



GARANCIA

A családok, fiatalabb és idősebb generációk, közösségek bankja leszünk

A takarékszövetkezeti szektor üzleti-szervezeti megújításának egyik legfontosabb állomásaként a régi kis takarékokból egy erős, minden ízében korszerű, országos bank jött létre, a Takarékbank. A Bank nagy lehetőséget lát a hazai mikro-, kis- és középvállalkozások, illetve az agrárágazat hitelezésében. Az egyesülések után létrejött új Takarékbank hét térségben összesen 58 agrárcentrumot hoz létre, amelyekben 200 szakértő ügyintéző foglalkozik majd a gazdák és agrárvállalkozók támogatásával, finanszírozásával. A kedvezményes alapítványi kezességvállalásnak is komoly szerepe lehet a banki finanszírozási elképzelések megvalósításában. Erről beszélgettünk a pénzügyintézet vezérigazgató-helyettesével, Szabó Leventével.

Több éve tart a takarékszektor átalakítása. Mit hoznak a változások az ügyfelek számára?

Az átalakítás minden lépése arról szól, hogyan tudunk jobb, korszerűbb termékeket és szolgáltatásokat nyújtani. Ez azt jelenti, hogy ügyfeleink 2019. november 1-jétől a korábbi kis takarékjuk helyett az ország egyik legnagyobb, legerősebb és legígéretesebb bankjának lettek az ügyfelei. Egy olyan egyesült banké, amelynek megújuló szolgáltatásait az egyesülési folyamat végén, 2020 második félévétől bárhol az országban, 750 fiókunk bármelyikében igénybe tudják venni, nem beszélve a korszerű digitális csatornákról és a Takarékbank mobil bankfiókokról. A helyi családok, fiatalabb és idősebb generációk, közösségek bankja leszünk a kisebb településeken, a városokban és a fővárosban egyaránt.

Miért volt szükség ezekre a változásokra?

Egységben az erő - együtt sokkal nagyobbak és erősebbek lettünk. A takarékok egyenként viszonylag kis pénzügyintézetek voltak, amelyek egymástól eltérő ter-

mékeket kínáltak az ügyfeleknek, eltérő feltételekkel. Gyakorlatilag semmi átjárás nem volt közöttük, az egyik takarékbank ügyfeleként nem tudtam egy másik takarékbankban ügyeket intézni. Ez gyökeresen megváltozik. Ügyfeleink gépkocsival maximum 10-20 percen belül elérhetik valamelyik helyi ki- rendeltségünket, de interneten és telefonon, továbbá Takarékbank mobil bankfiókjainkkal is állunk a rendelkezésükre, ahogy nekik kényelmesebb.

Hol tartanak most az átalakításokban? Mi van még hátra?

Mintegy két év alatt több mint félszáz takarékbank egyesülését hajtottuk végre, a megmaradt 11 takarékszövetkezet és a Takarékbank Kereskedelmi Bank idén október 31-én olvadt be a Takarékbank Csoport egységes, univerzális kereskedelmi bankjába, a Takarékbankba. Közben keményen dolgoztunk is, erősödtünk, folyamatosan növeltük a piaci részesedésünket, holott az említett átalakítások igen sok erőt és energiát kötöttek le. Az informatikai rendszer teljes átalakítása jövő év közepére fejeződik be.

Mire számíthatnak a takarékok ügyfelei?

A korábbi takarékbankfiók mind az új, közös bankfiókjai- ként működnek tovább, a régi, ismerős, tapasztalt ügy-



„Igyekszünk optimálisan ötvözni a szövetkezetek másfél évszázados hagyományait a korszerű, innovatív kereskedelmi banki gyakorlattal.”
Szabó Levente

2

intézőkkel együtt. Megújítjuk a termékeinket is, olyan valós, tipikus élethelyzetekhez igazítjuk őket, mint például egy vállalkozás indításakor vagy menedzselések felmerülő pénzügyi erőforrás-igény, vagy a magánélettel illetően egy esküvő, vagy a gyerekvállalás, illetve a továbbtanulás finanszírozása. Egész generációkat szeretnénk kiszolgálni, családokat, a fiatalabb és idősebb nemzedékeket, nyitunk a fővárosi és városi lakosok, a fiatalok felé is. Tovább erősítjük jelenlétünket a kkv-k körében és az agrár szektorban, működésünkkel a helyi közösségeket segítjük. Felgyorsítjuk és megkönnyítjük például a helyi vállalkozók közötti együttműködéseket.

Ennyi változás mellett mi marad a hagyományokból?

A sok változás ellenére egy valami biztosan megmarad: hűek maradunk az értékeinkhez, ügyfeleinkhez, de fogalmazhatunk úgy is, hogy önmagunkhoz. Megőrizzük a szövetkezeti jelleget és a tulajdonosi struktúrát, tagjaink részjegyeinek értékét. Igyekszünk optimálisan ötvözni a szövetkezetek másfél évszázados hagyományait a korszerű, innovatív kereskedelmi banki gyakorlattal, amit Európa fejlettebb országaiban már évekkal ezelőtt megtettek. Kiválóan ismerjük a helyi viszonyokat, az ügyfeleinket, közeli, személyes kapcsolatot ápolunk velük. Ezen a téren tehát nem lesz változás. A gyorsan változó világban továbbra is emberközeli, család- és vállalkozóbarát pénzügyi szolgáltatók maradunk vidéken és a városokban egyaránt.

