



GARANCIA

AZ AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY KKV FEJLESZTÉSI MELLÉKLETE A MAGYAR MEZŐGAZDASÁG HETILAPHOZ



MEGFONTOLT FEJLŐDÉS

A takarékszövetkezetek sajátos szerepet töltenek be a hazai hitelintézeti rendszerben. A pénzügyi válság hatásai alól a takarékszövetkezetek sem tudják függetleníteni magukat. A jelenlegi körülmények a stratégia, az üzletpolitika, a kockázatvállalás folyamatos átgondolását követelik meg. Erről beszélgettünk S. Farkas Pálnéval, a Szarvas és Vidéke Körzeti Takarékszövetkezet elnök-ügyvezetőjével.

Kérem, mutassa be a Takarékszövetkezetet!

A Szarvas és Vidéke Körzeti Takarékszövetkezet 1957-ben alakult, magyar magánszemélyek által birtokolt és üzemeltetett szövetkezeti hitelintézet. A több mint ötven éves fennállásunk, stabil működésünk záloga azon értékek, tradíciók folyamatos szem előtt tartása, amelyek biztosítják ügyfeleink biztonságát, és így élvezzük azok bizalmát. Tartózkodunk a hangzatos szlogenektől, az apró betűs résszel kiegészített, csábító ajánlatoktól. Ajánlataink egyértelműek, világosan érthetőek. A Takarékszövetkezet a közepes méretű takarékszövetkezetek közé tartozott, és tartozik ma is. A Takarékszövetkezet nem tagja az Intézményvédelmi Alapnak, de tagja a Takarékszövetkezetek Érdekképviseleti Szövetségének, és az Országos Betétbiztosítási Alapnak (OBA), így a nálunk elhelyezett - a jogszabály által meghatározott - betétek OBA védelem alatt állnak. A takarékszövetkezetek fejlődésének korlátai

vannak, ami részben kompenzálható a működési terület növelésével. Mi is három - Békés, Bács-Kiskun, Jász-Nagykun-Szolnok - megyében, 10 településen kínáljuk banki szolgáltatá-

sainkat. A takarékszövetkezetekre jellemzően a hitelállomány feletti jelentős többletforrással rendelkezünk, a hitel és a betét aránya alig magasabb, mint 50 százalék. A biztonsági szempontok alapján szabad forrásainkat elsősorban állampapírokba, jegybanki betétbe fektetjük, illetve rövidebb lejáratú bankközi kihelyezéseink vannak. A jövőben sem kívánunk változtatni ezen a gyakorlaton.

Honnan kerülnek ki a Takarékszövetkezet meghatározó hitelfelvevő ügyfelei?

A Takarékszövetkezet ügyfélköre rendkívül heterogén. Minden piaci szegmens célterület lehet számunkra. Elsősorban őstermelőket, mikro- kis és középvállalkozásokat finanszírozunk, de szindikált hitel formájában közepes

„A hitelek kihelyezését betéteseink biztonsága érdekében az óvatosság és a szigorú bírálati elv jellemzi”

S. Farkas Pálné



vállalkozásokat is kiszolgálunk. A projektfinanszírozás - kockázati besorolása miatt - nem jellemző a portfóliónkban. Jelentős részt vállalunk a mezőgazdasági termeléssel foglalkozó vállalkozások forgóeszköz finanszírozásában, valamint beruházásaik megvalósításában is. Emellett ügyfeleink között számos ipari és szolgáltató tevékenységgel foglalkozó vállalat is található. A hazai vállalkozások hazai hitelintézeti finanszírozása közös érdekünk.

Takarékszövetkezetünk elvárja ugyan a fedezetek meglétét, ám elsősorban a konkrét gazdasági tevékenységet finanszírozzunk. Számunkra az a legfontosabb, hogy a finanszírozást igénylő partnerünk tevékenysége reális lehetőséget biztosítson a jövőben a finanszírozás terheinek vállalására, valamint a törlesztésre. Nem célunk a kiugró növekedés. A hitelek kihelyezését betéteseink biztonsága érdekében az óvatosság és a szigorú bírálati elv jellemzi.

Hogyan érintette Önöket a több éve tartó pénzügyi válság?

Mivel mindig a felelős hitelezés elvét követtük, a mostani felügyeleti szabályozás, a szigorítások nem befolyásolták negatívan működésünket. A devizaalapú hitel - az árfolyamkockázat miatt - portfóliónkban soha nem képviselt jelentős hányadot. Ezért a végtörlesztés ellenére, a tervezett eredményt teljesítve, a tulajdonosoknak a szokásos osztalékot kifizetve, növelni tudtuk vagyonunkat.

A verseny nagy, de megőriztük pozíciónkat mind a lakossági, mind a vállalkozói üzletágban. Kihasználva a kereskedelmi bankok devizaalapú hitel végtörlesztésére vonatkozó visszafogottságát, új, kifejezetten erre a célra szolgáló termék felkínálásával 2011 utolsó két hónapjában közel 400 ügyféllel és egymilliárd forint hitelállománnyal bővültünk. A pénzügyi válság hatására a vállalkozások beruházási kedve visszafogott. A likviditásukat biztosító hitelígyénekek viszont mind számszerűen, mind összegszerűen a válság előtti szinten mozognak.

