

GARANCIA

KKV FEJLESZTÉS



KORLÁTOK ÉS LEHETŐSÉGEK A BANKI FINANSZÍROZÁSBAN

interjú

Hogyan érinti a pénzügyi válság a banki finanszírozást? Milyen változások tapasztalhatók a banki magatartásban a hitelkihelyezés területén? Miként alakulnak a kis- és közepes vállalkozások finanszírozásának lehetőségei? Az adott gazdasági helyzetben milyen funkciót tölthetnek be a kedvezményes állami hitel- és garancia konstrukciók? Mekkora szerepe lehet a kezességvállalásnak? Erről beszélgettünk dr. Tamás Gáborral, az UniCredit Bank Zrt. ügyvezető igazgatójával.

– *Kérem, néhány szóban mutassa be a bankot!*

– Az UniCredit Bank Hungary Zrt. az olasz központú UniCredit Csoport magyarországi tagja. Az UniCredit Csoport a vezető európai bankok egyike: 22 országban 10 200 fiókkal és 40 millió ügyféllel rendelkezik. Közép- és Kelet-Európában a legnagyobb hálózattal bíró bank: 4000 fiókkal és 83.000 munkatárssal mintegy 28 millió ügyfelet szolgál ki a régióban.

Az UniCredit Bank Hungary Zrt. Magyarország hetedik legnagyobb pénzügyintézete. A bank mérlegfőösszege 2007-ben a hazai bankok teljes mérlegfőösszegének több mint 6 százalékát tette ki.

Az utóbbi években a bank jelentősen bővítette fiókhálózatát, annak érdekében, hogy ügyfeleihez minél közelebb kerüljön és egyre több helyen legyen elérhető. A folyamatos bővítésnek köszönhetően 2008. év végére fiókjaink száma elérte a 115-öt.

– *Milyen körből kerülnek ki a bank ügyfelei?*

– A bank tevékenységében mind a lakossági, mind a vállalati ügyfelek kiszolgálása hangsúlyos. A tulajdonosi kör erejére

építve kezdetben a vállalati fókusz volt erősebb, de ma már a lakossági ügyfélkör bővül gyorsabban.

A vállalati hitel- és betéti piacon a bank részesedése meghaladja kilenc százalékot. A devizaalapú tranzakciók esetében pedig nagyobb a részesedésünk. A bank ügyfélköre korábban inkább a nagyvállalatokból (multinacionális cégekből, vegyes vállalatokból) tevődött össze. Az ötszáz legnagyobb hazai vállalkozás több mint a felével van aktív kapcsolatunk.

A több lábón állás, a stabilitás és a hosszú távú növekedés biztosítása érdekében néhány évvel ezelőtt új stratégiát dolgoztunk ki, amelyben a mikro-, kis- és közepes vállalkozásokkal (kkv-szektorral) való együttműködés került a középpontba. Az új stratégia nem csak a fiókhálózat bővítését jelentette, hanem új termékek és szolgáltatások bevezetését, új kiszolgálási módok kialakítását is magába foglalta. A megváltozott üzletpolitikára jó példa az agrárfinanszírozás. Az utóbbi években számos speciális konstrukciót dolgoztunk ki az agrárágazat sajátos problémáinak kezelésére, és ennek köszönhetően ma



dr. Tamás Gábor

már egyre több elégedett, mezőgazdasági tevékenységet végző ügyfelet is ügyfeleink között tudhatunk.

– *A Magyarországon is kibontakozó pénzügyi válság hogyan érinti az UniCredit Bankot?*

– Az UniCredit bankcsoport Európa pénzügyi rendszerének egyik legerősebb szereplője. A pénzpiacokon kialakult nehézségek alól azonban természetesen nem tudjuk kivonni magunkat. Az általános befektetői elbizonytalanodás és a rosszabb minősítésű országok kockázati költségeinek megemelkedése miatt jelentősen meg-

nehézült az anyabanki forrásokon kívüli külső deviza forrásbevonási lehetőség, a refinanszírozási költségek megemelkedtek. Ugyanakkor a válság hatásaként mind a nemzetközi érdekeltségű cégek, a világgazdaság vérkeringéséhez ezer szállal kötődő beszállítók, mind áttételeken keresztül a hazai piacon jelenlévő kis- és középvállalatok hitelkockázata nagyobb lett. Még abban az esetben is gondok adódhatnak, ha egy magyarországi vállalat jól gazdálkodik, de az anyavállalata problémákkal küszködik, vagy egy korábban jól menő hazai vállalkozás mint beszállító hirtelen elveszíti piaci egy részét.

Ez azzal jár, hogy a banki hitelbírálat, ha nem is lett sokkal szigorúbb, mint korábban volt, de mindenképpen körültekintőbb lett. Természetesen a különösen kritikus területek – például az építőipar, az autóipar és beszállítói, az autókereskedelem és az ingatlanügyletek – finanszírozásában óvatosabbak lettünk. Emellett növekvő céltartalékkal is számolnunk kell 2009-ben. Ugyanakkor azt is látni kell, hogy a banki finanszírozás általánossá vált szigorodása, a hitelköltségek növekedése miatt még a korábban tartózkodó vállalatok is körülnéznek a bankok között, új ajánlatokat kérnek be, és ez új lehetőségeket is kínál számunkra: az a bank, amelyről elterjed, hogy felelős partnerként hosszú távú együttműködésre törekszik, és amely ésszerű mértékben hajlandó vállalni bizonyos többletkockázatot, a piac átrendeződésének nyertese lehet.