Milyen perspektívát látnak az agrárszektor, a vidéki vállalkozások finanszírozásában?

A Takarékbank jelenleg 28 ezer agrárügyfél számláit vezeti, 18 ezer hitelszerződést kezel és több mint 10 ezer gazdának nyújt finanszírozást. Piacvezetők vagyunk az Agrár Széchenyi Kártya közvetítésében, háromból két ügyfél nálunk veszi igénybe az államilag támogatott hitelkonstrukciót. A jelenlegi 22,3 százalékról 2023-ra 25 százalékos piacrészt szeretnénk elérni, azaz minden negyedik forint hitelintézeti finanszírozást takarékbanki forrásból kívánunk biztosítani a hazai agrárium és feldolgozók számára.

Úgy látjuk, nagy a tartalék az agráriumban, sok terület alulfinanszírozott, ezért az egyesüléssel egyidejűleg szintet léptünk. A hazai bankszektorban egyedülálló módon egy rugalmas, az agráriumhoz értő, de a takarékokra jellemző közvetlen ügyfélkiszolgálású, önálló agrárüzletág kezdte meg működését országosan. Hét, történelmileg és földrajzilag összetartozó térségből alakítottuk ki a régiókat, amelyekben összesen 58 agrárcentrum nyílik meg, mintegy 200 ügyintézővel. Az agrárcentrumokat a bankfiókokban vagy azok közvetlen közelében alakítjuk ki, és alapvetően finanszírozási megoldásokkal foglalkoznak. A helyszínek kiválasztása során a cél az volt, hogy az ügyfelek számára maximum 30-40 kilométeren belül elérhető legyen a szolgáltatás. Emellett a számlavezetési és befektetési szolgáltatások továbbra is elérhetőek lesznek minden Takarékbank fiókban az agrárügyfélkör számára is.

A centrumok a teljes agrárügyfélkört ki tudják majd szolgálni?

Természetesen, a hálózat a teljes agrárügyfélkör kiszolgálását ellátja üzemmérettől függetlenül, de ezen felül minden 200 hektár vagy az azzal megegyező üzemméretet elérő szántóföldi termelőhöz és az azal egyenértékű állattenyésztő, kertész, szőlész-borász vagy élelmiszerfeldolgozó ügyfélhez dedikált agrárügyfélkapcsolati menedzsert delegálunk, akik a telephelyükön szolgálják ki a partnereket. A menedzserek autóval, lappal, telefonnal felszerelt mobil bankárok, akik „házhoz mennek” és az általános szolgáltatásokon kívül akár már a szántóföld szélén is adnak finanszírozási és számlavezetési ajánlatot. Ezen túlmenően az agráriumhoz értő kockázatkezelők bírálják el a kérelmeket, ők is a csapat részét képezik. A folyamatos tréningeknek, illetve a szakmaközi partnerek által tartott tematikus képzéseknek köszönhetően az agrár-ügyfélkapcsolati menedzserek nemcsak termékeket tudnak ajánlani, de más pénzügyi segítséget is nyújtanak hiszen a naprakész információik lesznek a trendekről, a piacokról vagy az árakról.

Ha már a szakmai partnereknél tartunk, a Takarékbank és az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvánnyal (AVHGA) októberben kötött stratégiai megállapodást. Milyen szerepe van ennek az együttműködésnek a vállalkozások hitelezésében?

A takarékok és az AVHGA tevékenysége már akkor is szorosan összekapcsolódott a gazdálkodók finanszírozásában, amikor más bankok körében még nem volt népszerű az agrárágazat hitelezése. Az alapítvány kezességvállalása az agrár- és vidéki vállalkozások hitelképessége erősítésének hatékony eszköze, jelenleg is közel 10 ezer takarékbanki ügyfelet garantál az alapítvány kezességével. Külön is érdemes megemlíteni, hogy az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvánnyal kidolgozott a Vidékfejlesztési Programhoz kapcsolódó VP Komplex termék a vártnál is kedvezőbb eredménnyel szerepelt a banki finanszírozási versenyben. A kampány során eddig több mint ezer beruházás megvalósulásához járultunk hozzá, és több mint 50 milliárd forint értékben kötöttünk kisebb-nagyobb finanszírozási szerződéseket.

A kapacitásbővítő és hatékonyságnövelő beruházások kedvezményes finanszírozása, illetve a digitális technológiák, a precíziós gazdálkodás szélesebb körű alkalmazása kulcsfontosságú az agrárvállalkozások versenyképességének megőrzése és javítása érdekében. A mostani stratégiai megállapodás az eddigieknél is szorosabb együttműködést tesz lehetővé, különösen az élelmiszergazdaságban tevékenykedő vállalkozások fejlődésének támogatása, finanszírozása terén. Fontos, hogy az uniós források várhatóan zsugorodó volumene ne okozzon fennakadást a gazdálkodók napi üzletmenetében és a fejlesztések megvalósításában. Ezért az AVHGA és a Takarékbank egyedi termékekkel és személyre szabott konstrukciókkal minél szélesebb körben és a lehető legkedvezőbb kondíciókkal kívánja elérhetővé tenni a finanszírozást a legkisebb gazdálkodók és a nagyobb mezőgazdasági és élelmiszeripari vállalkozások számára egyaránt.

