



A családok, fiatalabb és idősebb generációk, közösségek bankja leszünk

A takarékszövetkezeti szektor üzleti-szervezeti megújításának egyik legfontosabb állomásaként a régi kis takarékokból egy erős, minden ízében korszerű, országos bank jött létre, a Takarékbank. A Bank nagy lehetőséget lát a hazai mikro-, kis- és középvállalkozások, illetve az agrárágazat hitelezésében. Az egyesülések után létrejött új Takarékbank hét térségben összesen 58 agrárcentrumot hoz létre, amelyekben 200 szakértő ügyintéző foglalkozik majd a gazdák és agrárvállalkozók támogatásával, finanszírozásával. A kedvezményes alapítványi kezességvállalásnak is komoly szerepe lehet a banki finanszírozási elképzelések megvalósításában. Erről beszélgettünk a pénzügyintézet vezérigazgató-helyettesével, Szabó Leventével.

Több éve tart a takarékszektor átalakítása. Mit hoznak a változások az ügyfelek számára?

Az átalakítás minden lépése arról szól, hogyan tudunk jobb, korszerűbb termékeket és szolgáltatásokat nyújtani. Ez azt jelenti, hogy ügyfeleink 2019. november 1-jétől a korábbi kis takarékjuk helyett az ország egyik legnagyobb, legerősebb és legígéretesebb bankjának lettek az ügyfelei. Egy olyan egyesült banké, amelynek megújuló szolgáltatásait az egyesülési folyamat végén, 2020 második félévétől bárhol az országban, 750 fiókunk bármelyikében igénybe tudják venni, nem beszélve a korszerű digitális csatornákról és a Takarékbank mobil bankfiókokról. A helyi családok, fiatalabb és idősebb generációk, közösségek bankja leszünk a kisebb településeken, a városokban és a fővárosban egyaránt.

Miért volt szükség ezekre a változásokra?

Egységben az erő - együtt sokkal nagyobbak és erősebbek lettünk. A takarékok egyenként viszonylag kis pénzügyintézetek voltak, amelyek egymástól eltérő ter-

mékeket kínáltak az ügyfeleknek, eltérő feltételekkel. Gyakorlatilag semmi átjárás nem volt közöttük, az egyik takarékbank ügyfeleként nem tudtam egy másik takarékbankban ügyeket intézni. Ez gyökeresen megváltozik. Ügyfeleink gépkocsival maximum 10-20 percen belül elérhetik valamelyik helyi ki- rendeltségünket, de interneten és telefonon, továbbá Takarékbank mobil bankfiókjainkkal is állunk a rendelkezésükre, ahogy nekik kényelmesebb.

Hol tartanak most az átalakításokban? Mi van még hátra?

Mintegy két év alatt több mint félszáz takarékbank egyesülését hajtottuk végre, a megmaradt 11 takarékbank egyesülését és a Takarékbank Kereskedelmi Bank idén október 31-én olvadt be a Takarékbank Csoport egységes, univerzális kereskedelmi bankjába, a Takarékbankba. Közben keményen dolgoztunk is, erősödtünk, folyamatosan növeltük a piaci részesedésünket, holott az említett átalakítások igen sok erőt és energiát kötöttek le. Az informatikai rendszer teljes átalakítása jövő év közepére fejeződik be.

Mire számíthatnak a takarékok ügyfelei?

A korábbi takarékbankfiók mind az új, közös bankfiókjai- ként működnek tovább, a régi, ismerős, tapasztalt ügy-



„Igyekszünk optimálisan ötvözni a szövetkezetek másfél évszázados hagyományait a korszerű, innovatív kereskedelmi banki gyakorlattal.”
Szabó Levente

2

intézőkkel együtt. Megújítjuk a termékeinket is, olyan valós, tipikus élethelyzetekhez igazítjuk őket, mint például egy vállalkozás indításakor vagy menedzselések felmerülő pénzügyi erőforrás-igény, vagy a magánélettel illetően egy esküvő, vagy a gyerekvállalás, illetve a továbbtanulás finanszírozása. Egész generációkat szeretnénk kiszolgálni, családokat, a fiatalabb és idősebb nemzedékeket, nyitunk a fővárosi és városi lakosok, a fiatalok felé is. Tovább erősítjük jelenlétünket a kkv-k körében és az agrár szektorban, működésünkkel a helyi közösségeket segítjük. Felgyorsítjuk és megkönnyítjük például a helyi vállalkozók közötti együttműködéseket.

Ennyi változás mellett mi marad a hagyományokból?

A sok változás ellenére egy valami biztosan megmarad: hűek maradunk az értékeinkhez, ügyfeleinkhez, de fogalmazhatunk úgy is, hogy önmagunkhoz. Megőrizzük a szövetkezeti jelleget és a tulajdonosi struktúrát, tagjaink részjegyeinek értékét. Igyekszünk optimálisan ötvözni a szövetkezetek másfél évszázados hagyományait a korszerű, innovatív kereskedelmi banki gyakorlattal, amit Európa fejlettebb országaiban már évekkal ezelőtt megtettek. Kiválóan ismerjük a helyi viszonyokat, az ügyfeleinket, közeli, személyes kapcsolatot ápolunk velük. Ezen a téren tehát nem lesz változás. A gyorsan változó világban továbbra is emberközelit, család- és vállalkozóbarát pénzügyi szolgáltatók maradunk vidéken és a városokban egyaránt.