– Az óvatosabb banki magatartás miként érinti a kkv-szektorral fenntartott kapcsolatot? Nem veti vissza az itt tervezett terjeszkedés ütemét?

– A kkv-k irányában továbbra is szándékunk a hitelállomány növelése, illetve az ügyfélszám emelése. Ez természetesen nem gyors folyamat, mint ahogyan a korábban példaként említett agrárágazat hitelezésének bővítése sem. A nagyvállalati körben a hitelkihelyezés bővítése már nem alapvető elvárás, inkább a banki jövedelmezőség megőrzése a cél. A kkv szektorban viszont egyértelműen hosszú távú növekedési potenciál van, amely egy ügyféligényeket értő és kiszolgálni kívánó bank számára a tartós növekedés forrása lehet.

– Milyen banki termékeket kínálnak a kkv-k számára?

– Az egyik az UniCredit Hitelautomata Extra folyószámlahitel-konstrukció,

amely gyors és rugalmas megoldást kínál a vállalkozások finanszírozási nehézségeinek áthidalására. Egy évre rögzített összegű, szabadon felhasználható és automatikusan feltöltődő hitelkeretet biztosít forintban vagy euróban, amelynek összege a vállalkozás éves nettó árbevételének maximum 15 százaléka és legfeljebb 25 millió forint lehet.

A másik az UniCredit Vállalkozásfejlesztő Hitel, amely a kkv-k beruházásaihoz kapcsolódik. A finanszírozható projekt összköltsége minimum 10 millió, maximum 250 millió forint lehet. A hitel legkisebb összege 5 millió forint vagy ennek megfelelő deviza. A maximálisan felvehető hitelösszeg 62,5 millió forint vagy ennek megfelelő deviza. Az önerő 25 százalékos. A futamidő 3 és 12 év között lehet. A Kisvállalati jelzálogalapú kölcsön révén pedig a kkv-k éven túli hitelhez juthatnak, magán- vagy céges tulajdonú ingatlanfedezet felmutatása esetén.

– Hogyan értékeli a bank a kedvezményes állami hitelkonstrukciók megjelenését?

– Pozitívan értékeljük. A vállalkozások adott pénzügyi környezetében véleményem szerint a kedvezményes állami hitelkonstrukciók szerepe több okból is felértékelődik: egyrészt, mert a bankok külső forrásbevonási lehetőségei korlátozottak és drágulnak, másrészt, mert hiányoznak a nagy összegű, hosszú távú banki források. Elsősorban a beruházási, de részben a forgóeszközhitel esetében is. Ezért elsőként igyekszünk bekapcsolódni a szóban forgó konstrukciókba.

Csak a legújabbakat említeném. Megállapodást kötöttünk a Magyar Fejlesztési Bankkal (MFB) arra vonatkozóan, hogy részt veszünk az Új Magyarország Kis- és Középvállalkozói Hitelprogramban, valamint az Új Magyarország Forgóeszköz Hitelprogramban, a Vállalkozási Hitelprogramban, az Agrárfejlesztési Hitelprogramban és az Agrár Forgóeszköz Hitelprogram bonyolításában. Ezeknek a konstrukcióknak a legfontosabb előnye, hogy állami támogatással, kedvezményes, azaz a pénzpiaci szintnél alacsonyabb kamattal lehet forráshoz jutni. Az euró devizanemben igénybe vehető hitelek esetében pedig árfolyamkockázat nélkül lehet a forintnál lényegesen alacsonyabb devizakamatszint előnyeit élvezni. A Magyar Vállalkozásfejlesztési Zrt. (MV Zrt.) európai uniós támogatású Mikrohitel Programjába, illetve Hitelgarancia programjába ugyancsak szeretnénk bekapcsolódni.

– A bank mekkora fontosságot tulajdonít a kezességvállalás igénybe vételének?

– A mostani gazdasági, hitelezési körülmények között a kezességvállalás fontos és erősödő szerepet tölt be a banki hitelkihelyezés stabilizálásában. Mindez különösen érvényes a kkv-szektor és azon belül az agrárvállalkozások finanszírozásában. A 2009. évi kihelyezéseknél, ahol csak lehet garanciavállalást kérünk hiteleink mögé. A kezesség szerepének megerősítését szolgálja, hogy 2007-ben csatlakoztunk az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítványhoz. Így hozzájuthatunk az alapítvány gyors és viszonylag olcsó kezességvállalási termékeihez.

AZ EURÓPAI GARANCIASZERVEZETEK SZÖVETSÉGÉNEK KÖZGYŰLÉSE

Az Európai Garanciaszervezetek Szövetsége (AECM) 2008. november 28-án Lisszabonban rendkívüli közgyűlés keretében - amelyen az AECM tagjaként az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány is részt vett - vitatta meg a kialakult pénzügyi válság kis- és középvállalkozásokra gyakorolt hatásait. Az AECM deklarációban foglalta össze a garanciaszervezetek megoldási javaslatait a válság következményeinek kezelésére.