3

A közvetlen agrártámogatások előlegfizetése

Az uniós Közös Agrárpolitika keretében évente közel 400 milliárd forint közvetlen támogatáshoz jutnak hozzá a hazai mezőgazdasági termelők. Ezt az összeget uniós és állami társfinanszírozásban megvalósuló agrár- és vidékfejlesztési, valamint nemzeti és uniós piaci támogatások egészítik ki. Így a magyar agrárium évente összesen kb. 600-700 milliárd forint támogatásban részesül. A támogatási rendszeren belül mind összegben, mind pedig az érintett termelők száma alapján a közvetlen támogatások, ezen belül is a két meghatározó területalapú támogatás - a SAPS (egységes területalapú támogatás) és a zöldítés - a leghangsúlyosabb, azokra mintegy 170 ezer termelő jogosult.

A mezőgazdasági termelőknek nyújtott agrártámogatások előlegfizetése 2019-ben 240 milliárd forintot tesz ki. Ebből a közvetlen támogatások-

ra mintegy 200 milliárd forint jut. Magyarország az időjárás viszonyosságok miatt ugyanis idén is jogosult a termelőknek emelt összegű előleget fizetni. A 2019. évi területalapú támogatás összege várhatóan 75 ezer forint lesz hektáronként. Ez azt jelenti, hogy egy, a támogatási feltételnek megfelelő gazdálkodó SAPS jogcímen 33 ezer forint előlegre számíthat hektáronként, és aki még a zöldítési támogatás előlegére is jogosult, az mintegy 50 ezer forintnyi hektáronkénti forráshoz juthat hozzá még ebben az évben. Az előbbieken túl a Vidékfejlesztési Program egyes terület- és állatalapú támogatásaiból 30 milliárd forint előleg kifizetése kerül sor, míg az egységes kérelmekhez kapcsolódóan további 12,3 milliárd forintot kapnak a gazdák. A szóban forgó előlegfizetések az őszi munkák zavartalan elvégzéséhez nyújtanak segítséget a gazdálkodóknak, továbbá erősítik a termelők pénzügyi stabilitását és likviditását.

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány (AVHGA) hozzájárulása a vállalkozások finanszírozásához

Az alapítvány 2019-ben is alapvető és erősödő szerepet töltött be a vidéki, elsősorban az agrárvállalkozások finanszírozásának segítésében. Az év első kilenc hónapjában 9307 ügylet révén 175 milliárd forint hitelösszeghez kapcsolódott alapítványi kezesség.

A kezességre támaszkodva a 2019. évben is számos vállalkozás juthatott hitelforráshoz, lévén olyan vállalkozások is a bankok hitelezett partnereivé válhattak, amelyek egyébként nem rendelkeztek megfelelő fedezettel, de üzleti elgondolásaik ígéretesek voltak. Különösen nagy számban történt ez így a kisebb méretű, főként mikro- és kisvállalkozások esetében.

Az előző évihez hasonlóan, 2019. első háromnegyed évében is a kezességi ügyletek több mint 87 százaléka a mikro- és kisvállalkozásokhoz, további hozzávetőlegesen 12 százaléka pedig a kisvállalkozásokhoz kapcsolódott. A kezességgel biztosított hitelösszegek közül az előbbiek közel 67, az utóbbiak több mint 26 százalékkal részesedtek.

Az AVHGA ügyfélkörében ez évben is kiemelkedő szerepet töltenek be az őstermelők, a családi

gazdaságok és az egyéni vállalkozások. Ezekben a gazdálkodói csoportokban a kezességgel biztosított hitelösszeg meghaladta a 61 milliárd forintot, amely kb. 33 százalékos növekedést jelent a 2018. első kilenc havi értékhez képest. A családi gazdaságok esetében több mint 17, az egyéni vállalkozásoknál mintegy 42 százalékos bővülés történt 2019 első kilenc hónapjában.

Az őstermelők kezességgel biztosított hitelösszege is majd 41 százalékkal emelkedett a 2018. szeptember végi értékhez képest.

Akárcsak a korábbi években, 2019-ben is lehetőség volt arra, hogy az alapítvány a kkv-szektor nagyobb méretű vállalkozásai számára, nagyobb volumenű hitelekhez is nyújtson kezességet, a kedvezőbb banki finanszírozási kondíciók biztosítása érdekében.

Ennek megfelelően - miközben az átlagos kezességgel biztosított hitelösszeg 2019 első kilenc hónapjában mintegy 18,8 millió forint volt - a kezességgel érintett hitelek mérete a pár millió forintról a százmillió forintos nagyságrendig terjedt az alapítványi portfólióban.