Milyen hitelezési politikát folytat a Takarékszövetkezet a jelenlegi helyzetben?

Az aktivitás növelését az optimális kockázatvállalás mellett kell megvalósítani. Takarékszövetkezetünk kizárólagos hitelkapcsolatot nem ismer, a bankszámlanyitást kötelező feltétele a hitelhez jutásnak. Ez az üzleti filozófia nem csak a Takarékszövetkezetet, a betéteseket, hanem magát a hitelfelvevőt is védi. Nem vállalunk olyan kockázatot, amely veszélyeztetné, hogy a tőke megfelelési mutató meghatározott minimális szint alá csökkenjen. Takarékszövetkezetünk elsősorban olyan kockázatokat vállal, amelyet helyismerete, az

ügyfélhez való közelsége és/vagy a standardizált termékkínálata alapoz meg.

Miként alakul a hitelezési tevékenység?

Hitelezési tevékenységünket, termékeink struktúráját úgy építjük fel, hogy a vállalkozások - főként mikro-, kis és középvállalkozások - megtalálják a számukra legmegfelelőbb hitelkonstrukciót. Alapesetben beruházásokat, tartós forgóeszköz hiányt, átmeneti likviditási hiányt, támogatás megelőlegezést finanszírozzunk.

Beruházási hitelt a termelő és szolgáltató tevékenységet folytató vállalkozások részére a tevékenység bővítésére nyújtunk. Forgóeszköz hitelt a számviteli értelemben vett forgóeszközök átmeneti, vagy tartós finanszírozására. Az S.O.S ruflírozó hitelkeret a vállalkozások átmeneti forráshiányának pótlására szolgál. A vállalkozói hitel-váltót azoknak ajánljuk, akik több pénzintézettől is vettek fel hitelt, vagy a hitel visszafizetése a jelenlegi ütemezés szerint nem vállalható, esetleg a devizában felvett hitel árfolyamkockázata túlzott terhet jelent számukra. A támogatás megelőlegező kölcsön az ÁFA és a pályázati támogatás, illetve az agrár környezetgazdálkodási és mezőgazdasági területalapú támogatások előfinanszírozására kérhető. Speciális hitelkonstrukciókat is kidolgoztunk. Ezek a „FUTÓ” forgóeszközhitel, a „BÁSTYA” beruházási hitel, továbbá a tagi kölcsönt kiváltó, az üzlet rész megvásárlására szolgáló és az óvadéki betét fedezete mellett nyújtott hitel.

A Magyar Fejlesztési Bankkal (MFB) is hosszú évekre visszanyúló kapcsolatot ápolunk. Részt veszünk minden olyan hitelkonstrukció kikövetítésében és bonyolításában, amelyre az MFB szerződéskötést kezdeményez velünk. Ilyen például a Sikeres Magyarországiért Hitelprogram, az Agrár Forgóeszköz Vis Maior Hitelprogram, az Agrárfejlesztési Hitelprogram, az Új Magyarország Vállalkozásfejlesztési Hitelprogram. Az MFB honlapján közzéteszi, hogy Takarékszövetkezetünk mely hitelprogramokban vesz részt.

Mekkora az alapítványi kezességvállalás szerepe?

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvánnyal több éve kiegyensúlyozott kapcsolatunk van. A Takarékszövetkezet szinte valamennyi vállalkozói hiteléhez - az egyéb szükséges fedezetek mellett - az Alapítvány készfizető kezességét is kéri, az ügylet összeghatárától és kockázati besorolásától függő mértékben. Az alapítványi kezességvállalás javítja a vállalkozások hitelképességét, hitelhez jutási esélyét. A garanciadíj a vállalkozónak többletköltséget jelent ugyan, de a garancia megléte a hitelintézeti árazásnál lényeges kamatteher megtakarítást eredményez.

Milyen igények fogalmazódnak meg a partnerei köréből?

Partnereink igénylik, hogy minél több szolgáltatást igénybe tudjanak venni nálunk, amelyek vállalkozások irányítását és pénzügyeik bonyolítását is egyszerűbbé teszik. Ebben szerepet tudunk vállalni, hiszen egyszerre biztosítjuk az alábbi szolgáltatásokat: bankszámlavezetés forintban és devizában, bankkártya, elektronikus banki szolgáltatás, betét lekötési lehetőség, különféle megtakarítási formák, hitelezés, bankgarancia nyújtás, élet, baleset és vagyonbiztosítás megkötése. A partnerek igényeit folyamatosan vizsgáljuk, adottságunknál fogva rövid határidővel, rugalmasan tudunk az igényekhez igazodni új konstrukciók bevezetésével.

Tervezik-e, hogy új termékekkel, szolgáltatásokkal jelennek meg a piacon?