A tanácskozáson a résztvevő szervezetek képviselői tájékoztatást adtak a pénzügyi válság országukban érezhető hatásairól, és az eddig megtett intézkedésekről. Figyelemmel a kkv-k kulcsszerepére a gazdaságban, és arra, hogy esetükben az alapvető működési feltételeket meghatározó negatív hatásokkal lehet számolni, a résztvevők álláspontja szerint a kkv-k támogatáshoz juttatása során a garanciaszervezetek szerepe a jelenlegi helyzetben különösen felértékelődik. Kinyilvánították, annak érdekében, hogy a garanciaszervezetek minél hatékonyabb segítséget nyújthassanak a kkv-k hitelhez jutásában, szükségesnek tartják a kezességvállaláshoz kapcsolódó uniós jogszabályi keretek felülvizsgálatát és enyhítését. Az AECM delegációja a közgyűlésen megfogalmazott és egyetemesített javaslatokat deklaráció formájában eljuttatta az Európai Unió intézményei, a Tanács, a Bizottság és a Parlament számára.

KORLÁTOZOTT ÉRDEKLŐDÉS A GABONA-INTERVENCIÓ IRÁNT

Miközben millió tonnás nagyságrendű gabonakészletet tárolnak a hazai magtárakban, a gazdák mindössze néhány százezer tonnás szemes volument ajánlottak fel intervenciós célra. A gazdálkodók ugyanis általában nem akarják megfizetni az intervenciós gabona tonnájáért megkövetelt 15 eurós letétet, ráadásul az intervenciós vételárat csak tavasszal kaphatják meg.

A magyar gabonatermesztők lanyha érdeklődést mutatnak az uniós intervenciós gabona felvásárlás iránt. A kukorica esetében a lehetséges intervenciós keret 700 ezer tonna, a búza esetében pedig nem állapítottak meg intervenciós limitet. 2008. december végéig csupán 250 ezer tonna kukoricát és 100 ezer tonnányi búzát

ajánlottak fel intervenciós célra, átlag 26 ezer forintos tonnánkénti áron. Történt ez annak ellenére, hogy csak kukoricából mintegy 3-4 millió tonnányi felesleg van az országban. Ugyanakkor az intervenciós ár – 101 euró tonnánként – messze meghaladja a mostani 20-21 ezer forintos piaci árszintet.

A gazdák egy része valószínűleg arra számít, hogy 2009 során magasabb piaci áron értékesítheti terményét, és inkább vállalja a készletezés terheit. Sokaknál viszont az intervenciós rendszer feltételei játszanak szerepet a gabonakészlet megtartásában. Arról van szó, hogy tonnánként 15 eurót kell letétbe helyezni, ami kb. négyezer forintnak felel meg. Ez egyfelől azonnali többlet-finanszírozási igényt jelent, másfelől az intervenciós vételárat csak április-májusban kapják kézbe a termelők.

PÁLYÁZAT A SZŐLŐÜLTETVÉNYEK FELÚJÍTÁSÁRA ÉS FAJTAVÁLTÁSRA

2008. december végén jelent meg a 161/2008. (XII. 18.) FVM rendelet, amely lehetővé teszi a szőlőültetvények szerkezet-átalakításának támogatását. Az érintett termelők támogatást vehetnek igénybe a fajtaváltásra, az ültetvény áttelepítésre, támrendszer létesítésére és korszerűsítésére.



A támogatás igénylésének előfeltétele, hogy a hegyközségi tanács borvidéki tervet készítsen, amelyet 2009. április 30-ig meg kell küldenie a Hegyközségek Nemzeti Tanácsának. A borvidéki tervben szerepelnie kell azon termőhelyek nevének, ahol a szerkezetátalakítás végrehajtható. A gazdálkodók egyéni terveit pedig a borvidéki terv alapján kell elkészíteni. Nem igényelhető támogatás már megkezdett felújításra, illetve olyan termőhelyre, amelyre már korábban kapott támogatást a termelő.

Mezőgazdasági szaktanácsadás



• A szaktanácsadás keretében megszerzett információk a várhatóan 2009 folyamán bevezetésre kerülő egységes támogatási rendszerben (SPS) a támogatások igénybevételének alapját fogják képezni. Az így megszerzett ismeretek a környezetvédelmi, élelmiszerbiztonsági, állat- és növény-egészségügyi, valamint állatjóléti követelmények biztosításához elengedhetetlenül szükségesek.

- A gazdálkodó a Területi Szaktanácsadási Központokon (TSZK) keresztül a szaktanácsadásra fordított összeg 80%-át, vissza nem térítendő támogatásként visszaigényelheti. A szaktanácsadásért fizetendő szolgáltatási díj maximum 220 000 Ft évente.
- Az AVHA Szolgáltató és Tanácsadó Kft. – mint TSZK – a gazdálkodókkal kötött szerződés alapján biztosítani tudja a szaktanácsadási szolgáltatást és a szaktanácsadói díj 80%-nak visszatérítését.
- A mezőgazdasági szaktanácsadás keretében a gazdálkodó ügyfélorientált pénzügyi tanácsadást is igénybe vehet, ha fejlesztési elképzelését részben vagy egészben uniós forrásból vagy hitelből kívánja finanszírozni. A fejlesztés és a vállalkozás adottságainak ismeretében az AVHA Kft. segítséget nyújt a legmegfelelőbb finanszírozási megoldás kialakításában.