Milyen perspektívát látnak az agrárszektor, a vidéki vállalkozások finanszírozásában?

A Takarékbank jelenleg 28 ezer agrárügyfél számláit vezeti, 18 ezer hitelszerződést kezel és több mint 10 ezer gazdának nyújt finanszírozást. Piacvezetők vagyunk az Agrár Széchenyi Kártya közvetítésében, háromból két ügyfél nálunk veszi igénybe az államilag támogatott hitelkonstrukciót. A jelenlegi 22,3 százalékról 2023-ra 25 százalékos piacrészt szeretnénk elérni, azaz minden negyedik forint hitelintézeti finanszírozást takarékbanki forrásból kívánunk biztosítani a hazai agrárium és feldolgozók számára.

Úgy látjuk, nagy a tartalék az agráriumban, sok terület alulfinanszírozott, ezért az egyesüléssel egyidejűleg szintet léptünk. A hazai bankszektorban egyedülálló módon egy rugalmas, az agráriumhoz értő, de a takarékokra jellemző közvetlen ügyfélkiszolgálású, önálló agrárüzletág kezdte meg működését országosan. Hét, történelmileg és földrajzilag összetartozó térségből alakítottuk ki a régiókat, amelyekben összesen 58 agrárcentrum nyílik meg, mintegy 200 ügyintézővel. Az agrárcentrumokat a bankfiókokban vagy azok közvetlen közelében alakítjuk ki, és alapvetően finanszírozási megoldásokkal foglalkoznak. A helyszínek kiválasztása során a cél az volt, hogy az ügyfelek számára maximum 30-40 kilométeren belül elérhető legyen a szolgáltatás. Emellett a számlavezetési és befektetési szolgáltatások továbbra is elérhetőek lesznek minden Takarékbank fiókban az agrárügyfélkör számára is.

A centrumok a teljes agrárügyfélkört ki tudják majd szolgálni?

Természetesen, a hálózat a teljes agrárügyfélkör kiszolgálását ellátja üzemmérettől függetlenül, de ezen felül minden 200 hektár vagy az azzal megegyező üzemméretet elérő szántóföldi termelőhöz és az azal egyenértékű állattenyésztő, kertész, szőlész-borász vagy élelmiszerfeldolgozó ügyfélhez dedikált agrárügyfélkapcsolati menedzsert delegálunk, akik a telephelyükön szolgálják ki a partnereket. A menedzserek autóval, lappal, telefonnal felszerelt mobil bankárok, akik „házhöz mennek” és az általános szolgáltatásokon kívül akár már a szántóföld szélén is adnak finanszírozási és számlavezetési ajánlatot. Ezen túlmenően az agráriumhoz értő kockázatkezelők bírálják el a kérelmeket, ők is a csapat részét képezik. A folyamatos tréningeknek, illetve a szakmaközi partnerek által tartott tematikus képzéseknek köszönhetően az agrár-ügyfélkapcsolati menedzserek nemcsak termékeket tudnak ajánlani, de más pénzügyi segítséget is nyújtanak hiszen a naprakész információik lesznek a trendekről, a piacokról vagy az ákról.

Ha már a szakmai partnereknél tartunk, a Takarékbank és az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvánnyal (AVHGA) októberben kötött stratégiai megállapodást. Milyen szerepe van ennek az együttműködésnek a vállalkozások hitelezésében?

A takarékok és az AVHGA tevékenysége már akkor is szorosan összekapcsolódott a gazdálkodók finanszírozásában, amikor más bankok körében még nem volt népszerű az agrárgazdaság hitelezése. Az alapítvány kezességvállalása az agrár- és vidéki vállalkozások hitelképessége erősítésének hatékony eszköze, jelenleg is közel 10 ezer takarékbanki ügyfelet garantál az alapítvány kezességével. Külön is érdemes megemlíteni, hogy az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvánnyal kidolgozott a Vidékfejlesztési Programhoz kapcsolódó VP Komplex termék a vártnál is kedvezőbb eredménnyel szerepelt a banki finanszírozási versenyben. A kampány során eddig több mint ezer beruházás megvalósulásához járultunk hozzá, és több mint 50 milliárd forint értékben kötöttünk kisebb-nagyobb finanszírozási szerződéseket.

A kapacitásbővítő és hatékonyságnövelő beruházások kedvezményes finanszírozása, illetve a digitális technológiák, a precíziós gazdálkodás szélesebb körű alkalmazása kulcsfontosságú az agrárvállalkozások versenyképességének megőrzése és javítása érdekében. A mostani stratégiai megállapodás az eddigieknél is szorosabb együttműködést tesz lehetővé, különösen az élelmiszergazdaságban tevékenykedő vállalkozások fejlődésének támogatása, finanszírozása terén. Fontos, hogy az uniós források várhatóan zsugorodó volumene ne okozzon fennakadást a gazdálkodók napi üzletmenetében és a fejlesztések megvalósításában. Ezért az AVHGA és a Takarékbank egyedi termékekkel és személyre szabott konstrukciókkal minél szélesebb körben és a lehető legkedvezőbb kondíciókkal kívánja elérhetővé tenni a finanszírozást a legkisebb gazdálkodók és a nagyobb mezőgazdasági és élelmiszeripari vállalkozások számára egyaránt.

