem agronómusként kezdtek. Meg kellett ismerniük az embereket, a működést, a döntési helyzeteket. A beruházásoknál is lépcsőzetes volt a bevonásuk: először megfigyeltek, aztán együtt dolgoztunk, végül önállóan vezettek projekteket. Ma már a két fiam társigazgató, a nagyobbik viszi a waxy kukorica termelését és a kereskedelmet a szántóföldi növénytermesztés mellett, a kisebbik pedig az orchideás üzletágat és a biogázt teljes

egésében. A nyelvtudásuk, nemzetközi nyitottságuk óriási előny. Ma már egy külföldi partnerrel azonnal tudnak tárgyalni, nincs szükség közvetítőre. Ez felgyorsítja a működést és növeli a versenyképességet.

### Milyen irányba fejlődik tovább a cég?

Rövid és középtávon a meglévő rendszereink további finomhangolása a cél. Növelni szeretnénk a saját termékeink volumenét, erősíteni a piaci jelenlétünket, és tovább javítani a hatékonyságot. Emellett elindultunk az akvizíciók irányába is, de csak olyan cégeket keresünk, amelyek beilleszthetők a rendszerünkbe. Hosszú távon több nagy célunk is van. Az egyik a cukorrépa-termelés újrakezdése Magyarországon egy stabil, kiszámítható rendszerben, hiszen az AGRANA-nál bekövetkezett vezetőváltás újra elkötelezett ez iránt, és a waxy rendszer tapasztalatait szeretnénk közösen felhasználni a cukorrépában. A másik két olyan új technológia bevezetése, amelyek világszabados szintjén állnak, és jelentős hatással lehetnek a mezőgazdaságra. A legfontosabb azonban az, hogy a rendszerünk stabil maradjon. Nem a méret növelése a cél, hanem az, hogy bármilyen gazdasági környezetben működőképeseink legyünk, márpedig változásból van éppen elég mostanában.

### Sokszor említette a megbízhatóságot. Miért tartja ezt ennyire fontosnak?

Mert hosszú távon csak a megbízhatóságra lehet építeni. Mi 25 éve dolgozunk ugyanazokkal a partnerekkel, az ilyen kapcsolatokat pedig nem lehet egyik napról a másikra felépíteni. Sok multinacionális cégnél a kapcsolat elején éveken keresztül tesztelték, valóban azt a minőséget szállítjuk-e, amit ígérünk, és akkor is teljesítünk-e, amikor nehezebb a helyzet. Mi mindig partnerként tekintettünk a vevőinkre, beszállítóinkra, nem egyszerű megrendelőként vagy eladóként. Ha nekik nehéz időszakuk volt, együtt átvészeltük, amikor pedig több alapanyagra volt szükségük, mi álltunk rendelkezésre. Gondok mindig voltak és lesznek, ezek kezelése együttműködés, kölcsönös pozitív hozzáállás nélkül nem működik. Ugyanezt gondolom a magyar mezőgazdaságról is: az együttműködés, az összefogás és a stabil termelési rendszerek jelenthetik a jövőt.

## Támogatás

**A 2026. ÉVI EGYSÉGES KÉRELEM BENYÚJTÁSA**

Az egységes kérelemmel igényelhető egyes agrártámogatások eljárási szabályairól szóló 15/2024. (IV.9.) AM rendelet alapján idén 54 közvetlen támogatási és vidékfejlesztési intézkedés esetében lehet az egységes kérelem keretében támogatást igényelni, illetve ezekkel kapcsolatban adatszolgáltatási kötelezettséget teljesíteni. A termelők jelentős körét érintő közvetlen támogatásokon (például alapszintű jövedelemtámogatás, Agro-ökológiai Program) túl a kapcsolódó nemzeti támogatások (például anyatehéntartás átmeneti nemzeti támogatása), vidékfejlesztési intézkedések (például erdészeti, állatjóléti intézkedések), valamint a KAP Stratégiai Terv beavat-

kozásai (például agrár-környezetgazdálkodás, állatjólét és állati genetikai erőforrások megőrzése) esetében lehet kérelemmel élni.