Érdeklődni lehet az AVHA Szolgáltató és Tanácsadó Kft-nél:

Kék számon: 06-40/200-771 Faxon: 06-1/373-8455

E-mail címen: tanacsadas@avhakft.hu Honlap: www.avhga.hu

KISEBB LÉPÉSEKKEL HALADNI

Az elsők között kezdte meg a tej közvetlen értékesítését a Köröstarcsán gazdálkodó Vértés Gábor. Ha nem lépi meg ezt a bátor lépést, akkor most - saját bevallása szerint - nagy gondban lenne. Eddig - ügyes gazdasági lépéseivel - elkerülte a bajt. Merre vezet az út? Van-e lehetőség a további fejlődésre, különösen a mostani nehéz gazdasági helyzetben? - e kérdésekre kerestünk választ.

Ma már történelem. Három éve, az ötven tehenet tartó gazda sokszor épp olyan kiszolgáltatottnak érezte magát, mint sok más tejtermelő, hiszen kénytelen volt annyiért eladni a tejet, amennyiért a felvásárló tejipar megvette. Ezen változtatott. Úgy gondolta, hogy ha közvetlenül a fogyasztónak adja el a tejet, akkor a feldolgozó és a kereskedelem haszna is nála csapódik le, több jövedelme lesz a tejből, s megszűnik a felvásárlótól való függése. 11 millió forintért vásárolt egy, az élelmiszerbiztonsági előírásoknak mindenben megfelelő árusító hűtőkocsit, s azzal járja a környező falvakat és a nagyobb települések piacait. Nem volt kétsége, hogy megveszik a tejet, hiszen tudta: extra minőségű terméket ad, olyat, amilyenért személyesen vállal garanciát. Pontosan tudták ezt a vásárlók is.

- Hogyan jött be az üzlet? - kérdeztük Vértés Gábortól.

- Nagyon jól. Jelenleg az éves kvótát maximálisan ki tudom használni.

A megtermelt tej immár több, mint felét közvetlen értékesítés formájában adom el. Az árusító kocsit, amelyet már újra cseréltem, teljes mértékben ki van használva, ha az éjszakákat nem számoljuk, akkor azt mondhatom, hogy hétfőn fél hétkor indul és szombaton este hatkor áll le. Állíthatom, hogy ha nem lenne a közvetlen értékesítés, most nagy bajban lennék. Vegyük csak az árakat: a tejipar most 60-62 forintot ad egy liter tejért, ha közvetlenül a fogyasztónak adom, akkor 160 forintot kapok érte. A tejpari ár az önköltség körül mozog, nyereséget csak a közvetlen értékesítésen lehet realizálni.

- Tehát egyértelmű, hogy ebbe az irányba kell fejleszteni. Egyáltalán kell fejleszteni?

- Kell, mindenképpen kell. Nem állhatunk le. Már csak ezért sem, mert a gyerekeim is ebből akarnak megélni. Mi a jövőt nem csak a közvetlen értékesítésben látjuk, hanem úgy fogalmaznám meg a stratégiánkat, hogy mindenből csak a



Vértés Gábor

készterméket, a végterméket szeretnénk eladni. Így például, a nőivarú szaporulatot vemhes üszöként értékesítjük, e mellett hízóbikát, s tenyészbikát is állítunk elő. És ebbe a stratégiába illene bele egy kis tejfeldolgozó, ahol könnyen előállítható elsődleges termékeket, mint például túrót, tejfölt készítenénk, s a kocsin a tejjel együtt kiszállítanánk. Mi elképzeltük, de ehhez pénz kell.

- Mennyire volna szükség?

- Négymillió forint körüli a beruházás összege, mert az épület, az infrastruktúra adott, csupán a berendezéseket szükséges megvásárolni. Lehet, hogy ez nem olyan nagy összegnek tűnik, de ha elmondok né-



hány dolgot, akkor mindjárt világos lesz, hogy miért okoz gondot ez a pénz. Most folyik egy közel százmilliósi beruházás. Ennek jelentős részét teszi ki a kötelezően előírt környezetvédelmi beruházás. A megnyert pályázati pénzhez még nem jutottunk hozzá. Nyilván megjön, csak egy kicsit később. Ugyanakkor a hitelek kamatai emelkednek, a várható támogatást pedig faktoráltatni kellett, és a korábbi 3 százalékos faktorálási díj, immár 18 százalékra emelkedett. Az adott pénzügyi helyzetben döntöttünk úgy, hogy csúsztatjuk az újabb beruházást. Biztos vagyok benne, hogy megépítem, csak az a kérdés: mikor. Az a bosszantó az egészben, hogy megvan a piac, a vásárlók várják a túrórt, a tejfölt, a kocsi amúgy is megy, vihetné magával az új termékeket is, de várunk, telik az idő, mert egyelőre olyan bankot sem lehet találni, amely ezt finanszírozná.

Láthatóan - egyelőre kényszerből - a szinten tartásra törekszenek a Vértes-farmon, de más tervek is lennének. Nem is kicsik: a jelenlegi 90 darabos tehénállományt 120 darabra szándékoznak növelni, ezáltal a tejtermelés növelést növelni, újabb kvótákat vásárolni, a minőségi állatforgalmat bővíteni, a termékfeldolgozást, jelesül a tej feldolgozását megoldani. Úgy lenne kerek-egész, ha ehhez a falusi turizmus, a helyi fogyasztás is csatlakozna. Felmerült ennek a gondolata is, amiről Vértes Gábor a következőket mondta.