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány (AVHGA) kezességvállalásának regionális jellemzői

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány megkülönböztetett figyelmet fordít arra, hogy a vidéki, és elsősorban az agrárgazdaságban tevékenykedő vállalkozások finanszírozásában segítséget jelentő kedvezményes alapítványi kezességvállalás az ország teljes területén elérhető legyen a hitelfelvevő vállalkozások számára. A bankokkal kialakított szoros és folyamatosan fejlődő együttműködésre támaszkodva, az elmúlt években lényegében az összes vállalati hitelezésben részt vevő bankfiókban hozzáférhetővé vált az alapítványi kezesség.

Az alapítványi kezességvállalás 2019 első kilenc hónapjában is hasonlóan magas aktivitást mutatott, mint 2018 azonos időszakában: az ügyletszám megközelítette, majd október végére meg is haladta a 10.000 darabot, a kezességgel biztosított hitelösszeg pedig elérte a 175 milliárd forintot. Az átlagos hitelösszeg enyhén a kisebb összegű hitelek felé tolódott, a tavalyi harmadik negyedéves 20,4 millió forintól 18,8 millió forintra csökkent. A kezességi ügyletek száma az ország öt régiójában növekedett, a közép-dunántúli és a nyugat-dunántúli pedig kismértékben csökkent.

A kezességgel biztosított hitelösszeg a dél-alföldi, észak-alföldi, észak-magyarországi régiókban bővülést mutatott, a dél- és a közép-dunántúli szinten maradt, a nyugat-dunántúli kicsit, a közép-magyarországi pedig jelentősen mérséklődött. Az Alapítvány tevékenysége leginkább a mezőgazdasági termelésben kiemelkedő szerepet játszó, valamint a gazdasági-társadalmi nehézségekkel küzdő régiókra összpontosít. Ezt mutatja az is, hogy a kedvezőtlenebb helyzetű észak-alföldi, dél-alföldi, észak-magyarországi régiókban 12-15 százalékkal növekedett a kezességgel biztosított hitelösszeg 2019 első kilenc hónapjában.

Az Alapítvány célja, hogy előmozdítsa a vidék, az agrárgazdaság versenyképességének javítását és minél több vállalkozás finanszírozását segítse. A vidékre és az agráriumra dinamikus fejlődési lehetőséget kínál, komoly külső finanszírozást igénylő területekként tekint, amelynek előrelépése döntően a termelési technológiák folyamatos korszerűsítésére, az innovációra, a precíziós gazdálkodás és a digitalizáció elterjedésére támaszkodik.

Károrenyhítő juttatás igényelhető aszálykár után

Az agrárminiszter agrárkár-enyhítési rendszer keretében alkalmazandó aszályközleménye 2019. október végén jelent meg. A közlemény az ország azon térségeit jelöli meg, ahol a meteorológiai adatok alapján a vegetációs időszakban elszenvedett csapadékhiány és a magas hőmérséklet mezőgazdasági kárt okozhatott. Egy adott károrenyhítési évben ugyanis, csak abban az esetben és azon területekre fizethető az aszálykárok után károrenyhítő juttatás, ha a miniszter az érintett területekkel kapcsolatban az aszályhelyzetről legkésőbb a tárgyév október 31-ig közleményt ad ki.

A most megjelent közlemény értelmében Magyarországon a 2019. károrenyhítési év során az ország egész területén aszályhelyzet volt. Így az érintett termelők, ha igazolt aszálykáruk van, akkor az ország teljes területén részesülhetnek károrenyhítő juttatásban. Ahhoz, hogy a veszteséget elszenvedő

mezőgazdasági termelő károrenyhítő juttatást vegyen igénybe az alábbi támogatási feltételeket kell teljesítenie a termelőnek:

- az aszálykárt határidőben (a károsodás észlelését követő 15 napon belül, de legkésőbb szeptember 30-ig) bejelentette, amelyet az agrárkár-megállapító szerv le is igazolt;
- a károrenyhítési hozzájárulást szeptember 15-ig maradéktalanul megfizette;
- a károrenyhítő juttatás iránti kérelmet november 30-ig a Magyar Államkincstár elektronikus felületén benyújtja (a kérelembenyújtás lehetősége november elején nyílt meg), és
- az aszálykárrel érintett növénykultúrájában 30 százalékot meghaladó hozamcsökkenést (terméskiesést) és 15 százalékot meghaladó hozamérték-csökkenést (termelésiérték-kiesést) szenvedett el.

A vetőmag jövője – a jövő vetőmagja

Két egyetemista fiatal már a tanulmányai alatt elkötelezte magát az alternatív növények termesztése iránt. Később sem adták fel álmukat. Mára már egy közép vállalkozás tulajdonosai, vezetői.



Házi Sándor, a Pannon-Mag-Agrár Kft. társtulajdonosa a kezdetekről szólva a következőket mondta.