Takarékszövetkezetünk több konstrukció bevezetését tervezi a közeljövőben. Pályázunk a Kombinált Mikrohitel lebonyolítására, melyhez az MFB biztosítja a forrást. Kidolgozás alatt áll a mezőgazdasági őstermelők, kistermelők, családi gazdálkodók részére egy hitelkonstrukció, amelytől azt reméljük, hogy a kockázatok felmérése, megfelelő kezelése mellett a jelenleginél több őstermelő juthat hitelhez. A Vidékfejlesztési Minisztérium felkérésére az Alapítvánnyal közösen szakmai konzultációt folytattunk az őstermelői kör biztonságos finanszírozhatóságáról. Olyan szakmai tanácsokat igyekeztünk megfogalmazni a minisztérium felé, amely elősegítheti, hogy az őstermelők is hozzájuthassanak államilag támogatott hitelkonstrukciókhoz.

Melyek a Takarékszövetkezet jövőképeinek főbb elemei?

A Takarékszövetkezet célkitűzése a nyereségesség növelése az üzleti tevékenység lehetőleg minden területén. Ennek eléréséhez - a racionalitáshoz és a piaci elvárásokhoz igazodva - fokozatosan formáljuk a kockázatvállalási stratégiát. Alapszempont a kockázatok kézben tartása, a jövedelem és a bevétel növelése, a költségek folyamatos ellenőrzése. Ez a megközelítés alkalmas arra, hogy a Takarékszövetkezet megtartsa, sőt növelje a piaci helyzetéből fakadó előnyöket. A megkezdett racionalizálási folyamat célja a költségek kontrollálása és a Takarékszövetkezet szervezetének korszerűsítése. A vezetés szándéka, hogy a nyereség-központú és ügyfél-centrikus üzleti kultúra a banki tevékenység minden területén érvényesüljön. E célból, a piaci elvárásokhoz igazodó nyereséges termékek és szolgáltatások kifejlesztésén és bevezetésén fáradozunk. De a tevékenység méretének növelését az optimális kockázatvállalás mellett kell megvalósítani. A korábbi „óvatossági elvet” igyekszünk megőrizni a mostani időszakban is.

A MAGYAR TAKARÉKOK 2012. ÉVI FEJLŐDÉSE

Összességében sikeres első negyedévet zártak a szövetkezeti hitelintézetek.

A bankok általában nehéz helyzete ellenére a takarékszövetkezeti szektor aktivitása növekedett 2012 első negyedévében. Gyorsuló

hitelkihelyezés, növekvő betétállomány, magasabb mérlegfőösszeg jellemezte gazdálkodásukat.

A Pénzügyi Szervezetek Állami Felügyelete (PSZÁF) és az Országos Takarékszövetkezeti

Intézményvédelmi Alap (OTIVA) adatai szerint 2012 első három hónapjában mintegy 2,5 százalékkal nőtt a takarékszövetkezeti integrációhoz tartozó - szám szerint a takarékok 80 százalékát kitevő - takarékok mérlegfőösszege, a tavalyi év hasonló időszakához képest. Az összesített mérlegfőösszeg így meghaladta az 1400 milliárd forintot.

A teljes takarékszövetkezeti szektor mérlegfőösszege ugyanebben a periódusban közel hasonló mértékben, 2,3 százalékkal nőtt: mintegy 1680 milliárd forintról kb. 1700 milliárd forintra.

Az idei első negyedévben a teljes szövetkezeti hitelintézeti szektorban nagyobb ütemben bővült a hitelezés, mint a betétgyűjtés: az előbbi 9,1 százalékkal emelkedett, az utóbbi pedig 2,1 százalékkal. Ezen belül az integrációhoz tartozó takarékoknál valamivel nagyobb mértékben nőtt az aktivitás: a hitelezés 10,4 százalékkal, míg a betétgyűjtés 2,15 százalékkal bővült.

A takarékok forrásellátottsága továbbra is kiemelkedő, ugyanis az összes 1400 milliárd forintot meghaladó betétállomány közel 1,9-szerese a 760 milliárd forint feletti hitelállománynak. Ez a mutató az integrált takarékszövetkezetek esetében valamivel magasabb: az 1200 milliárd forintos betétállomány majdnem duplája a kb. 620 milliárd forintos hitelállománynak.

A takarékszövetkezeti szektor saját tőkéje az egy évvel korábbi 125 milliárd forintról 5,7 százalékkal 132 milliárd forintra nőtt 2012 első negyedévében. Az integrált takarékok esetében 6,3 százalékos a növekedés: a saját tőke 109-ről 115 milliárd forintra nőtt. Ennek megfelelően kedvezően alakult a takarékok tőke-megfelelési mutatója is, az összes szövetkezeti hitelintézeté 14,7, az integrált takarékoké pedig 19 százalékos volt.

Összességében véve a szövetkezeti hitelintézeti szektor a nehéz gazdasági körülmények dacára továbbra is nyereséges maradt. Az adózatlan eredmény mintegy 3 milliárd forint volt 2012 első negyedévében. Ezen belül a takarékszövetkezeti integráció 2,95 milliárd forintos nyereséget mondhat magáénak.