A fogyasztó igénye szerint

A kenyér mindig különleges jelentőségű volt a magyar ember étkezésében. Egykor az életet jelentette. Kétségtelen, hogy lassan a hagyományokhoz tartozik a saját kovással készült fehér kenyér, az életmód és az ízlés változásából következően ma már a fehér kenyértől a teljes kiőrlésű, magokkal szórt, sőt szénhidrátmentes szeletelt gyári készítményekig sokféleképpen találkozunk a boltok polcain. E nagy változatosság közepette is meg tud élni egy kisebb sütőipari vállalkozás, bizonyítja ezt a Szár községben működő BúzaSzár Kft.



Mielőtt valaki vállalkozásba kezd, igyekszik minél több információt beszerezni, objektív gazdasági adatok, pontos elemzések alapján tájékozódni, hiszen tudni szeretné például a költségeket, a piaci tendenciákat stb. De a körültekintő gazdasági elemzések mellett is léteznek olyan tényezők, amelyek ki nem számítható módon befolyásolják egy vállalkozás létét. Péchinger Gábor vállalkozó is egy szerencsés véletlennek köszönheti, hogy Szár községben 2009-ben létrehozta sütőipari vállalkozását, a BúzaSzár Kft-t. A következőket mondta erről.

- Egy síbalesetnek köszönhetem, hogy ma létezik ez a vállalkozás. Ínszalag szakadásom miatt nyolc hétig nem tudtam autót vezetni, de az akkori építőipari vállalkozásom miatt sokat kellett utaznom, ezért egy „sofőrre” volt szükségem. Egyik távoli ismerősöm vállalta ezt a szerepet. A nyolc hét alatt sokat beszélgettünk, megtudtam a társamról, hogy eredeti szakmája szerint pék. Álma volt egy pékség nyitása, de nem volt rá pénze. Én viszont az építőipar mellett szerettem volna magam kipróbálni valamilyen más vállalkozásban is. Élt bennem egyfajta nosztalgia az élelmiszeripar iránt is. Így aztán találkoztak az elképzeléseink, elhatároztuk, hogy alakítunk egy sütőipari vállalkozást. Én biztosítottam az anyagi hátteret, a társam pedig a szaktudást, a gyakorlatot. (Évekkel később a társtulajdonos kilépett a vállalkozásból).

- Itt Szár községben találtunk egy olyan nagyobb alapterületű épületet, amelyben nem volt semmi. Ezt

a „semmit” úgy kell érteni, hogy még válaszfalak sem voltak. Pontosán megfelelt nekünk, mert egy pékségben, mint minden élelmiszerüzemben a higiéniai követelmények miatt úgy kell létrehozni a technológiai utakat, hogy azok ne keresztezzék egymást. Az üres épületben szabadabban tervezhettük a gyártási utakat. Úgy tudtuk kialakítani, hogy az úgynevezett „fekete zóna”, ahol beérkezik az alapanyag, teljesen el legyen választva a „fehér zónától”. Térben is egymást követte a gyártási sor, az előkészítés után a dagasztás, a táblakelesztés, süteményeknél a formálás, majd a sütés és legvégén az áruátadás. Minderre nagyon szigorú előírások vonatkoznak. Megterveztük az üzemet, és kikértük a székesfehérvári élelmiszeripari mérnöki iroda véleményét, akik átnézték a tervet, és mindent rendben találtak, csak a szeletelő helyiséget hagytuk ki, amit azonnal pótolunk. Amikor megvolt minden engedélyünk, hozzákezdünk az építkezéshez, kialakítottuk az új helyiségeket, ami jórészt az új falak felhúzását, illetve a gipszkartonozást, csempézést, és a festést jelentette, mert szerencsére az aljzat erős márványlapokból volt rakva. Közben elkezdtünk gépeket keresni, viszonylag olcsón találtunk is használt német és osztrák gépeket. Ez az időszak volt az, amikor kezdtek kialakulni a nagyobb pékségek, illetve mind erősebben ráálltak a nagy áruházláncok a helyi sütésre. Ezek következménye volt egy technológiai váltás, amikor is újabb, nagyobb, automata gépekbe ruháztak be a nagyobb vállalkozások, és a még kimondottan jó, márkás használt gépeket eladták. Így sikerült színvonalasan berendezni az üzemünket, miközben a beruházási költségek is kedvezőek voltak. Van olyan gépünk, amelyik azóta is működik, egy részét viszont már lecseréltük.

Hogyan teremtették elő a beruházás költségeit a kezdetekben?

- Nem nagy összegű beruházások voltak, inkább az volt a megterhelő, hogy folyamatosan úgy kellett az épület átalakításának, a gépvásárlásoknak a fedezetét megteremteni, hogy közben épült ki a termelés, a kereskedelem, ami hozta a bevételt. Ezt az első időszakot át kellett vészelni, amiben óriási segítséget jelentett az a pénzügyi háttér, amit az OTP Bank teremtett meg. Azóta is kiváló a kapcsolatunk a pénzintézetrel, munkatársai pontosan értik a gondjainkat, és amennyire lehet, segítik a vállalkozást a biztos

„A hitelekhez nem rendelkeztünk az előírt fedezettel, ezért az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezességét vettük igénybe.”