- Az egyetem elvégzése után hazai és külföldi „vetőmagos” cégeknél dolgoztam, mint ahogyan a későbbi üzlettársam, Kovács-Csomor Zsolt is. Mindig foglalkoztatott bennünket az alternatív növények termesztése, nem véletlen, hogy az akkori főállásunk mellett másodállásban ezzel a témával foglalkoztunk. Negyven évesen döntési helyzetbe kerültünk: már nem lehetett másodállásban folytatni a tevékenységet, dönteni kellett, vagy maradunk alkalmazottak, vagy egy önálló céget alapítunk. Ez utóbbit választottuk, és 2004-ben elindítottuk a vállalkozásunkat. Először egy kis területet vettünk meg egy volt orosz laktanyában, egy 600 négyzetméteres tankgarázsban kezdtük el a vetőmag feldolgozását. Évről-évre bővült a tevékenységi körünk, így végül kinőttük a helyet. Már az első év elején mellénk állt a Raiffeisen Bank, hitelt adott a beruházásokhoz, a raktárak felújításához, lízing lehetőséget biztosított a gépek beszerzéséhez. Ez óriási segítséget jelentett. Mivel kellő fedezetünk sem volt, az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezességét is igénybe vettük. Ahogy termeltünk, úgy jelentkeztek a likviditási problémák a kifizetési időszakban. Tudniillik, amikor a termelők beszállították hozzánk az előállított vetőmagot, először mi elszámoltunk velük, ők beküldték a számláikat, de ekkor mi még nem tudtuk a német partnerünk számára kiszállítani a végterméket, ezért volt két-három hónapos olyan átmeneti időszak, amit anyagilag át kellett hidalnunk, és ezt sikerült egy jó kondíciójú bankhitellel megoldanunk.

A vállalkozás tevékenységét a következőkben mutatta be a társtulajdonos.

- Fő profilunk a vetőmag termeltetés és feldolgozás. Összesen 8-10 ezer hektár közötti területen termeltünk vetőmagot. A vállalkozás sajátos karakterét a zöldtrágyának való növények, és a kisebb forgalmú takarmány-növények vetőmagjai határozzák meg. Van egy nagy tapasztalattal rendelkező alapvető partnerkörünk. Másik oldalon pedig kialakult egy felhasználó, vásárlói kör. Szerencsére nem kellett új piacokat keresni, hiszen mind a termelők, mind a vásárlók korábbról már ismertek bennünket. A tervezett 60-70 millióról fokozatosan emelkedett a forgalmunk, a 2018-as évet már hárommilliárd forint fölötti forgalommal zártuk. Ez a lineáris fejlődés lehetővé tette a beruházások és a korszerűsítés ütemes megvalósítását. Az üzemben a legkorszerűbb gépekkel rendelkezünk és szerencsére jó szakembergárdánk van, amely üzemelteti ezt a technológiát. Azt mondhatom, hogy a vetőmag feldolgozás szinte minden problémáját meg tudjuk oldani. Mindezt azzal párhuzamosan valósítottuk meg, hogy a külföldi vevőink igyekeznek a terhet átrakni a mi cégünkre, például a készáru már nem a saját raktáraikba kéri, hanem a felhasználók raktárába, oda is a vetési időszakban. Ez azt jelenti, hogy gyakran 7-8 hónapig nekünk kell tárolnunk az elkészített vetőmagot, és ezt természetesen finanszíroznunk is kell. Ezért komoly banki háttérre van szükségünk. Két oldalról is erősödik a hitelezőbank szerepe, egyrészt hatalmas raktárterületeket kellett építenünk, amihez beruházási hitelek vettünk igénybe, másrészt a vevői igények miatt az áthidalandó likviditási hiány hossza és mértéke is megnőtt, miközben persze növekszik a forgalmunk volumene is. Kifizetjük a beszállító termelőket, a tárolás esetében, amire korábban például a német partner vett föl hitelt, most mi veszünk fel.

Milyen a termeltetési háttér?

- Több száz partnerrel dolgozunk az egész ország területén. Az ügyfeleink között vannak kimondottan nagy, több ezer hektáros területtel rendelkező, és van ötven-hatvan hektáros beszállítók is. Növény fajokban is széles a választék. Az általánosan elterjedt növények mellett, mi tudunk ajánlani például olyanokat is, amelyek termelhetők szélsőségesen gyenge adottságok között is, hiszen nem egy hazai vetőmagtermelő gazdálkodik hegyvidéki körülmények között az Északi Középhegységtől a Bakonyig. Jó eredményekkel lehet takarmánynövényeket termelni, ami külön kiemelendő: az állattartással kapcsolatos növények és a bio körü-

mények között termelt vetőmagok jelentősége. Jövő évtől bővül az ökológiai termelésben dolgozó partnereink száma, annak köszönhetően, hogy egyre többen áttérnek erre a gazdálkodásra, miközben a külföldi igény is növekszik a bio vetőmagok irányában.

Hogyan nyertek a már piacon lévő nagyokkal szemben?