- Itt van a település mellet, szép természeti környezetben a farm. Ide szerettem volna egy bemutató öko-parkot létesíteni, s a falusi turizmusba illő szálláshelyeket építeni. Minderre kitűnő lett volna az Új Magyarország Vidékfejlesztési Program



vidéki turizmus fejlesztési programja, de sajnos mi nem élhattünk ezzel a lehetőséggel, mivel a vállalkozásunk bevételeinek több mint a fele mezőgazdaságból származik. Abban az esetben ugyanis, ha a pályázó árbevétele ilyen szerkezetű, a fejlesztést kizárólag gazdaságon kívül végzett tevékenység keretében valósíthatja meg.

Vértes Gábor azonban elszánt tervei megvalósításában, amint az a közvetlen érté-

kesítés esetében is történt. Az adott gazdasági körülmények között azonban csak lassabban, nehezebben érhet célba.

AZ ALAPÍTVÁNYI ÚJ INFORMATIKAI RENDSZER SIKERES BEVEZETÉSE

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány 2009. január 8-án a kezességvállalási tevékenységét támogató új informatikai rendszert vezetett be. A korszerűbb program segítséget nyújt a hitelintézetek és fiókjai számára a hitelgarancia igénylések gyorsabb, egyszerűbb feldolgozásához, a szerződések nyomon követéséhez.

Az Alapítvány - a gördülékeny áttérés érdekében - 2008 októberétől szervezett oktatás keretében mutatja be az új technológiai megoldásokat a hitelintézetek munkatársai számára. Az egyes hitelintézetek igényeihez igazodva, a rendszert kifejlesztők személyesen keresik fel a hitelintézeteket, és helyben tartanak mindenre kiterjedő tájékoztatást.

Az elmúlt időszakban több hitelintézet is csatlakozott az Alapítványhoz. Az együttműködés sikeres és mielőbbi elindítása érdekében, a csatlakozási szándékukat jelző hitelintézetek azonnal igénybe vehetik az informatikai rendszert bemutató oktatási szolgáltatást.

A korábbi és az új hitelintézeti partnerek kérésére lehetőség van különféle alapítványi oktatási programok szervezésére és lebonyolítására is. Ezek nemcsak az informatikai rendszer megismerését biztosítják, hanem az alapítványi kezességvállalással kapcsolatos tudnivalókat is bővítik.



AVHA
SZOLGÁLTATÓ ÉS
TANÁCSADÓ KFT.

a kis- és középvállalkozások, valamint gazdálkodók számára tájékoztatást nyújt:

- az aktuális támogatási lehetőségekről,
- a kedvezményes hitel- és garancia-konstrukciókról, valamint segítséget nyújt beruházások tervezésében, megvalósításában.

Ingyenes telefonos és személyes konzultációs lehetőségek, tájékoztató anyagok megküldése.

Kedvezményes feltételek szerint igénybe vehetők:

üzletviteli tanácsadás, mezőgazdasági szaktanácsadás, hitelkérelmek összeállítás, pályázati tanácsadás, projektgarancia

Hívja a **06-40-200-771** kék számot, vagy keressen minket a **tanacsadas@avhakft.hu** e-mail címen

UNIÓS GAZDASÁGÉLÉNKÍTŐ PROGRAM

Az Európai Unió összesen 200 milliárd euró értékű gazdaságélénkítő programot fogadott el az állam- és kormányfők 2008 decemberében megtartott találkozásán.

Az Európai Bizottság javaslatain alapuló, az uniós állam- és kormányfők találkozásán rögzített intézkedési csomag elemei között a munkahelyek megvédésére, a kereslet növelésére, a gazdálkodói bizalom erősítésére, továbbá a beruházások ösztönzésére vonatkozó javaslatok szerepelnek. A tervezett intézkedések költségeinek döntő hányadát (mintegy 170 milliárd eurót) a tagállamoknak kell állniuk, a többit az uniós központi költségvetésből biztosítják.

A tagországok jelentős része már több gazdaságélénkítési intézkedést is bejelentett. A magyar kormány azt jelezte, hogy

döntően európai uniós források felhasználásának átcsoportosítását, előrehozását tervezi, olyan beruházások gyorsabb elindítását, amelyek már szerepeltek a következő öt év tervei között.

A brüsszeli állam- és kormányfői találkozó zárónyilatkozata kiemelte a - legtöbb tagországban már támogatáshoz juttatott - bankszektor szerepét az ipar, a mezőgazdaság és a szolgáltatások ágazatainak segítésében. A nyilatkozat rámutatott annak fontosságára, hogy most a pénzügyi helyzeteknek szükséges vonzó kölcsönökkel segíteniük a reálgazdaság szereplőit. Ebbe a műveletbe bekapcsolódik az Európai

Beruházási Bank is, amely a következő két évben 30 milliárd eurónyi kedvezményes kölcsönt biztosít a kisvállalkozások finanszírozására, különösen a környezetbarát technológiát alkalmazók számára.

Az Európai Unió átmenetileg 200 ezerrel félmillió euróra emelte fel a tagállami támogatások azon határát, amely alatt a tagországoknak nem kell jóváhagyást kérniük Brüsszeltől a támogatás alkalmazására. Ez gyorsíthatja és egyszerűsítheti a nehezebb helyzetbe került vállalkozások nemzeti eszközökkel való segítését.