Széchenyi Agrár kártya
„Jövet-menet”

BusinessCard Takarékbank
KÁRTYA
MasterCard

MAGYAR TAKARÉK
A HAZAI BANK

Egy mozgásban lévő bank,
a mozgásban lévőknek

www.magyaratkarerek.hu

SZÜLETETT BORÁSZ

Szabó Lajos egyetemet végzett borász. Nem árt ezt hangsúlyozni, amikor napjainkban egyre terjed a borászkodás olyan emberek körében is, akiknek korábban semmi közük nem volt a szakmához, illetve elsősorban csak a pénzüket fektetik ebbe az ágazatba. Szinte a szőlőben nőtt fel Akasztón, ahol egykoron a szüleinek volt egy hold szőlője, s emellett még felesben műveltek három holdat. Ma már a Tokaj Rákóczi Borászati és Kereskedelmi Kft. tulajdonosaként és vezetőjeként hatvan hektáron termel szőlőt, s mellette felvásárolt szőlőből is készít bort.

A szülők fahordói még mindig megvannak, bár régen nem töltik borral. A hatvan hektós hordókban rendkívül jó bor volt. Amikor a fiú hétvége után visszament a fővárosba, mindig vitt öt liter bort a hordóból, s még ma is emlegetik az időközben borászati szakemberekké lett társak. Szabó Lajos nem csak tanulta a borászatot, hanem csinálta is. Így az sem véletlen, hogy amikor az egyetemen szakot kellett választani, a nagy presztízsű borászatra jelentkezett, ahova harminc pályázóból tizenkettőt vettek fel. Ő a szerencsések között volt. Mire elvégezte az egyetemet, a szülei keserves munka árán immáron négy hold szőlőt mondhattak magukénak, s már neki is volt egy hold szőlője. Emellé telepített még másfél hektárt. Kereskedés, szőlőfelvásárlás, bérfeldolgozás, bértárolás - így jellemezhető az első, igencsak küzdelmes időszak. Közben az egyetemen elvégezte a marketing szakmérnöki szakot is.

- Családi vállalkozásként indultunk; a betéti társaságunk alakult át az idők folyamán kft-vé - mondja Szabó Lajos. - Jelenleg Tokaj Rákóczi Kft. néven működünk, a tulajdonunkban lévő, illetve bérelt szőlőterületeken termelünk. Összesen hatvan hektár szőlőről van szó, ami-



ből 15 a kunsági borvidéken, 25 a bükki borvidéken és 20 a tokaj-hegyaljai borvidéken van. Akasztóról indult a vállalkozásunk, és az idők folyamán bővült a két távolabbi borvidéssel. Ennek elsősorban az volt az oka, hogy a kunsági borvidéken a termesztés kockázata

meghaladja az elviselhető gazdasági tűrőképességet. Ezért gondoltuk úgy, hogy a biztonságosabb hegyvidéki szőlőtermesztés felé terjeszkedünk.

Az újságírónak is, de valószínű, hogy az átlagos vásárlónak is a kunsági borvidékről elsősorban a kannás borok és a különféle tömegborok jutnak az eszébe. Hogyan jön ez össze a tokaji minőségi borokkal? - kérdeztük.

- Tévedés, hogy a kunsági borvidéken csak tömegborokat lehet termelni - mondja a házigazdánk. - Kétségtelen, hogy először mi is a

tömegborok termelésével foglalkoztunk, mert itt ennek volt hagyománya. De a tapasztalatok alapján úgy ítéltük meg, hogy a kunsági borvidéken is lehet, sőt kell minőségi borokat előállítani. A fajták adottak ehhez, gondoljunk csak a cserszegi fűszeresre, az Irsai Olivérre vagy a cabernet-re.

Kiváló minőségű borokat lehet készíteni. És mindenképpen kifizetődőbb, mint tömegbort termelni. Először az alacsonyabb igényű piacot szolgáltuk ki, de a tokaji kapcsolatainkon keresztül bekerültünk a minőségi piacra, s inkább váltottunk.

Már csak a méretünk miatt sem tudtunk a terjeszkedő versenytársakkal tartani, mert olyan nagy pénzek kerültek a tömegbortermelésbe, amelyekkel nem versenyehettünk. Itt helyben a saját szőlőtermés kevés lett volna, a felvásárlást pedig nem tudtuk úgy növelni, amiként a tőkeerősebb versenytársak diktálták, ezért mi nem a mennyiségi növekedésben láttuk az utat, hanem a nagyobb hozzáadott értékű termékek készítésében. Tehát gazdasági racionalitás volt a minőségi bortermelés választása.

„nem a mennyiségi növekedésben láttuk az utat, hanem a nagyobb hozzáadott értékű termékek készítésében”

Szabó Lajos



- Mind a három helyen a termelés mellett pincészetünk is van, engedélyes palackozással bezárólag, így mindenütt önállóan tudunk palackozott bort is előállítani. A fejlesztéseink nagyobb részét főleg a hegyvidéken hajtottuk végre. Úgy gondoltuk, hogy a megtérülési esély a történelmi borvidékeken biztosabb, mint itt a kunsági borvidéken. Nem csak a hagyományok, de például a hírnév és nem utolsósorban az előítéletek miatt is indokolt volt a hegyvidéken fejleszteni.