- Megtapasztaltuk, hogy a vetőmag termeltetés és forgalmazás egy igen komplex tevékenység, nagy felkészülés szükséges, és rengeteg munkával jár. Megkerestük azokat a piacokat, ahol, ha több munkát is kellett befektetni, de eléggé stabil árakon biztos vevőkre számíthatunk, nevezhetjük ezeket részpiacoknak is. A nagyobb cégekkel szemben mi ezt a pluszmunkát hajlandók voltunk bevállalni. Még egy dolog, amit a nagyok nehezen tesznek meg: legfontosabb szabályunk, hogy ne hagyjunk kiszolgáltatlan vevőt, gyakorlatilag a legrugalmasabban reagálunk minden megkeresésre. Amit csak lehet, minden igényt kielégítünk, legyen szó egészen kicsi, vagy kifejezetten speciális kérésről. Ha valami ritka, egyedi növény szaporítóanyagára van szükség, mi a kapcsolatrendszerünkön keresztül felhajtjuk akkor is, ha csak ezer forintot keresünk rajta. Lehet, hogy nem jön be a munka ára, de szereztünk egy partnert, aki tudja, hogy pontosan kiszolgáljuk a jövőben is. A nagyobb vállalatoknál lassan hoznak döntéseket, nem tudnak olyan pontosan egyedi igényeket kielégíteni, mert nem olyan méretűek a gépek, nem akkorák a tételek.

A zöldítéssel kapcsolatos uniós előírás, illetve támogatás milyen hatással van a forgalomra?

- A zöldítés teljesen a mi profilunkba vág. Mondhatom, hogy mi már huszonöt éve valamilyen szinten a zöldítéssel kapcsolatos növényekkel foglalkozunk, jól ismerjük a termesztésüket. Fel vagyunk készülve a jó minőségű vetőmag termeltetésére. Hasznosnak is tartjuk ezeknek a növényeknek a termesztését, amelyek garantáltan hozzájárulnak a várteredményekhez. A zöldítés még alakul. Minden évben kicsit más, vannak olyan növények, például a mustár, a facélia, a pohánka, a homoki zab, ami már klasszikusnak nevezhető. Nagy tömeget adnak, gyorsan fejlődnek, gyorsan beborítják a talajt, viszonylag szárazságtűrők. Több ezer hektáron termeltünk, mustárt, facéliát, olajretket. Ezer hektár feletti területet tesz ki a bíborhere, és nagy területen terem



a homoki zab, a pohánka. Ezek mellett próbálkozunk egy sor egyéb zöldítő növényvel, amelyek kedvező tulajdonságait szeretnénk kihasználni. Ilyen a borsó, ami viszonylag gyors fejlődésű, megköti a nitrogént, viszont hátránya, hogy nagy mag mennyiséggel kell vetni, ami ezért nagyobb a költsége. Az is tény, hogy a hatvan nap alatt nem köt meg elegendő nitrogént, nem tud nagy zöldtömeget hozni. Próbálkozunk a meliorációs retekkel. Előnye, hogy nagyon erős retek testet képez, így az erősen kötött talajt is töri, a nagyon rossz adottságú talajon komoly javító hatást lehet elérni vele, viszont gyengébb fejlődésű. Összességében a facéliától az alexandriai heréig legalább 25-30 zöldítő növényvel foglalkozunk, készleteket tartunk a vetőmagjunktól, gyorsan ki tudjuk szolgálni a gazdákat.

Hogyan fogadják a gazdák a zöldítési előírásokat?

- A gazdák között kissé megoszlanak a vélemények. Azok, akik korábban is valamilyen köztes növényt raktak a fő kultúrák közé, szívesen zöldítene, mert látják az értelmét, az utóvetemény termésmenvelő hatását. És van az a kör, aki csak azért csinálja, mert így lehet a támogatás bizonyos hányadát felvenni. Azt tudni kell, hogy ezekkel a növényekkel azért kezdtünk 25 éve foglalkozni, mert láttuk, hogy a német, osztrák, holland, olasz gazdálkodók mindenféle külön támogatás nélkül beillesztették a zöldtrágya növényeket a termelésbe, mert saját érdekükben belátták, hogy ez megkönnyíti a termelést, és a talajmunkát, ráadásul magasabb hozamokat tudnak elérni.

A tervekről szólva Házi Sándor a következőket mondta.

- Mindenképp szeretnénk még növekedni, nem számítunk nagy áttörésre, de úgy látjuk, hogy az alternatív növények piaca most kezd igazán bővülni. A zöldítés hatására jelentő bővülés mutatkozik. De összességében gazdálkodási szempontból is, meg környezet tudatosság szempontjából is komoly lehetőséget hordoz ez a piac. Azon kívül sok tervünk, ötletünk van, mert már a közép vállalkozás határára értünk, ami további fejlesztést, hatékonyság növekedést tesz lehetővé. Ez a folyamat kissé önmagát is gerjeszti. A beszállító termelők is új elképzelésekkel jelentkeznek, a vásárlók is elégedettek, így mindenképpen növekedni kell.