A tagállamok a későbbiekben még visszatérnek néhány vitás téma megtárgyalására. Az adók mérséklése és a kedvezményes adókulcsok alkalmazása kérdésének áttekintésére várhatóan a következő, márciusi uniós csúcsertekezleten kerül sor.

A TERÜLETALAPÚ ÉS AZ AGRÁRKÖRNYEZET GAZDÁLKODÁSI TÁMOGATÁSOK KIFIZETÉSE

A Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal (MVH) 2008. december közepén megkezdte a mezőgazdasági területalapú támogatás európai uniós részének kifizetését mintegy 188 ezer ügyfelének.

A 2008-as évben több mint 100 milliárd forint európai uniós eredetű mezőgazdasági területalapú támogatás került folyósításra a gazdálkodóknak. A 2008. évi egységes területalapú támogatás hektáronként 31 429 forintot tesz ki. A vonatkozó rendelet szerint a támogatás kifizetési időszaka 2008. december 1-jétől 2009. június 30-ig tart.

A Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal még 2008-ban 23 milliárd forintot meghaladó összegű agrárkörnyezet-gazdálkodási támogatást is átutalt az érintett gazdáknak. Ehhez a támogatáshoz összesen 26, a Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal által meghirdetett jogcím alapján juthattak hozzá pályázók. Kedvezően alakul a helyzet, hiszen a rendelkezésre álló támogatási keretnek már közel 40 százalékát – különféle környezetvédelmi kötelezettségek vállalásával - a pályázat keretében már le is jegyezték a magyar gazdák. A 2008 végéig kifizetésre került teljes agrárkörnyezet-gazdálkodási támogatás összege meghaladta a 70 milliárd forintot.

zésre álló támogatási keretnek már közel 40 százalékát – különféle környezetvédelmi kötelezettségek vállalásával - a pályázat keretében már le is jegyezték a magyar gazdák. A 2008 végéig kifizetésre került teljes agrárkörnyezet-gazdálkodási támogatás összege meghaladta a 70 milliárd forintot.

KEDVEZŐBBEN JUTHATNAK AZ ELŐLEGHEZ

A pénzügyi válság hatására bekövetkezett gazdasági változások több előre nem látható nehézséget okoznak az uniós támogatással megvalósított projektek nyertesei számára. A pénzügyi válság következményeinek csökkentése érdekében a kormány az uniós támogatások folyósításának felgyorsításáról döntött.

2008. december 10-én lépett hatályba az európai uniós forrásokkal megvalósuló projektekhez igénybe vehető támogatási előleg mértékét szabályozó, az Államháztartás Működési Rendjéről szóló kormányrendelet módosítása. A változtatás célja, hogy a nyertesek az eddiginél nagyobb mértékű támogatási előleghez jussanak a célból, hogy a projekt megvalósítását mihamarabb el tudják kezdeni, és sikeresen be tudják fejezni.

- A módosított kormányrendelet értelmében a változtatás az Új Magyarország

Fejlesztési Terv alábbi területei vonatkozik:

- Gazdaságfejlesztés Operatív Program (GOP),
- Közép-Magyarországi Operatív Program (KMOP) 1-es prioritása,
- Regionális Operatív Programok (ROP) gazdaságfejlesztési célú, illetve turisztikai célú prioritásai,
- Társadalmi Megújulás Operatív Programból (TÁMOP) támogatott munkahelyi képzés. Az igényelt támogatási előleg elérheti a megítélt támogatási összeg ma-

ximum 40 százalékát (ez eddig 25 százalék volt), és akár 300 millió forint is lehet. - Az Új Magyarország Fejlesztési Terv egyéb támogatási konstrukciói esetében pedig, az igényelt támogatási előleg a megítélt támogatási összeg eddigi maximum 25 százaléka helyett, annak akár 35 százaléka is lehet.

Az egyes operatív programokban illetékes közreműködő szervezetek a jogszabálymódosításról, és az előlegigénylés szabályairól tájékoztató levélben értesítik a pályázókat.

A KEZESSÉGVÁLLALÁS FELÉRTÉKELŐDŐ SZEREPE

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány célja a mezőgazdasági, illetve a vidéki vállalkozók (természetes személyek, őstermelők, egyéni vállalkozók, társas vállalkozások, szövetkezetek) hitelképességének növelése, hitelhez jutási feltételeinek javítása, külső forrásbevonási képességének erősítése, pénzügyi életképességének biztosítása, s így a vidék fejlődésének előmozdítása. A másfél évtizedes tapasztalattal rendelkező Alapítvány 2009-ben is készfizető kezeséggel segít a vidéki vállalkozóknak, mind az új hitelek felvétele, mind a tartozások rendezése, átütemezése esetében.

A nemzetközi pénzügyi válság 2008 végére elérte a magyar gazdaságot is. A hitelkínálat szűkült, a hitelintézetek szigorították hitelbírálati rendjüket és hitelezési feltételeiket (fedezet, kamat stb.). Alapvető nemzetgazdasági cél a - mezőgazdasági és vidéki vállalkozások működését és fejlesztéseit is befolyásoló - negatív reálgazdasági következmények csillapítása. Az adott helyzetben az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia szerepe felértékelődött, kezeséggel vállalt szolgáltatásai hozzájárulhatnak, hogy minél több vállalkozás sikeresen tudjon alkalmazkodni a nehezebb gazdasági körülményekhez.