Péchinger Gábor

pénzügyi háttér fenntartásában. Pályázatokon nem indultunk, egyrészt azért, mert nem volt ránk illő pályázat, másrészt, ha lett volna is, meggondoljuk, nehogy ezáltal kényszerpályára kerüljünk. A hitelekhez nem rendelkeztünk az előírt fedezettel, ezért az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezességét vettük igénybe.



Általában véve egy kisvállalkozásnak nem könnyű a már meglévő piacra bejutni. Ennek nehézségeiről a következőket mondta az ügyvezető.

- Az ilyen típusú kisvállalkozásoknak a sikeres piacra lépés a legnagyobb kihívás. Azt tudtuk, hogy az áruházláncok, a nagy élelmiszer áruházak nem a mi világunk, nem is akarunk velük versenyezni. A mi kenyereink minősége közelebb áll az igényesebb vevők igényéhez, ami valamelyest drágítja a termék árát. Igazából a kisebb boltok jöhetnek számításba, ahol a vásárlók még értékelik a hagyományos módon készült, kovászos kenyeret. Elterjedt vásárlói szokás, hogy fizetés után az emberek elmennek a nagy bevásárló centrumokba bevásárolni, de a napi élelmiszer a lakáshoz közelebbi boltban veszik meg. A kisebb boltokon keresztül közvetlenebb a kapcsolatunk a fogyasztókkal. Például amikor a régi szakajtós technológiával vetettük a kenyeret, nem tudott a tészta a szakajtó méreténél nagyobbra nőni, ezért a mi kenyereink térfogata kisebb volt a többinél, a vásárlók természetesen a nagyobbakat választották. Ezt értékeltük és ezért változtattunk, most lemezen készítjük a tésztát. Azt hiszem, megtaláltuk az arany középutat, amikor kellően tömör a kenyér ugyanakkor a térfogata is megfelelő.

Tudnak-e nagy áruházláncok áraival lépést tartani?

- Közismert, hogy a nagy áruházláncok bevásárlókatónak használják a helyben sült pékárukat. Az a cél, hogy a vásárló bemenjen az áruházba, ezért az sem gond, ha önköltségen, vagy éppen önköltség alatt adják az árut, a haszon a többi áru vásárlásakor képződik. Nekünk ez nem járható út, de mint meglévő piaci tény el kell fogadnunk. Mi ezt egyrészt a minőséggel ellensúlyozzuk, másrészt megpróbálunk egyfajta középutat járni. Mondhatom azt is, hogy a kenyéren nem keresünk, csak arra ügyelünk,

hogy veszteséges ne legyen. Valójában a pékárú, a finom pékárú, a kiflifelék, vagy a különleges, például magos kenyerek hozzák a hasznot. A sütemény önmagában nyereséges, de egyetlen bolt sem teheti meg, hogy máshonnan rendelje a süteményeket, mint a kenyeret. Ezért azt is gyártunk és szállítunk. Naponta 600 kiló különféle kenyeret sütünk, fehérét, félbarnát, kukoricásat, burgonyásat, teljes kiőrlésűt, ahogy a piac kívánja. Süteményeknél sláger a kakaós csiga, a lekváros levél, a sajtos rúd. Ezek jelentős darabszámú sütemények. Minőségben igyekszünk a legjobbak lenni. Mi valóban túró, sajtot teszünk a süteménybe. Próbálunk egy kicsit újítani, változtatni a tölteléseken, de a sláger a sós sütemények között továbbra is a pizzás csiga, a sajtos rúd, a pogácsa, az édesek között a kakaós csiga, a lekváros levél, a túrósbatyu. Összesen 80féle terméket állítunk elő, mind kézimunkával.

Ha kézzel dolgoznak, nem gond-e a munkaerőhiány? - kérdeztük az ügyvezetőt.

- Talán nem véletlen, hogy az üzemben dolgozó emberek között kimondottan együttműködő, családi-as légkör alakult ki. Jellemző, hogy nem hagyják itt a munkahelyüket. 2009 óta három pék irányítja a szakmai munkát. Mindig megbeszéljük az anyagi juttatásokat, egy átlátható bérezési rendszert dolgoztunk ki, mindenki pontosan tudja, hogy az adott hónapban a teljesítményétől függően mennyi fizetést kap. Nem állunk folyamatosan a dolgozók mögött. Számunkra érdektelen, hogy milyen szervezésben oldják meg a termelést, a lényeg, hogy meg legyen a mennyiség. Ha jól szervezik magukat az emberek, akkor - a gyártási technológiától függően - azt is meg tudják tenni, hogy valaki hamarabb megy haza. Bizalmat adunk a dolgozóknak, bizalmat kapunk a fogyasztóktól. Nem nagy vállalkozás a mienk, de úgy ítélem meg, hogy ez fontos a vállalkozásban dolgozó, és a kenyeret, süteményt vásárló emberek életében is.