„Mivel kellő fedezetünk sem volt, az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezességét is igénybe vettük.”
Házi Sándor

Növekedési Hitelprogram fix konstrukció

A Magyar Nemzeti Bank a monetáris politikai eszköztár elemeként 2013. június 1-jén indította el a Növekedési Hitelprogramot (NHP), a mikro, kis- és középvállalkozások (kkv-k) hitelezésében megfigyelt zavarok enyhítése, a pénzügyi stabilitás megerősítése, valamint az ország külső sérülékenységének csökkentése érdekében. Az NHP 2017. március 31-én lezárult. Az NHP révén, annak indulásától kezdve, összesen közel 40 ezer mikro-, kis- és középvállalkozás jutott 2800 milliárd forint értékű kedvező finanszírozású hitelhez. Az MNB által rendelkezésre bocsátott keretösszeg kihasználtsága a program mindhárom szakaszában 90 százalék felett volt. Az NHP három szakaszában együttvéve 1700 milliárd forintnyi hitel- és lízingügylet fedezte az új beruházások finanszírozását. A program hatására a korábban tapasztalt kkv-hitelezés visszaesése megállt, sőt növekedésnek indult. Az MNB 2019. január 1-jén elindította az NHP fix konstrukciót, amely a hazai kkv-hitelezés szerkezetét kívánja egészségesebb irányba terelni azáltal, hogy a mikro-, kis- és középvállalkozások hosszú lejáratú, rögzített kamatozású hitelhez jutásának lehetőségeit javítja. A Monetáris Tanács 1000 milliárd forint összegben határozta meg az NHP fix konstrukcióra rendelkezésre álló keretet. Az NHP fix kizárólag a vállalkozások korszerűbbé és hatékonyabbá válásához szükséges beruházások megvalósítását támogatja. A program keretében a jegybank 0 százalékos kamatozású, legfeljebb 10 éves futamidejű refinanszírozási hitelt nyújt a hitelintézeteknek, amit azok egyrészt egy felülről korlátozott éves költség (legfeljebb 2,5 százalékos kamatmarzs) mellett kölcsön vagy pénzügyi lízing formájában továbbhiteleznek a kkv-knak, másrészt ugyanezen cél érdekében refinanszíroznak pénzügyi vállalkozásokat.

Magasabb foglalkoztatási támogatás a baromfi- és sertéságazatban

Az Agrárminisztérium a baromfi- és sertéságazatban dolgozó szakképzett munkaerő megtartása érdekében a termelési költséget csökkentő jövedelempótló támogatást hirdetett meg 2019 júniusában. Az érintett vállalkozásoknál termék-feldolgozási, termékforgalmazási és más kiegészítő tevékenységeket végző foglalkoztatottak esetében ez fejenként 200 ezer forint lehetett. A minisztérium 2019 októberében a foglalkoztatottanként járó támogatást 200-ról 500 ezer forintra növelte, míg a támogatási program 2019. évre betervezett keretösszegét 2 milliárd forintról 2,4 milliárd forintra emelte. A megnövelt költségvetési támogatás célja az alapanyag-termeléstől a feldolgozáson át a forgalmazásig egymásra épülő baromfi- és sertés termékpályák zavartalan működésének elősegítése.



AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY

A vidékért kezesszünk

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány valamennyi vidéki kis- és közepes vállalkozás, családi gazdálkodó, östermelő számára nyújt készfizető kezességet a hitelezés során, melyet az alapítvánnyal együttműködő pénzügyi intézményeknél igényelhetnek.

Mit jelent a készfizető kezesség?

- A fedezetek egyik típusa.
- Az adóstól független stabil biztosíték a bankok számára.
- Csökkenti a pénzügyi intézmények kockázatát, ezáltal növeli a finanszírozási hajlandóságot.
- Támogatást jelent a vállalkozások számára, amennyiben a jogszabályi keretek a kedvezményes díjon történő kezességnyújtást lehetővé teszik.

Hogyan zajlik az ügyintézés?

- A vállalkozás a pénzügyi intézményekhez nyújtja be finanszírozási igényét, a bank intézi a kezesség igénylését is, a vállalkozás közvetlenül nincs kapcsolatban az alapítvánnyal.
- Az alapítvány minden, a kkv-kat finanszírozó pénzügyi intézménnyel kapcsolatban áll, így szinte az összes kereskedelmi banknál, takarékszövetkezetnél, számos faktoring és lízing cégnél kérhető az alapítvány készfizető kezességi szolgáltatása.

Milyen ügyletekhez köthető a kezesség?

- Hitel, hitelkeret, kölcsön, többcélú hitelkeret
- Bankgarancia, bankgaranciakeret
- Faktoring
- Lízing

Alapítványi kezesség funkciói

- Hitelképesség növelése
- Hitelhez jutási feltételek javítása
- Pénzügyi életképesség biztosítása

Kezességvállalás kondíciói

- A finanszírozás futamideje: minimum 91 nap, maximum 25 év
- Az agrárvállalkozások számára rendkívül kedvező díjakat kínál az alapítvány. A díjakat az alapítvány Üzletszabályzatának Hirdetménye tartalmazza.
- Kezességvállalás mértéke: maximum 80 százalék

A vállalkozás kedvezőbb hitelfeltételek elérése érdekében jelezheti a pénzügyi intézményeknél, hogy igénybe kívánja venni a hitelhez az alapítvány készfizető kezességét.

- A kezességre való jogosultságról előzetesen is lehet tájékozódni az alapítványnál, és Kezesség Igérvény is igényelhető.
- Ehhez Kezességi Igérvény igénylő lap kitöltése szükséges, amely elérhető a www.avhga.hu weboldalon.
- A Kezességi Igérvény igénylő lap kitöltve postázható az AVHGA számára.
- Az alapítvány által kiállított Kezességi Igérvényt a vállalkozás lehetséges fedezeti elemként be tudja mutatni a pénzügyi intézményeknél a hitel felvételét megelőzően.