A bankhitelhez, bankgaranciához, lízing és faktoring ügyletekhez kapcsolódó hagyományos alapítványi készfizető kezeséggel vállalt szolgáltatásokat a pénzügyi intézmények jogosultak igénybe venni, a hazai vidéki vállalkozásokkal kötött szerződésükhöz kapcsolódva. Az alapítványi kezeséggel vállalt révén a vidéki, döntően mikro-, kis- és közepes vállalkozások könnyebben juthatnak hozzá a hitelintézeti forrásokhoz és szolgáltatásokhoz, s a bankok, pénzügyi intézmények kockázata is mérsékelhető.

Alapítványi kezeséggel vállalt kapcsolódik a Magyar Fejlesztési Bank több kedvezményes hitelkonstrukciójához: Agrárfejlesztési Hitelprogram; Agrár Forgóeszköz Hitelprogram; Gabona Forgóeszköz Hitelprogram; TÉSZ Forgóeszköz Hitelprogram; Vállalkozásfejlesztési Hitelprogram; Kisvállalkozói Hitelprogram. A Földművelésügyi és Vidékfejlesztési Minisztérium (114/2008. (IX. 5.) számú rendelete alapján az Új Magyarország Vidékfejlesztés Program keretén kívül megvalósuló beruházások esetében a felvett hitelek kamatának, illetve a lízingdíj - korláthoz kötött - kamattartalmának felét átvállalja az állam, s készfizető kezeséget is vállal támogatásként. Mind a hitel-, mind a lízingszerződés-

sekhez kapcsolódva igénybe vehető alapítványi kezeség.

Az előbbieken túl a közelmúltban új elemek is megjelentek az Alapítvány kezeséggel vállalt tevékenységében:

- A Takarékbank Zrt. és az Alapítvány megállapodást kötött az alapítványi kezeséggel vállalt alkalmazásáról az Új Magyarország Vidékfejlesztési Program III. tengelyébe tartozó, a vidéki vállalkozások fejlődését célzó mikrovállalkozás fejlesztési és turisztikai pályázatok finanszírozását szolgáló takarékbanki hiteltermékek esetében.

- Az Alapítvány partneri megállapodást kötött a Heves Megyei Vállalkozás- és Területfejlesztési Alapítvánnyal. A keretszerződés lehetővé teszi, hogy a mikrohitelre szakosodott szervezet az általa nyújtott hitelekhez biztosítékként igénybe vegye az Alapítvány készfizető kezeséggel vállaltát.

- Az elmúlt hónapokban az Alapítványhoz csatlakozó pénzügyi intézmények száma dinamikusan nőtt, így az Alapítvány kezeséggel vállalt nyújtásával nagyobb mértékben tud hozzájárulni a kis- és középvállalkozások hitelhez jutási lehetőségeinek bővítéséhez.

- Az Alapítvány folyamatosan gazdagítja szolgáltatási konstrukciói körét: egyedi megállapodásokat köt az együttműködő hitelintézményekkel speciális, kedvezményes feltételű kezeségi termékek alkalmazásáról.

- A hitelintézetekkel való hatékonyabb együttműködés érdekében az Alapítvány ez évben internetes kezeséggel nyilvántartó rendszert vezetett be, amely meggyorsítja a hitelintézetek és fiókjaik számára a kezeségi igénylések feldolgozását.

A KEDVEZMÉNYES KEZESSÉGI DÍJ MÉRTÉKE (A PÉNZÜGYI ÜGYLET 50 SZÁZALÉKÁRA KITERJEDŐ KEZESSÉG ESETÉN, A KEZESSÉGGEL BIZTOSÍTOTT ÖSSZEG SZÁZALÉKÁBAN)*

Kezeséggel biztosított összeg (Ft)	Pályázat neve			
	Évenkénti díjfizetés	Egyszeri díjfizetés		
		1 - 25 évig	1 évig	1 évtől 4 évig
1-1.000.000	3000 Ft	3000 Ft		
1.000.001-75.000.000	0,50	0,50	0,90	1,20
75.000.001-150.000.000	0,65	0,65	1,00	1,30
150.000.001-	0,80	0,80		

*A díjkulcsok arányosan növekszenek, ha a kezeség mértéke meghaladja az 50 százalékot, illetve csökkennek, ha a kezeség mértéke 30 és 50 százalék közé esik. A piacinál kedvezőbb díjú kezeséggel alkalmazásakor az Alapítvány a jogszabályoknak megfelelően támogatástartalom igazolást állít ki. A piaci kezeségi díj 50 százalékos készfizető kezeséggel mellett a kezeséggel biztosított összeg évi 1,8 százaléka.

GYORSMÉRLEG AZ ÚMVP PÁLYÁZATAIRÓL

Az Új Magyarország Vidékfejlesztési Program (ÚMVP) I. tengelye részeként az erdészeti célra használt géppark fejlesztésének és korszerűsítésének támogatására 2008. december 31-ig lehetett benyújtani pályázati kérelmeket. Az ÚMVP III. vidékfejlesztési tengelyének keretében pedig 2009. január 12-én zárult négy pályázat beadási határideje. Ezzel lényegében lezárult az Új Magyarország Vidékfejlesztési Program első szakasza.