A 2026. évben az egységes kérelem beadására a 2026. április 15. és 2026. június 9. közötti időszak állt rendelkezésre. A kérelmezési határidő jogvesztő, ha a termelő a bejelentést elmulasztotta, már nem lesz lehetősége a kérelem benyújtására. Ám a kedvezményezett még bizonyos feltételek mellett (például a kedvezményezett kérelmének adatai még nem kerültek helyszíni ellenőrzés során ellenőrzésre) kijavíthatja a kérelmében foglaltakat, legkésőbb 2026. szeptember 30-ig. Ezt követően azonban már az agrotechnikai műveletek és másodvetésekkel kapcsolatos bejelentések kivételével nem lesz lehetőség a kérelmezett adatokban történő változások bejelentésére.

**TAVASZI FAGYKÁROK ENYHÍTÉSE**

2026 áprilisának első napjaiban sarkvidéki eredetű hideg érte el az országot, melynek hatására országsszerte fagypont alá süllyedt a hőmérséklet, helyenként akár a mínusz 8 °C-ot is elérve. A tavaszi fagy leginkább az északi és északkeleti országrészt és Közép-Magyarországot érintette, és a már virágzó, vagy a terméskezdeményekkel rendelkező gyümölcsösökben okozott károkat.

Az agrárkár-enyhítési rendszer az idei évben is lehetőséget biztosít a tavaszi fagy által okozott károk részbeni mérséklésére. A tavaszi fagykárral érintett gazdálkodóknak elektronikus kárbejelentést kell tenniük az agrárkár-megállapító szerv részére. Ez szükséges ahhoz, hogy a termelők a károk miatt a későbbiekben kompenzációt kapjanak. A tavaszi fagykár akkor keletkezhet, ha a kockázatviselés helyén a tavaszi időszakban a talajszinttől számított kettő méter magasságban mért mínusz 2 °C vagy annál alacsonyabb hőmérséklet állt fenn. Erről a HungaroMet honlapján lehet tájékozódni.

A fagy okozta hozamcsökkenés miatti kárbejelentést alapesetben a mezőgazdasági káresemény bekövetkezésétől számított tizenöt napon belül kell megtenni. A hozamcsökkenést okozó tavaszi fagy esetén a mezőgazdasági káresemény bekövetkezésének azt az időpontot kell tekinteni, amikor a fagy a károsodással érintett területen bekövetkezik. Amennyiben a bejelentés határideje az egységes kérelem benyújtásának időszakára esett, akkor a bejelentési határidő legkésőbb 2026. május 31-ére hosszabbodott. A kárenyhítő juttatások mértéke ezután kerül meghatározásra, amelynek kiszámítását az befolyásolja, hogy a gazdálkodó rendelkezik-e mezőgazdasági biztosítással és tagsággal a krízis-biztosítási rendszerben. Ezek megléte esetén jogosult ugyanis a termelő a magasabb mértékű kárenyhítésre. A kárenyhítő juttatás összegének megállapításánál az a mezőgazdasági biztosítás fogadható el, amely már az első káresemény bekövetkezése előtt létrejött. Ezért a mezőgazdasági termelőknek célszerű időben megkötöniük a szükséges növénybiztosítást, melynek díjához az állam jelentős mértékű támogatást is nyújt.

**Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány kedvezményes díjú kezességvállalása révén támogatja a gazdálkodókat fejlesztéseik megvalósításában, versenyképességük növelésében.**

**Az AVHGA kezessége segít, ha a vállalkozás:**

- pályázni kíván beruházásokhoz kapcsolódó támogatásokra, de az induláshoz szükséges önrészt csak hitelekkel tudja előteremteni
- beruházási hitelt szeretne felvenni
- növelni szeretné a forráshoz jutás esélyét
- meglévő fedezeteit nem kívánja jelzáloggal terhelni
- rövid távú finanszírozás céljából forgóeszköz- vagy folyószámlahitel igénylését tervezi
- kedvezőbbé tenné a bankkal való tárgyalási pozícióját, például más fedezet kiváltásával
- kevés fedezetként bevonható vagyonnal, ingósággal vagy ingatlanl rendelkezik hitelfelvételkor

**Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány**

1054 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 42-46. | 1392 Budapest, 62. Pf. 289  
Zöld szám: 06 80 203 760 | E-mail: office@avhga.hu | www.avhga.hu



**AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI  
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY**

A vidékért kezesskedünk



*Támogatás***MEZŐGAZDASÁGI KISÜZEMEK TÁMOGATÁSA**

A kisüzemek kiemelkedő szerepet játszanak az élelmiszer-önellátásban, a környezeti fenntarthatóságban, továbbá megőrzik a helyi tudást és hagyományokat, erősítik a termelők és a fogyasztók közti bizalmat. A vásárlók részéről fokozódó igény mutatkozik a helyben megtermelt, előállított termények iránt, ezért jelentős figyelmet kap a termelők és a vásárlók helyben történő összekapcsolása. Ehhez a legkisebb üzemméretű - legtöbb esetben csekély összegű önerővel rendelkező - termelőknek segítségre van szükségük. A KAP Stratégiai Terv meghirdetett „Mezőgazdasági kisüzemek beruházási támogatása” című (KAP-RD09a-2-26 kódszámú) pályázati kiírás célja a fejlődőképes kisméretű mezőgazdasági termelők jövedelemszerzésének és gazdasági több lábbon állásának elősegítése, az építési tevékenységet is magába foglaló fejlesztések támogatásával.

Őstermelők, mezőgazdasági termelőnek minősülő egyéni vállalkozók és szociális szervezetek adhatnak be támogatási kérelmet, ha a benyújtási szakasz első napját megelőzően legalább 180 nappal megkezdték mezőgazdasági tevékenységüket, és igazolják, hogy a támogatási kérelem benyújtásakor rendelkeznek legalább 5000, de legfeljebb 10000 euró STÉ üzemmérettel. A konstrukció támogatási keretösszege 15 milliárd forint. A kérelmek beadása 2026-ban és 2027-ben több szakaszban,



először 2026. június 18. és július 1., majd 2026. július 2. és 15. között lehetséges. Az igényelhető vissza nem térítendő támogatás legfeljebb 10 millió forint, az összes elszámolható költség maximum 85 százaléka lehet.

*Támogatás***A TERMÉSZETKÖZELI ÉS VIZES ÉLŐHELYEK LÉTESÍTÉSÉNEK ÉS FENNTARTÁSÁNAK TÁMOGATÁSA**

Az élőhelyek változatossá tétele, a tájképi elemek helyreállítása, valamint a vizek védelmét és az erózió elleni védekezést szolgáló létesítmények létrehozása a mezőgazdasági területeken elősegíti a káros éghajlati változások mérséklését és az azokhoz való alkalmazkodást, továbbá a biológiai sokféleség védelme mellett a táj, a talaj, a víz és a levegő védelmét is. Ezen feladatok megoldása olyan nem termelő jellegű beruházásokkal érhető el, melyek a gazdaságok jövedelemtermelő képességét közvetlenül ugyan nem befolyásolják, de nagymértékben növelik azok közjólétet és ökoszisztémát szolgáló képességét.

A KAP Stratégiai Tervben meghirdetett „Természetközeli és vizes élőhelyek kialakítását elősegítő beruházások és azok fenntartása” című (KAP-RD21-RD22-2-25 kódszámú) pályázati kiírás a mezőgazdasági termelők számára kínál fel támogatást az ilyen nem termelő beruházások megvalósítására és fenntartására. A konstrukció támogatási keretösszege 12,8 milliárd forint. A kérel-

mek beadása még két szakaszban, 2026. június 18. és július 1., illetve 2026. szeptember 3. és 16. között lehetséges. Az egység-költség alapú átalány formájában nyújtott vissza nem térítendő támogatás pályázónként legfeljebb 100 millió forint lehet.



# AGRÁRGARANCIA TÁMOGATJA A MEZŐGAZDASÁG MEGÚJULÁSÁT

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány (AVHGA) aktív szerepet vállal az agrárszektor finanszírozásának elősegítésében, a vidék fejlesztésében, valamint a gazdálkodók támogatásában. Az agrárfinanszírozás jelenlegi helyzetéről az alapítvány ügyvezető igazgatójával, dr. Herczegh Andrással beszélgettünk.

## Milyen szerepet vállal az alapítvány a mezőgazdaság és a vidék fejlesztésének finanszírozásában?

Az AVHGA garantőr intézményként azért tevékenykedik, hogy a magyar mezőgazdaság és a vidék fejlődését támogassa, a hitelhez jutásban segítse a gazdálkodók lehető legszélesebb körét. Az alapítvány nem a hagyományos értelemben vett pénzügyi intézményként működik, hanem felvállalja az átmenetileg nehezebb helyzetbe kerülő cégek, tevékenységek finanszírozását is. Az agrárszektor szereplőinek napjainkban számos kihívással kell megküzdeniük. Egymás után jelentkeztek különféle időjárási anomáliák, mint például az aszály és a fagykár, valamint visszatérő állat- és növényegészségügyi vészhelyzetek alakultak ki. A hazai mezőgazdasági termelésben nagy kilengések mutatkoztak, miközben a még inkább globálissá váló agrárpiacon változásai felgyorsultak, így a piaci kitétség is nagyobb lett. A szektornak a napi működés fenntartása mellett a modernizációhoz, a versenyképesség javításához is jelentős forrásra van szüksége a legkisebb gazdától a legnagyobb vállalkozásokig.