Több támogatás az állattartóknak

Az Agrárminisztérium megemelte a baromfi és húsmarha-ágazat támogatási keretösszegét. A 2019. április 16-tól 2020. április 15-ig tartó támogatási évben a baromfi állattartói támogatás Európai Bizottság által jóváhagyott támogatási forrását 12,2-ről 13,8 milliárd forintra növelte, míg a baromfi-tartók által igénybe vehető mezőgazdasági csekély összegű támogatás mértéke egyről két és fél milliárd forintra nőtt. A húsmarhatartóktól beérkezett igényekre tekintettel a tenyészbika tenyésztésbe állításának 2019. évi támogatási keretösszege ugyancsak nagyobb lett. Az eredetileg 700 millió forintos támogatás csaknem 900 millió forintra emelkedett.

A jégkarmérséklő rendszer eredményei

2018 tavaszán Európában elsőként hazánkban épült ki az ország teljes területét lefedő talajgenerátoros jégkarmérséklő rendszer. Ennek létesítését a Vidékfejlesztési Program keretében biztosított 1,8 milliárd forintos - uniós forrásra is támaszkodó - támogatás tette lehetővé. A fejlesztést a Nemzeti Agrárgazdasági Kamara (NAK) valósította meg. A rendszer működtetésére az Agrárminisztérium a kárenyhítési alapról évente mintegy 1,5 milliárd forintot biztosít a kamara számára. A jégkarmérséklő rendszer működtetésének kedvező hatása már az első évben, 2018-ban tapasztalható volt. A 2017. évihez képest ugyanis 2018-ban hozzávetőlegesen egymilliárd forinttal csökkentek a kárenyhítési alap mezőgazdasági jégkárrok után fizetett kiadásai. Ugyanakkor, ezen túlmenően a rendszer jó néhány jég miatti egyéb kártól védte meg a gazdálkodók, a lakosság, az önkormányzatok tulajdonában lévő ingatlanokat, eszközöket. 2019-ben április 15-én kezdte meg működését az országos jégkarmérséklő rendszer. A szélsőséges időjárási viszonyok között a jég-eső kialakulásának esélye ebben az évben is nagy volt. A jégkarmérséklő eszközök használata révén azonban korlátozható volt a kialakuló jégszemek mérete, ezáltal preventív módon csökkenteni lehetett a károkat. Így ebben az esztendőben a gazdálkodók csak 37 ezer hektárra jelentettek be jégkárt, ami nagyjából a fele a még országos védekezés nélküli 2017. évi területnek. A jégkár aránya a bejelentett mezőgazdasági károkon belül 12 százalékra mérséklődött, míg az korábban többször is elérte a 37 százalékot.



AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY

A vidékért kezesszünk

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány valamennyi vidéki kis- és közepes vállalkozás, családi gazdálkodó, östermelő számára nyújt készfizető kezességet a hitelezés során, melyet az alapítvánnyal együttműködő pénzügyi intézményeknél igényelhetnek.

Mit jelent a készfizető kezesség?

- A fedezetek egyik típusa.
- Az adóstól független stabil biztosíték a bankok számára.
- Csökkenti a pénzügyi intézmények kockázatát, ezáltal növeli a finanszírozási hajlandóságot.
- Támogatást jelent a vállalkozások számára, amennyiben a jogszabályi keretek a kedvezményes díjon történő kezességnyújtást lehetővé teszik.

Hogyan zajlik az ügyintézés?

- A vállalkozás a pénzügyi intézményekhez nyújtja be finanszírozási igényét, a bank intézi a kezesség igénylését is, a vállalkozás közvetlenül nincs kapcsolatban az alapítvánnyal.
- Az alapítvány minden, a kkv-kat finanszírozó pénzügyi intézménnyel kapcsolatban áll, így szinte az összes kereskedelmi banknál, takarékszövetkezetnél, számos faktoring és lízing cégnél kérhető az alapítvány készfizető kezességi szolgáltatása.

Milyen ügyletekhez köthető a kezesség?

- Hitel, hitelkeret, kölcsön, többcélú hitelkeret
- Bankgarancia, bankgaranciakeret
- Faktoring
- Lízing

Alapítványi kezesség funkciói

- Hitelképesség növelése
- Hitelhez jutási feltételek javítása
- Pénzügyi életképesség biztosítása

Kezességvállalás kondíciói

- A finanszírozás futamideje: minimum 91 nap, maximum 25 év
- Az agrárvállalkozások számára rendkívül kedvező díjakat kínál az alapítvány. A díjakat az alapítvány Üzletszabályzatának Hirdetménye tartalmazza.
- Kezességvállalás mértéke: maximum 80 százalék

A vállalkozás kedvezőbb hitelfeltételek elérése érdekében jelezheti a pénzügyi intézményeknél, hogy igénybe kívánja venni a hitelhez az alapítvány készfizető kezességét.

- A kezességre való jogosultságról előzetesen is lehet tájékozódni az alapítványnál, és Kezesség ígérvény is igényelhető.
- Ehhez Kezességi ígérvény igénylő lap kitöltése szükséges, amely elérhető a www.avhga.hu weboldalon.
- A Kezességi ígérvény igénylő lap kitöltve postázható az AVHGA számára.
- Az alapítvány által kiállított Kezességi ígérvényt a vállalkozás lehetséges fedezeti elemként be tudja mutatni a pénzügyi intézményeknél a hitel felvételét megelőzően.