ÉLÉNK PÁLYÁZÓI KEDV

Azt természetesen még nem lehet tudni, hogy a legutóbb zárult pályázatokra mekkora számú és milyen összegű támogatási kérelem érkezett be. A korábbi tapasztalatok azt mutatják, hogy az aktivitása jelentős volt. A beérkezett, mintegy 50 000 támogatási kérelem összege meghaladta az 500 milliárd forintot. Az alábbiakban néhány nagy figyelmet kapott pályázati konstrukcióra térünk ki részletesebben.

- Különösen nagy érdeklődés kísérte az állattartó telepek korszerűsítését célzó két kiírást: a pályázók száma meghaladta 2100-at, mintegy 1800-an részesültek ösz-

szesen valamivel több, mint 200 milliárd forintos támogatásban.

- Az önálló építéssel nem járó gépek és technológia berendezések beszerzését segítő pályázat ugyancsak nagyon népszerű volt: a közel 5000 pályázó 95 százaléka kapott támogatást, amelynek összértéke meghaladta a 42 milliárd forintot.

- A rendelkezésre álló forrásokat meghaladó érdeklődés mutatkozott a fiatal gazdák pályázatára: 2500 jelentkező kb. 25 milliárd forintot igényelt. Közülük csaknem 1400 pályázó részesült kedvező elbírálásban, az elnyert támogatás 13,7 milliárd forintot tett ki.

- A Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal (MVH) 2009 végén hozta nyilvánosságra a kertészeti gépek, technológiai berendezések beszerzése és a mezőgazdasági termékek értéknövelése pályázati konstrukciók nyertesinek listáját. Mindkét kiírást intenzív pályázói érdeklődés kísérte. A kertészeti gép pályázatra több ezren jelentkeztek, az értéknövelésre pedig kb. fél ezren. A két pályázatra beérkezett támogatási igény több tízmilliárd forintot tett ki, amelynek nagy részét el is nyerték a pályázók.

A különféle pályázati kiírások elbírálását, a támogatásról szóló értesítés kézbesítését követően indult meg a támogatott projektek megvalósítása. Így a támogatásokra vonatkozó kifizetési kérelmek – a kiírásokban szereplő kifizetési időszakokhoz igazodva – fokozatosan növekvő számban és értékben érkeztek és érkeznek.

2009. ÉVI KILÁTÁSOK

A földművelésügyi és vidékfejlesztési miniszter 2009. január 9-én arról tájékoztatta a Magyar Távirati Irodát, hogy az agrárágazat a tavalyról áthúzódó forrásokkal együtt 2009-ben 483 milliárd forintos támogatási összeggel számolhat. Ennek 70 százaléka, mintegy 338 milliárd forint uniós pénz. Az agrártárca most elsősorban arra törekszik, hogy a megítélt támogatásokat mielőbb megkaphassák a gazdálkodók. Ezért az Új Magyarország Vidékfejlesztési Program keretében új támogatási pályázatokat csak várhatóan áprilisban írnak majd ki.



AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY

valamennyi vidéki kis-, és közepes vállalkozás, családi gazdálkodó, őstermelő, számára nyújt készfizető kezességet, melyet az Alapítvánnyal együttműködő pénzügyi intézmények igényelhetnek a belföldi vállalkozással kötött szerződéseikhez.

Alapítványi kezesség funkciói:

- hitelképesség növelése,
- hitelhez jutási feltételek javítása,
- pénzügyi életképesség biztosítása.

Alapítvány készfizető kezessége igényelhető:

- Kölcsön/hitel-
- Bankgarancia-
- Lízing-
- Faktoring szerződéshez

Kezességvállalás kondíciói:

Kezességgel biztosított összeg: **max. 1.000.000 Ft**

Kezességvállalás mértéke: **30% - 80%**

Futamidő: **min. 91 nap max. 25 év**

A díj fizetése: **Egyszeri, vagy évenkénti**

A díj mértéke: **a kedvezményes díj min. 0,5%; max. 2,88%**

amely függ a kezességvállalás mértékétől, a futamidőtől és a kezesség kategóriájától.

A piaci díj: évi 1,8%-2,88%

amely a kezességvállalás mértékétől függ.

Zöld szám: 06-80/ 203-760 • Telefax: (36-1) 474-5085

1054 Budapest, Kálmán Imre u. 20. • 1392 Budapest, 62. Pf. 289

Honlap: www.avhga.hu • E-mail: office@avhga.hu

GARANCIA

az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány
időszaki kiadványa
(Megjelenik az agrárlapok melléleteként)

Felelős kiadó: Ulrich Anikó

Szerkesztő bizottság: Fertő Imre, Herczegh András,

Lengyel Zoltán, Mohácsi Kálmán, Ulrich Anikó

Szerkesztőségi titkár: Székely Ágnes

Szerkesztőség: 1054 Budapest, Kálmán Imre u. 20.

Telefon: (1) 373-8481,

Ingyenesen hívható zöld szám: (80) 203-760

Fax: (1) 373-8455

Stúdió: Armadillo Design Kft.

1045 Budapest, Berni u.1.

Nyomja: Veszprémi Nyomda Zrt.

8201 Veszprém, Órház u.38.