Mindezt példával is tudom illusztrálni. Savignon Blanc szőlőt vásároltunk fel Tokaj-Hegyaljáról, s az ebből készült bort külföldön értékesítettük. Akkor még nem volt saját telephelyünk, egy bérelt pincében dolgoztunk. A vevő bejelentette, hogy nem a hagyományos módon kéri a bort, hanem palackálló készre kezelt állapotban szállítsuk. Ehhez ott nem volt megfelelő technikánk, ezért elhoztuk a bort Akasztóra, az itteni telephelyünkre. Amikor kész volt, az OBI exportra minősítette. Kérdezte a vevő, hogy hová küldjük a tartálykocsit, mondtuk, hogy Kiskőrösre, mire a vevő azt mondta, hogy akkor nem kéri a bort. Két napig várt Sopronban a két vagon, végül csak a külkereskedőnk személyes garanciavállalása mellett voltak hajlandók átvenni a bort, kikötve, hogy a kereskedő ott legyen a töltésnél. Ekkor éreztem, hogy ennek a borvidéknek nincs jó híre, ezért, ha lehet, ne itt fejlesszünk. Így van most Bükkaranyoson egy tízezer hektoliteres, Olaszliszván egy négyezer hektós borászatunk.

Hogyan sikerült egy ilyen méretű fejlesztést megvalósítani?

A nyereséget mindig visszaforgattuk, de így sem tudtunk volna pályázat és hitel nélkül fejleszteni. Akasztón kezdtük a fejlesztést 1992-ben, később 1997-ben Bükkaranyoson, s 2002-ben Olaszliszván, ahol már egy borkóstoló és fogadó helyiséget is alakítottunk ki. Nagy segítséget kaptunk ebben a Rónasági Takarékszövetkezettől. Szinte folyamatosan kapcsolatban voltunk; a takarékszövetkezettől kaptuk a beruházási hiteleket, segített a pályázati saját erő hitelezésében, s régebben forgóeszköz hitellel, illetve ma Gazdakártyával alapozza meg a termelést. Azt mondhatom, hogy a takarékszövetkezet maximális erőbedobással vett részt pénzügyeink segítségével. Korábban egy kereskedelmi bank ügyfele voltunk, de mikor megváltozott a bank üzletpolitikája, már nem volt olyan gördülékeny az együttműködés. Így bankot váltottunk, és nem bántuk meg. A takarékszövetkezet óriási előnye, hogy rugalmasabb a nagyobb bankoknál; a kapcsolatunk alapja a kölcsönös ismeretség. És - nem utolsósorban - a fedezethez mindig igénybe vettük az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezességét, ezzel is könnyítve a terheinket.

- Végül is ezzel sikerült megalapozni a minőségi termelést. Tavaly kétezer tonna szőlőt dolgoztunk fel, amiből ötszáz tonna volt a saját termés. Mennyiségben 15 százalék kerül exportra Csehországba, Kínába, Litvániába, értékét tekintve természetesen magasabb, 20-25 százalék az export aránya, mivel a drágább borok mennek külföldre. Legkedveltebb bora-



ink a kunsági borvidékről a Cserszegi Fűszeres, Bükkaljáról a Kékfrankos, Tokaj-Hegyaljáról a Furmint, a Hárslevelű, a Szamorodni és a Tokaji Aszú.

Mint minden vállalkozásnál, itt is nagy kérdés a továbblépés. Milyen stratégiát követ a cég? - kérdeztük Szabó Lajost.

- Elsődleges célunk a műszaki színvonal fejlesztése, a hűtési kapacitást kellene növelni, illetve a palackozó sort lecserélni. Nem akarunk erőn felül fejleszteni. Ezt a fejlesztést is csak akkor valósítjuk meg, ha van pályázati lehetőség. Szerencsére most van az EMVA rendszerben. Szeretnénk egészséges ütemben növelni az árbevételt, egyrészt a feldolgozott mennyiség növelésével, másfelől minél magasabb árfekvésű lédig, vagy késztermékek előállításával. Hosszú távon az a célunk, hogy folyamatosan növeljük a palackozott borok kibocsátását, mert a hozzáadott érték ennél a terméknél a legnagyobb. A palackozott borok iránti érdeklődés manapság sokkal nagyobb a lédig borokkal szemben. Persze előfordulhat az is, hogy egy folyóbor jobb minőséget képvisel a palackozottnál, ettől függetlenül a vásárlói döntést nagyban befolyásolja az elegáns megjelenés, a palackozás vagy éppen a címke. Ebből adódóan mondhatjuk, hogy ha egy bor palackban van, máris magasabb értéket képvisel. A palackozás viszont pótlólagos forrásokat igényel, hiszen nekem kell még mellé tenni a pénzt üvegre, dugóra, címkére, palackozás költségére stb. Ezért fontos egy jó finanszírozó, mint például a Rónasági Takarékszövetkezet, mert nélküle nem lehet előrelépni.