1054 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 42-46.
1392 Budapest, 62. Pf. 289
Zöld szám: 06 80 203 760
E-mail: office@avhga.hu
Honlap: www.avhga.hu

Módosult a Vidékfejlesztési Program erdőstítés támogatási pályázati felhívása

7

Az erdőgazdálkodás közvetlenül is megoldást kínál a klímaváltozásra, ezért a kormány célul tűzte ki az ország fával borított területeinek, ezen belül az erdőtelepítések növelését.

A Vidékfejlesztési Program keretében 12 pályázati felhívás, összesen 106 milliárd forintnyi támogatással kapcsolódik közvetlenül az erdőgazdálkodáshoz. Ezek egyike az „Erdőstítés támogatása” című pályázati kiírás, amelynek célja a klímaváltozás hatásainak csökkentése; a szél és vízerózió elleni védekezés; illetve a faanyag, mint környezetbarát nyersanyag és megújuló energiaforrás iránti növekvő igény kielégítése érdekében az erdőterület növelése.

A támogatási konstrukció két célterületből épül fel, egyik az erdőtelepítés első évi tevékenységének és a kapcsolódó erdészeti feladatok elvégzésének területe, másik az ipari célú fás szárú ültetvény telepítésének segítése. Az első célterület esetében több mint 45, második esetében pedig 5 milliárd forint támogatási forrás pályázható meg.

Annak érdekében, hogy a gazdálkodók minél kedvezőbb feltételekkel telepíthessenek új erdőterületeket, az agrártárca a közelmúltban a pályázati felhívás módosításáról döntött, amely megemelt támogatással és kibővített kedvezményekkel kívánja ösztönözni a gazdálkodók erdőtelepítési beruházásait. Így az erdőt telepítő gazdák a korábbiaknál lényegesen nagyobb, a fafajtól függően 80-130 százalékkal több telepítési támogatási forrást vehetnek igénybe. A telepítést végzők esetleges kieső jövedelmének pótlására hivatott éves támogatás a hektáronkénti 174 eurónak megfelelő forintösszegegről 430 eurónak megfelelő forintösszegre emelkedett, amelynek igénybe vételi lehetősége minden faj esetében egységesen 12 évre nőtt. A piaci viszonyokhoz igazodva valamennyi faterületi cél esetében emelkedtek az erdő létesítésének és ápolásának egységárai. Új elemként került be a felhívásba a ritka elegyfajok ültetésének lehetősége. A támogatási kérelem benyújtására nyitva álló utolsó határnap 2021. december 31-re módosult. Most a 2019. december 31-ig benyújtásra kerülő pályázatok kerülnek majd együttes elbírálásra.

A Vidékfejlesztési Program továbbra is nyitott beruházási pályázatai

„A mezőgazdasági vízgazdálkodási ágazat fejlesztése” pályázat keretében rendelkezésre álló mintegy 49,5 milliárd forintos vissza nem térítendő támogatással az alábbi fejlesztések finanszírozhatók: az öntözőberendezések vízellátását biztosító vízvisszatartási létesítmények építése; természetes vízszűrőmezők kialakítása; meglévő öntözőberendezések vízfelhasználási hatékonyságának javítása; meliorált mezőgazdasági utak kialakítása; új öntözőberendezések beszerzése és öntözővíz-szolgáltató művek létrehozása; az öntözőberendezések energiahatékonyságának javítása.

Az elnyerhető támogatás összege a mezőgazdasági termelők egyéni beruházása esetén maximum egymilliárd, kollektív beruházása esetén maximum kétmilliárd forint lehet. Egy gazdálkodó több támogatási kérelmet is benyújthat, de egy pályázati szakaszban csak egyet. A támogatás összes elszámolható költséghez viszonyított legmagasabb mértéke a közép-magyarországi régióban megvalósuló fejlesztésnél 40, más régiókban 50 százaléka lehet. A fiatal

mezőgazdasági termelőket 10 százalékponttal magasabb támogatási hányad illeti meg. A kollektív módon végrehajtott projektek ugyancsak 10 százalékponttal megemelt támogatási hányadra jogosultak. Most a 2019. december 2-áig benyújtásra kerülő pályázatok kerülnek majd együttes elbírálásra.

A „Borszőlőültetvény telepítés támogatása” pályázat révén a borvidéki településeken támogatható a gazdálkodók új borszőlőültetvény telepítése, amelynek része az ültetvény művelésmódjához igazodó támrendszer kialakítása, továbbá a kapcsolódó öntözőrendszer kiépítése is. Egyéni fejlesztés esetén maximum 75, kollektív fejlesztés esetén legfeljebb 150 millió forint vissza nem térítendő támogatás igényelhető. Az összes elszámolható költséghez képest a támogatás maximális mértéke általában 50, a közép-magyarországi régióban 40 százalékos lehet. A csoportos, illetve a fiatal mezőgazdasági termelők fejlesztései 10-10 százalékpontos többlettámogatásban részesülhetnek. A pályázatok beadásának aktuális szakaszhatára: 2019. december 16.