1054 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 42-46.
1392 Budapest, 62. Pt. 289
Zöld szám: 06 80 203 760
E-mail: office@avhga.hu
Honlap: www.avhga.hu

Módosult a Vidékfejlesztési Program erdőstítés támogatási pályázati felhívása

7

Az erdőgazdálkodás közvetlenül is megoldást kínál a klímaváltozásra, ezért a kormány célul tűzte ki az ország fával borított területeinek, ezen belül az erdőtelepítések növelését.

A Vidékfejlesztési Program keretében 12 pályázati felhívás, összesen 106 milliárd forintnyi támogatással kapcsolódik közvetlenül az erdőgazdálkodáshoz. Ezek egyike az „Erdőstítés támogatása” című pályázati kiírás, amelynek célja a klímaváltozás hatásainak csökkentése; a szél és vízerózió elleni védekezés; illetve a faanyag, mint környezetbarát nyersanyag és megújuló energiaforrás iránti növekvő igény kielégítése érdekében az erdőterület növelése.

A támogatási konstrukció két célterületből épül fel, egyik az erdőtelepítés első évi tevékenységének és a kapcsolódó erdőszeti feladatok elvégzésének területe, másik az ipari célú fás szárú ültetvény telepítésének segítése. Az első célterület esetében több mint 45, második esetében pedig 5 milliárd forint támogatási forrás pályázható meg.

Annak érdekében, hogy a gazdálkodók minél kedvezőbb feltételekkel telepíthessenek új erdőterületeket, az agrártárca a közelmúltban a pályázati felhívás módosításáról döntött, amely megemelt támogatással és kibővített kedvezményekkel kívánja ösztönözni a gazdálkodók erdőtelepítési beruházásait. Így az erdőt telepítő gazdák a korábbiaknál lényegesen nagyobb, a fafajtól függően 80-130 százalékkal több telepítési támogatási forrást vehetnek igénybe. A telepítést végzők esetleges kieső jövedelmének pótlására hivatott éves támogatás a hektáronkénti 174 eurónak megfelelő forintösszegegről 430 eurónak megfelelő forintösszegre emelkedett, amelynek igénybe vételi lehetősége minden fafaj esetében egységesen 12 évre nőtt. A piaci viszonyokhoz igazodva valamennyi faterületi cél esetében emelkedtek az erdő létesítésének és ápolásának egységárai. Új elemként került be a felhívásba a ritka elegyfajok ültetésének lehetősége. A támogatási kérelem benyújtására nyitva álló utolsó határnap 2021. december 31-re módosult. Most a 2019. december 31-ig benyújtásra kerülő pályázatok kerülnek majd együttes elbírálásra.

A Vidékfejlesztési Program továbbra is nyitott beruházási pályázatai

„A mezőgazdasági vízgazdálkodási ágazat fejlesztése” pályázat keretében rendelkezésre álló mintegy 49,5 milliárd forintos vissza nem térítendő támogatással az alábbi fejlesztések finanszírozhatók: az öntözőberendezések vízellátását biztosító vízvisszatartási létesítmények építése; természetes vízszűrőmezők kialakítása; meglévő öntözőberendezések vízfelhasználási hatékonyságának javítása; meliorált mezőgazdasági utak kialakítása; új öntözőberendezések beszerzése és öntözővíz-szolgáltató művek létrehozása; az öntözőberendezések energiahatékonyságának javítása.

Az elnyerhető támogatás összege a mezőgazdasági termelők egyéni beruházása esetén maximum egymilliárd, kollektív beruházása esetén maximum kétmilliárd forint lehet. Egy gazdálkodó több támogatási kérelmet is benyújthat, de egy pályázati szakaszban csak egyet. A támogatás összes elszámolható költséghez viszonyított legmagasabb mértéke a közép-magyarországi régióban megvalósuló fejlesztésnél 40, más régiókban 50 százaléka lehet. A fiatal

mezőgazdasági termelőket 10 százalékponttal magasabb támogatási hányad illeti meg. A kollektív módon végrehajtott projektek ugyancsak 10 százalékponttal megemelt támogatási hányadra jogosultak. Most a 2019. december 2-áig benyújtásra kerülő pályázatok kerülnek majd együttes elbírálásra.

A „Borszőlőültetvény telepítés támogatása” pályázat révén a borvidéki településeken támogatható a gazdálkodók új borszőlőültetvény telepítése, amelynek része az ültetvény művelésmódjához igazodó támrendszer kialakítása, továbbá a kapcsolódó öntözőrendszer kiépítése is. Egyéni fejlesztés esetén maximum 75, kollektív fejlesztés esetén legfeljebb 150 millió forint vissza nem térítendő támogatás igényelhető. Az összes elszámolható költséghez képest a támogatás maximális mértéke általában 50, a közép-magyarországi régióban 40 százalékos lehet. A csoportos, illetve a fiatal mezőgazdasági termelők fejlesztései 10-10 százalékpontos többlettámogatásban részesülhetnek. A pályázatok beadásának aktuális szakaszhatára: 2019. december 16.