ALACSONYABB LESZ AZ IGAZGATÁSI SZOLGÁLTATÁSI DÍJAK SZÁMA ÉS MÉRTÉKE

Átláthatóbbá, egységesebbé és egyszerűbbé válik az élelmiszerlánc-felügyelet területén alkalmazandó igazgatási szolgáltatási díjak rendszere. Egyúttal csökkennek az állattartás, a húsipar és a borászat terhei, arányosabb lesz a teherviselés.

Az eddig öt külön rendeletben szabályozott díjtételeket új, egységes jogszabály foglalja össze.

A 63/2012. (VII. 2.) VM rendelet az állategészségügy, a növényvédelem, az élelmiszer- és takarmánybiztonság, valamint az állattenyésztés mellett a talajvédelem és az ökológiai termelés szakterületén alkalmazandó igazgatási szolgáltatási díjakat tartalmazza.

Az élelmiszerláncról és hatósági felügyeletéről szóló jogszabály a korábban széttagolt szakterületek tevékenységét a Nemzeti Élelmiszerlánc-biztonsági Hivatal (NÉBIH) keretei közé szervezte. A kapcsolódó törvények változása, illetve az egy szervezeten belüli működés is szükségessé tette,

hogyan a hatóság által kivetett igazgatási szolgáltatási díjakat egységes, átlátható díjrendelet szabályozza.

A Nemzeti Élelmiszerlánc-biztonsági Hivatal, illetve a megyei kormányhivatalok élelmiszerlánc-felügyeleti, talajvédelmi és tenyésztési hatósági hatáskörébe tartozó eljárásaiért fizetendő igazgatási szolgáltatási díjak száma - a 2012. augusztus 1-jén hatályba lépő rendelet alapján - így jelentősen csökken: a korábbi 2500-ról 900-ra szűkül.

Egyes ágazatokban a mértéke is kisebb lett a korábbiaknál: például a sertés ágazatban 30, a baromfi ágazatban 75 százalékkal.

ÚJ MAGYARORSZÁG AGRÁRFEJLESZTÉSI HITEL - MÁR TERMŐFÖLDVÉTEL FINANSZÍROZÁSÁRA IS

A kormány 2012. június közepén döntött a Magyar Fejlesztési Bank által működtetett Új Magyarország Agrárfejlesztési Hitelprogram finanszírozási körének kibővítéséről: a hitelt termőföldvásárlásra is fel lehet majd használni. A hitelprogramban a termelők a szabad mezőgazdasági de minimis keretüknek, valamint a hitelbírálati szempontoknak megfelelően legfeljebb 25 millió forint, a fiatal gazdálkodók 1-50 millió forint közötti, kedvező kamatozású hitelt vehetnek igénybe projektjeik finanszírozására. A kamat mértéke jelenleg mintegy 8,5 százalék, amely 1,5-2,5 százalékpontos kamatelőny jelent a piaci kamatozású forinthitelekhez képest. A hitel futamideje legfeljebb 15 év lehet. A kedvezményes hitellel segített projektek finanszírozását 15 százalékból önerőből kell biztosítani. A termőföldvásárláshoz felvett hitelügyletekhez automatikusan kapcsolódik az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány kedvezményes készfizető kezességvállalása.



**AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY**

A vidékért kezesszük

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány valamennyi vidéki kis-, és közepes vállalkozás, családi gazdálkodó, őstermelő, számára nyújt készfizető kezességet, melyet az Alapítvánnyal együttműködő pénzügyi intézmények igényelhetnek a belföldi vállalkozással kötött szerződéseikhez.

Alapítványi kezesség funkciói

- hitelképesség növelése
- hitelhez jutási feltételek javítása
- pénzügyi életképesség biztosítása

Alapítvány készfizető kezessége igényelhető

- Kölcsön/hitel-
- Bankgarancia-
- Lízing-
- Faktoring szerződéshez

Kezességvállalás kondíciói

- Kezességvállalás mértéke: 20-80 százalék
- Futamidő: minimum 91 nap, maximum 25 év
- A díjakat az alapítvány Üzletszabályzatának Hirdetménye tartalmazza

1054 Budapest
Kálmán Imre u. 20.
1392 Budapest, 62. Pf. 289
Zöld szám: 06 80 203 760
Telefax: (36 1) 373 8465
E-mail: office@avhga.hu
Honlap: www.avhga.hu



Az AVHA Szolgáltató és Tanácsadó Kft. a kis- és középvállalkozások, valamint gazdálkodók számára tájékoztatást nyújt:

- az aktuális támogatási lehetőségekről,
- a kedvezményes hitel- és garancia-konstrukcióról, valamint
- segítséget nyújt beruházások tervezésében, megvalósításában.

Ingyenes telefonos és személyes konzultációs lehetőségek, tájékoztató anyagok megküldése.

Kedvezményes feltételek szerint igénybe vehetők:

- üzletviteli tanácsadás,
- mezőgazdasági szaktanácsadás,
- hitelkérelmek összeállítás,
- pályázati tanácsadás.

Hívja a **06 40 200 771**-es kék számot, vagy keressen minket a **tanacsadas@avhakft.hu** e-mail címen.