## Mennyire hatékonyan tud hozzájárulni az alapítványi kezességvállalás a vállalkozások forráshoz jutásához?

A számok tükrében az AVHGA eredményesen végezte tevékenységét az elmúlt években, a kezességgel garantált hitelösszeg nagymértékben növekedett. Jelenleg közel 20 ezer ügylet keretében, mintegy 640 milliárd forintnyi hitelért vállal garanciát az alapítvány, miközben a teljes mezőgazdasági hitelállomány körülbelül 975 milliárd forint. Az alapítványi kezességet az ország minden pontján igényelhetik a vállalkozások, hiszen az AVHGA valamennyi magyar és külföldi tulajdonban lévő bankkal együttműködve segíti a gazdák stabil finanszírozását. Az alapítói céloknak megfelelően az AVHGA az agrárgaranciát kizárólag mikro-, kis- és középvállalkozásoknak nyújtja, ezen belül az ügyfelek közel 90%-a mikrovállalkozás, döntően családi gazdálkodók, őstermelők.

## Milyen változtatásokra volna szükség az agrárfinanszírozás sikeres megújításához?

Miközben a mezőgazdasági támogatások rendszere hangsúlyos elem az uniós költségvetésben, az ágazat pénzügyi finanszírozásának szabályai rendkívül összetettek. A vissza nem térítendő támogatás formájában nyújtott agrártámogatásokat hatékony és egyre bővülő banki hitelezéssel kell kiegészíteni, hiszen a támogatások volumene mérséklődhet, a finanszírozási igények viszont folyamatosan növekednek. Az utóbbi évtizedben teljesen elbillent az agrárhitelezés a támogatott hitelek irányába a magas kamatok miatt. Ugyanakkor a kedvezményes finanszírozás korlátai, amelyek közül az úgynevezett agrár de minimis keret a legismertebb, veszélyeztetik a stabil és kiszámítható finanszírozást. Ezért a jövőben egészségesebb egyensúlyra kell törekedni a támogatott konstrukciók és a piaci hitelezés között. Az üzleti igényeket és a



**JELENLEG KÖZEL 20 EZER ÜGYLET KERETÉBEN, MINTEGY 640 MILLIÁRD FORINTNYI HITELÉRT VÁLLAL GARANCIÁT AZ ALAPÍTVÁNY**

jogi szempontokat is figyelembe véve az AVHGA a bankokkal együttműködve arra törekszik, hogy a hitelezési szerkezet további javítása révén még hatékonyabban és eredményesebben segítse a szektor forráshoz jutását, úgy a támogatott konstrukciók, mint a piaci hitelezés esetében.

## Az alapítvány számára melyek a legfontosabb célcsoportok?

Az alapítvány a kisebb méretű vállalkozásokat, így a családi gazdálkodókat, őstermelőket tekinti a lehangsúlyosabb célcsoportnak. A növénytermesztést és az állattenyésztést éppúgy támogatja, mint a gyümölcsstermesztést vagy az élelmiszeripart. Közismert, hogy a gazdálkodók száma az utóbbi években az Európai Unióban és Magyarországon egyaránt drasztikusan csökkent - az elmúlt öt évben hazánkban mintegy 20%-kal esett vissza a mezőgazdasági vállalkozások száma. A fiatal gazdálkodók aránya Magyarországon 10% alatti, ezzel szemben az alapítvány ügyfeleinek közel 28%-a számít fiatal gazdának. Különösen fontos, hogy nagyobb figyelem irányuljon az induló gazdálkodók hitelezésének segítésére, hiszen vagyoni helyzetük és hitelképességük jellemzően gyengébb, miközben a mezőgazdaságban a piacra lépés korlátai különösen magasak. Ezért van nagy jelentősége, hogy a lezárt gazdasági évvel nem rendelkező vállalkozók is azonos feltételekkel férhetnek hozzá az alapítványi kezességhez, akár tárgyi fedezetek bevonása nélkül, ezzel ellensúlyozva azt, hogy múltbéli gazdálkodási adataik hiányában a bankok bizalmatlanabban velük szemben.