Az agrárberuházások támogatása

A Vidékfejlesztési Program pályázati tapasztalatai alapján a mezőgazdaságban és az élelmiszeriparban igen erős a fejlesztési igény mutatkozik. A Központi Statisztikai Hivatal adatai szerint a mezőgazdasági, az erdőgazdálkodási, halászati gazdálkodók folyó áron 2010-hez képest 2018-ban 40 százalékkal többet, összesen 355 milliárd forintot költöttek fejlesztésekre. Ebben az évben is folytatódott az agrárberuházások dinamikus bővülése. Az első negyedévben 19,6, a másodikban 15,3 százalékos növekedés következett be. 2019 első félévében az agrárberuházások - nem kis részben a VP-s projektek nekilendülő megvalósításának eredményeként - a 2018. január-júniusi szinthez képest 17,1 százalékos bővülést mutattak, és folyó áron mintegy 196 milliárd forintot értek el. A 2014-2020-as fejlesztési ciklus uniós támogatási forrásai lassan kimerülnek, a következő időszak pályázatai pedig leghamarabb 2022 végére jelenhetnek meg. A beruházási lendület fenntartása ugyanakkor nem törhet meg a magyar agráriumban. Ez a gazdálkodók piaci trendekhez való igazodása, innovációs elképzeléseinek megvalósítása, valamint a digitális technológia befogadásának előmozdítása, a környezetvédelmi szempontok érvényesítése, és a versenyképesség javítása szempontjából is alapvető fontosságú.

Az előbbiekre tekintettel az agrártárca a beruházási hitelekhez kapcsolódó kamattámogatási programot hirdetett meg. Eszerint, elsősorban a mezőgazdasági tevékenység fejlesztését tervező, valamint az erdészeti célú és a mezőgazdasági termékek

feldolgozását megvalósító mikro, kis- és közepes vállalkozások beruházásai esetében 100 milliárd forintnyi beruházási hitelhez nyújt kamattámogatást a minisztérium. A mezőgazdasági termeléshez kapcsolódó beruházásoknál a támogatott beruházási hitelek legnagyobb hitelösszege beruházásonként és ügyfelenként 1,3 milliárd forint lehet. A mezőgazdasági termékfeldolgozáshoz vagy forgalmazáshoz és az erdőgazdálkodáshoz kapcsolódó beruházásoknál legfeljebb 2 milliárd forintos hitelhez lehet kamattámogatást kapni. A legalacsonyabb támogatott hitelösszeg 3 millió forint lehet. A kamattámogatás egyaránt kiterjed a gép- és technológia beszerzést, az építéssel járó beruházást, valamint az ültetvénytelepítést célzó fejlesztési hitelekre. A kamattámogatás legfeljebb 100 milliárd forint beruházási hitelállományhoz kapcsolódhat. Ezen belül a szántóföldi növénytermesztés erő- és munkagépeinek beszerzéséhez felvett hitelek állománya nem haladhatja meg a 30 milliárd forintot. A kamattámogatás mértéke az ügyleti kamat 80 százaléka, de legfeljebb 2 százalékpont évente. A pénzügyintézetek által kért biztosítékok hiánya vagy részleges megléte esetén a beruházási hitelfelvételt külön ügylet keretében ugyancsak támogatott díjjal az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány (AVHGA) kezességvállalása is segíti. Az agrárminisztérium és az alapítvány együttműködése a kamattámogatási programban hosszú távú és kiszámítható finanszírozási megoldást jelent a beruházásokat megvalósító gazdálkodók számára.

A Vidékfejlesztési Program folyamatban levő pályázati kiírásai

- Borszőlőültetvény telepítés támogatása
- A mezőgazdasági vízgazdálkodási ágazat fejlesztése
- Mezőgazdasági biztosítás díjához nyújtott támogatás
- Együttműködések támogatása a REL és a helyi piacok kialakításáért, fejlesztéséért és promóciójáért
- Az erdei ökoszisztémák ellenálló képességének és környezeti értékének növelését célzó beruházások
- Tanyák háztartási léptékű villamos energia és vízellátás, valamint szennyvízkezelési fejlesztései
- Natura 2000 mezőgazdasági területeknek nyújtott kompenzációs kifizetések
- Natura 2000 erdőterületeknek nyújtott kompenzációs kifizetések
- Kompenzációs kifizetések természeti hátránnyal érintett területeken
- Erdősítés támogatása
- Az erdőgazdálkodási potenciálban okozott erdőkárok helyreállítása
- Egyedi szennyvízkezelés
- A Vidékfejlesztési Program megvalósítását szolgáló Technikai Segítségnyújtás Projekt
- A Magyar Nemzeti Vidéki Hálózat működését szolgáló Technikai Segítségnyújtás Projekt

GARANCIA

Az Agrár- Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány időszaki kiadványa. (megjelenik az agrárlapok mellékleteként)

Felelős kiadó: dr. Herczegh András | Szerkesztőségi titkár: Babka Henriett | Szerkesztőség: 1054 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 42-46. | Telefon: (1) 373 8453 | Fax: (1) 373 8455

Stúdió: Armadillo Design Kft. 1045 Budapest, Berni u. 1. | Nyomja: Ipress Center Central Europe Zrt. 2600, Vác Nádás utca 8., felelős vezető: Borbás Gábor