AZ ÁLLATTARTÓ TELEPEK KORSZERŰSÍTÉSÉNEK TÁMOGATÁSA

Az állattartó telepek korszerűsítéséhez a 2012. évtől nyújtandó támogatások részletes feltételeiről szóló 61/2012. (VI. 29.) VM rendelet alapján újra lehet pályázni erre a jogcímrre. A tárcsa célja az állattenyésztés és a növénytermesztés felborult arányának helyreállítása, az állattenyésztés helyzetének erősítése. A támogatási kérelmeket 2012. augusztus 1. és 31. között lehet benyújtani a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatalhoz.

Azok a gazdák pályázhatnak, akik a Nemzeti Élelmiszerlánc-biztonsági Hivatal nyilvántartásában szereplő állattartó telepet üzemeltetnek. A vissza nem térítendő támogatást az alábbi célkora lehet igénybe venni:

- az állattartó telepen képződő trágya kezelését, tárolását, felhasználását szolgáló épített és beépített technológiai és infrastruktúra-beruházás megvalósítása;
- az állati férőhelyek kialakítását, az állattartás és az állatszállítás minőségének javítását szolgáló épített és beépített technológia és infrastruktúra-beruházás megvalósítása;
- a jó minőségű takarmány előállítását, felhasználását, valamint a takarmányminőség megőrzését biztosító épített és beépített technológia és infrastruktúra-beruházás megvalósítása;
- az állattartási tevékenységhez kapcsolódó munkafolyamatok elvégzésének minőségét

javító épített és beépített technológia beruházások megvalósítása;

- a telepi állat-egészségügyi helyzetet, és a nyomon követhetőséget javító, az állatbetegségek kialakulását és terjedését megelőző épített és beépített technológia beruházások megvalósítása.

A rendelet alapján az alábbi állatfajok esetében nyújtható támogatás: szarvasmarha, lófélék (ló, szamár, öszvér), sertés, juh és kecske, baromfi (például házityúk, pulyka, kacsa, lúd, gyöngytyúk) és egyéb madárfajok (galamb, strucc, emu), házi nyúl, méh.

A támogatás keretösszege 40 milliárd forint, amelynek 10 százalékát úgynevezett kis értékű beruházásokra különítették el.

Ez esetben - az összes megvalósítási helyre együttesen számolva - pályázónként legfeljebb 25 millió forintos támogatást igényelhet.

A nagy értékű beruházások esetében megvalósítási helyenként egy pályázó maximum közel 870 millió forint támogatást igényelhet.

A támogatás mértéke a beruházási céltől, a pályázó státuszától (fiatal gazdáról van-e szó, vagy nem), illetve a megvalósítási helyétől (a fejlesztés kedvezőtlen adottságú vagy Natura 2000 területen történik, vagy nem) függően az elszámolható költségek 40-60 százaléka lehet.

GAZDANET PROGRAM

Rövidesen megkezdődik a GAZDANet program végrehajtása. A program a legkisebb (4 EUME alatti) üzemméretű termelőknak segít a gazdálkodást és az (elektronikus) ügyintézését megkönnyítő, internet-hozzáférésre alkalmas számítógép beszerzésében. Összesen 3,5 milliárd forintos támogatási összeg áll a pályázók rendelkezésére. A vidékfejlesztési miniszter erről szóló 60/2012. (VI. 28.) VM rendelethez megjelent a Magyar Közlönyben. A támogatási kérelmeket 2012. szeptember 1. és 30. között lehet beadni a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatalhoz (MVH).

A támogatás mértéke általánosan az elszámolható kiadások 40 százaléka, a fiatal gazdák esetében 50 százaléka. Egy jelentkező maximum 90 ezer forintos támogatásban részesülhet. Így csaknem 39 ezer gazda juthat hozzá számítógéphez, és élhet majd az elektronikus kommunikáció és ügyintézés előnyeivel. A pályázati konstrukció keretében hozzáférhető gépeket a Nemzeti Agrárszaktanácsadási, Képzési és Vidékfejlesztési Intézet (NAKVI) munkatársai adják át a nyertes pályázóknak legkésőbb 2013. március 31-ig.

A támogatás feltétele, hogy a számítógépet 5 évig meg kell őrizni, és rendszeresen használni kell az MVH-val és a NAKVI-val való kapcsolattartásra, ügyintézésre. Az is feltétel, hogy a gazdának el kell végezniük egy egyhetes számítógépes tanfolyamot, amelynek költsége a szakképzésre fordítható támogatásból visszaigényelhető.

FIATAL GAZDÁK TÁMOGATÁSA

Harmadszor is meghirdetésre került a fiatal mezőgazdasági termelők indulását segítő pályázat. Azok a 18 és 40 év közötti gazdák jelentkezhetnek a kiírásra, akik első alkalommal kezdenek el gazdálkodni, az agrártevékenység végzéséhez megfelelő szakmai tudással, végzettséggel rendelkeznek, és vállalják, hogy gazdaságukat 5 évig egyéni vállalkozóként vezetik. A fiatal gazdálkodók ez alkalommal összesen mintegy 4 milliárd fo-

rintos támogatást igényelhetnek gazdaságuk elindításához. A támogatást számos célra használhatják fel, így például termőföld vásárlására vagy az állatállomány bővítésére is fordíthatják. Egy pályázó legfeljebb 12 millió forintot kaphat.