Az agrárberuházások támogatása

A Vidékfejlesztési Program pályázati tapasztalatai alapján a mezőgazdaságban és az élelmiszeriparban igen erős a fejlesztési igény mutatkozik. A Központi Statisztikai Hivatal adatai szerint a mezőgazdasági, az erdőgazdálkodási, halászati gazdálkodók folyó áron 2010-hez képest 2018-ban 40 százalékkal többet, összesen 355 milliárd forintot költöttek fejlesztésekre. Ebben az évben is folytatódott az agrárberuházások dinamikus bővülése. Az első negyedévben 19,6, a másodikban 15,3 százalékos növekedés következett be. 2019 első félévében az agrárberuházások - nem kis részben a VP-s projektek nekilendülő megvalósításának eredményeként - a 2018. január-júniusi szinthez képest 17,1 százalékos bővülést mutattak, és folyó áron mintegy 196 milliárd forintot értek el. A 2014-2020-as fejlesztési ciklus uniós támogatási forrásai lassan kimerülnek, a következő időszak pályázatai pedig leghamarabb 2022 végére jelenhetnek meg. A beruházási lendület fenntartása ugyanakkor nem törhet meg a magyar agráriumban. Ez a gazdálkodók piaci trendekhez való igazodása, innovációs elképzeléseinek megvalósítása, valamint a digitális technológia befogadásának előmozdítása, a környezetvédelmi szempontok érvényesítése, és a versenyképesség javítása szempontjából is alapvető fontosságú.

Az előbbiekre tekintettel az agrártárca a beruházási hitelekhez kapcsolódó kamattámogatási programot hirdetett meg. Eszerint, elsősorban a mezőgazdasági tevékenység fejlesztését tervező, valamint az erdészeti célú és a mezőgazdasági termékek

feldolgozását megvalósító mikro, kis- és közepes vállalkozások beruházásai esetében 100 milliárd forintnyi beruházási hitelhez nyújt kamattámogatást a minisztérium. A mezőgazdasági termeléshez kapcsolódó beruházásoknál a támogatott beruházási hitelek legnagyobb hitelösszege beruházásonként és ügyfelenként 1,3 milliárd forint lehet. A mezőgazdasági termékfeldolgozáshoz vagy forgalmazáshoz és az erdőgazdálkodáshoz kapcsolódó beruházásoknál legfeljebb 2 milliárd forintos hitelhez lehet kamattámogatást kapni. A legalacsonyabb támogatott hitelösszeg 3 millió forint lehet. A kamattámogatás egyaránt kiterjed a gép- és technológia beszerzést, az építéssel járó beruházást, valamint az ültetvénytelepítést célzó fejlesztési hitelekre. A kamattámogatás legfeljebb 100 milliárd forint beruházási hitelállományhoz kapcsolódhat. Ezen belül a szántóföldi növénytermesztés erő- és munkagépeinek beszerzéséhez felvett hitelek állománya nem haladhatja meg a 30 milliárd forintot. A kamattámogatás mértéke az ügyleti kamat 80 százaléka, de legfeljebb 2 százalékpont évente. A pénzügyintézetek által kért biztosítékok hiánya vagy részleges megléte esetén a beruházási hitelfelvételt külön ügylet keretében ugyancsak támogatott díjjal az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány (AVHGA) kezességvállalása is segíti. Az agrárminisztérium és az alapítvány együttműködése a kamattámogatási programban hosszú távú és kiszámítható finanszírozási megoldást jelent a beruházásokat megvalósító gazdálkodók számára.

A Vidékfejlesztési Program folyamatban levő pályázati kiírásai

- Borszőlőültetvény telepítés támogatása
- A mezőgazdasági vízgazdálkodási ágazat fejlesztése
- Mezőgazdasági biztosítás díjához nyújtott támogatás
- Együttműködések támogatása a REL és a helyi piacok kialakításáért, fejlesztéséért és promóciójáért
- Az erdei ökoszisztémák ellenálló képességének és környezeti értékének növelését célzó beruházások
- Tanyák háztartási léptékű villamos energia és vízellátás, valamint szennyvízkezelési fejlesztései
- Natura 2000 mezőgazdasági területeknek nyújtott kompenzációs kifizetések
- Natura 2000 erdőterületeknek nyújtott kompenzációs kifizetések
- Kompenzációs kifizetések természeti hátránnyal érintett területeken
- Erdősítés támogatása
- Az erdőgazdálkodási potenciálban okozott erdőkárok helyreállítása
- Egyedi szennyvízkezelés
- A Vidékfejlesztési Program megvalósítását szolgáló Technikai Segítségnyújtás Projekt
- A Magyar Nemzeti Vidéki Hálózat működését szolgáló Technikai Segítségnyújtás Projekt

GARANCIA

Az Agrár- Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány időszaki kiadványa. (megjelenik az agrárlapok mellékleteként)

Felelős kiadó: dr. Herczegh András | Szerkesztőségi titkár: Babka Henriett | Szerkesztőség: 1054 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 42-46. | Telefon: (1) 373 8453 | Fax: (1) 373 8455

Stúdió: Armadillo Design Kft. 1045 Budapest, Berni u. 1. | Nyomja: Ipress Center Central Europe Zrt. 2600, Vác Nádás utca 8., felelős vezető: Borbás Gábor