A fiatal gazda pályázatok elbírálásakor pluszpontot kapnak az állattenyésztők. Előnyt élveznek még a kertészeti pályázók, hiszen ez az életmunka-igényes ágazat növeli a foglalkozta-

tást. Több pontot kapnak majd azok a pályázók is, akik vállalják, hogy lakóhelyük a lehető legközelebb lesz a gazdasághoz, illetve azok, akik főállású mezőgazdasági termelők lesznek. Több pont jár annak az ifjú gazdának is, aki tanyán, vagy 1000 főnél kisebb lakosságszámú településen él.

A támogatási kérelmeket 2012. július 16. és 2012. augusztus 16. között lehet beadni a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatalhoz.

TÁMOGATÁSI ELŐLEGFIZETÉS

A magyar vidékfejlesztési miniszter a közelmúltban beadvánnyal fordult az Európai Bizottsághoz, hogy a 2011. évi száraz ősz és tél, majd a 2012. évi téli és tavaszi fagykár-
ok, valamint a 2012 nyár elején jelentkező jégverés okozta károk miatt Magyarország

a 2012. évi egységes területalapú támogatás (SAPS) esetében előleget fizethessen a termelőknek.

A Bizottság helyt adott a kérésnek, a területalapú támogatás 50 százaléka fizethető ki

előlegként a jogosultaknak. A bizottsági engedély birtokában várhatóan 2012. október 16-a után indulhatnak el a kifizetések, így a gazdák 2012 decemberéig a SAPS keretében hozzávetőlegesen 157 milliárd forint előleghez juthatnak hozzá.

MEGHOSSZABBÍTOTTÁK A FAGYKÁR HITELKÉRELMEK BENYÚJTÁSI HATÁRIDEJÉT

A Magyar Fejlesztési Bank (MFB) ez év elejére dolgozta ki az MFB Fagykár 2011. Forgóeszköz Hitelprogramot. A 8 milliárd forintos hitelkonstrukció célja, hogy a 2011. évben fagykárt szenvedett, mezőgazdasági termékek elsődleges előállításával foglalkozó vállalkozások részére kárenyhítés céljából a mezőgazdasági termeléshez és folyó működéshez szükséges forgóeszköz hitelt biztosítson, államilag támogatott, kedvezményes kondíciókkal.

A fagykár hitelhez a KKV kritériumnak megfelelő egyéni vállalkozások, gazdasági társaságok, szövetkezetek, a családi gazdálkodók és mezőgazdasági őstermelők juthatnak hozzá, akinek/amelynek mezőgazdasági üzeme Magyarország területén található, és aki/amely ültetvényeiben elszenvedett tavaszi fagy-

kárt a 2011 májusában fagykárt szenvedett mezőgazdasági termelők hitelhez jutási lehetőségéről szóló 133/2011. (XII. 22.) VM rendelet értelmében megfelelő módon igazolja.

Az egyes agrártámogatási tárgyú miniszteri rendeletek módosításáról szóló 59/2012. (VI. 28.) VM rendelet megváltoztatta a fagykár hitelhez jutási lehetőségéről szóló 133/2011. (XII. 22.) VM rendeletet. Ennek értelmében a mezőgazdasági termelők 2012. június 30. helyett 2012. augusztus 31-ig nyújthatják be a hitelkérelmeket a MFB által megjelölt hitelintézetekhez.

A hitelkamat mértéke 3 havi EURIBOR + RKF3 (azaz az MFB kamatfelár, amely jelenleg 6,14%). A hitelfelvevő vállalkozás az ügyleti kamat és a hitelfelvételhez kapcsolódó költ-

ségek kiegyenlítéséhez 100 százalékos mértékű állami támogatásban részesülhet.

A futamidő legfeljebb 20 év. A hitelösszeg a károsodás mértékével arányosan kerül meghatározásra; 100 százalékos károsodás esetén 1,6 millió forint hektáronként. A hitel összege legalább 500 ezer, legfeljebb 10 millió forint lehet. Saját erő nem szükséges.

A módosítás értelmében a hitelprogram keretében 2012. augusztus vége helyett, a 2012. október 31-ig megkötött szerződésekhez kapcsolódik kamat- és költségtámogatás, valamint kedvezményes díjú kezességvállalás.

A hitel az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezességvállalása mellett nyújtható.



GARANCIA

Az Agrár- Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány időszaki kiadványa, szerkesztéséért felelős az AVHA Kft. (megjelenik az agrárlapok mellékleteként)

Felelős kiadó: dr. Herczegh András | Szerkesztőségi titkár: Horváth Attila | Szerkesztőség: 1054 Budapest, Kálmán Imre u. 20. | Telefon: (1) 373 8453 | Zöld szám: (80) 203 760 | Fax: (1) 373 8455
Stúdió: Armadillo Design Kft. 1045 Budapest, Berni u. 1. | Nyomja: Veszprémi Nyomda Zrt. 8201 Veszprém, Órház u. 38.