



GARANCIA

AZ AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY KKV FEJLESZTÉSI MELLÉKLETE A MAGYAR MEZŐGAZDASÁG HETILAPHOZ



KIEMELT SZEREPBEN

Hol helyezkedik el az MKB Bank stratégiájában a mikro-, kis- és középvállalkozói szektor, s azon belül az agrárium finanszírozása? Melyek a kkv- és az agrárhitelezési politika főbb elemei, a bank milyen sajátos hitelezési megoldásokat alkalmaz? Milyen speciális hitelkonstrukciók közvetítésében vesz részt a hitelintézet? Mi a kedvezményes alapítványi kezességvállalás szerepe? Ezekről beszélgettünk Szabó Balázzsal, az MKB Bank ügyvezető igazgatójával.

Hogyan ítéli meg a bank számára a kkv szektorban kínáló üzleti lehetőséget?

Az MKB Bank kiemelten kezeli a mikro-, kis- és középvállalatokat. A hitelintézet érvényes középtávú stratégiájában kulcsszerepe van a hazai kkv-szektor kiszolgálásának, azon belül is a középvállalkozói kör finanszírozásának. Mind az ügyfélszámot, mind a hitelállományt tekintve fontos növekedési területnek tartjuk ezt a vállalkozói kört. A kkv-k a nemzetközi tapasztalatok alapján, illetve a magyar nemzetgazdaság szintjén is stratégiai szegmensnek számítanak. Érvényes ez például a foglalkoztatásban betöltött szerepükre, illetve a GDP-hez való hozzájárulásukra.

A banki termékek szempontjából kiterjedt piacként értékeljük tehát a kkv-kat. Ugyan-

akkor tisztában vagyunk azzal, hogy korántsem homogén partneri körrel van szó.

A méretben kisebb cégek jelentős része kényszervállalkozás, alultőkésített, hitelkihelyezésre alkalmatlan. De ezt leszámítva is szórt a mezőny. Ha azonban portfólióként tekintünk a kkv-kra, banki kockázati szempontból is jól közelíthetőek a szektor vállalkozásai. A világosabb hitelezői képhez az is hozzájárul, hogy az elmúlt években érezhető tisztulás zajlott és zajlik le e vállalkozói körben. Egyfelől a válság nyomán komoly szelektálódás következett be: a krízis erőteljes szűrőhatással járt, a talpon maradt vállalkozások sok esetben már hosszabb távon is életképesek maradhatnak.

„Az utóbbi időszakban egyre bátrabban fordulunk az agrárágazat felé, amelyben zömmel kkv-k tevékenykednek.”

Szabó Balázs



Másfelől az elmúlt két évtizedben alakult vállalkozások körében számottevő generációváltás történik: azok, akik a céget indították, visszavonulnak, vagy mások veszik át annak irányítását, vagy átalakul, megszűnik a vállalkozás. Ez utóbbi folyamat is segítheti az egészséges szelektálódást.

Mekkora szerepet tölt be a bank a hazai kkv-szektor finanszírozásában? A szektor mely szereplői közül kerül ki a partneri köre?

Az MKB Bank részesedése a teljes vállalati hitelpiacon jelenleg 11-12 százalékos. A kkv-szektorban is hasonló mértékű a részesedésünk, de elsősorban a középvállalati ügyfélkörben van markánsabb szerepünk.

Számos szektorban érdekeltek vagyunk: a feldolgozóiparban, az autóiipari beszállítók, a közvetlen exportra gyártók és a technológiai beszállítók körében. A gyártó vállalkozások hitelezésére kiemelt figyelmet fordítunk. És természetesen az élelmiszer-gazdaságban is hitelezünk.

Milyen hitelezési politikát folytat a bank az agrárszektorban?

Az utóbbi időszakban egyre bátrabban fordulunk az agrárágazat felé, amelyben zömmel kkv-k tevékenykednek. Összességében az agrárium hitelezhetősége javult: a vállalkozások pénzügyi helyzete jobb lett, stabilabb szabályozási közegben működnek, az uniós és hazai támogatások révén jelentős forráshoz jutnak hozzá.

A válság hatására a vállalkozások körében itt is bekövetkezett egy tisztulási folyamat. A problémákat nem lebecsülve, a gazdálkodás fehéredésének jelei is mutatkoznak, például a közraktározás területén, és remélhetőleg a hús forgalmi adójának mérséklése is kedvező hatású lesz. Az is felértékeli ezt az ágazatot, hogy az itthoni piacra, illetve a sokszínű külpiaci beágyazottságra alapozva összességében viszonylag stabil és kiegyensúlyozott értékesítési lehetőségekkel rendelkezik. A szektor specialitásaihoz is egyre jobban tudunk illeszkedni, s hatékonyabban tudjuk kezelni a felmerülő gondokat.

Mi jellemzi az agrárvállalkozások kiszolgálását?

Az agrárhitelezés a bank ágazati szakértőire is támaszkodik. Alágazati mélységig vannak részletes ismereteink a különféle élelmiszer-gazdasági területekről. Erre szükség is van, hiszen a kockázati megítélésnek speciális elemei vannak.

A kockázatok és a hitelezhetőség szempontjából más mérlegelést kíván egy elsősorban növénytermesztéssel, egy állattartással és (kapcsolódó) növénytermesztéssel, illetve csak állattartással, avagy élelmiszeripari tevékenységgel foglalkozó vállalkozás.

A fenti sorrendben haladva, általában növekednek a hitelezési kockázatok, és egyre nagyobb körültekintést követel a hitelért folyamodó ügyfélkör hitelkérelmének mérlegelése. Ugyanakkor banki termékdalról is igyekszünk „támogatást” nyújtani ügyfeleinknek, felhívjuk a figyelmet a számukra legtesthezállobb banki finanszírozási megoldásra.

Vannak-e jellegzetes banki termékek?

A szokásos forgóeszköz- és beruházási finanszírozás mellett speciális termékeket is alkalmazunk. Mivel az agrárágazatban magas a támogatási arány, azok előfinanszírozása komoly lehetőség a banknak. A faktorálás (például a területalapú támogatás esetében) kiterjedt üzletág nálunk. A közelmúltban változott a közraktári törvény, ennek hatására átláthatóbb piaci viszonyok alakultak ki, így a közraktári típusú finanszírozás is fellendülően van.

Az úgynevezett integrátori finanszírozás keretében pedig a mezőgazdasági vállalkozásoknak (például vetőmagot, vegyszereket, műtrágyát, gépeket stb.) beszállító cégeket hitelezünk, de a jó ügyfélnek számító, az integrátortól vásárló (esetleg épp az integrátor által szűrt) mezőgazdasági vállalkozások közvetlen hitelezésére is sor kerül.

Kapcsolódnak-e a különféle speciális hitelkonstrukciókhoz?

A kedvezményes hitelprogramokban részt veszünk, így például a Magyar Fejlesztési Bank különféle hitelkonstrukcióinak közvetítésében is. Természetesen a Magyar Nemzeti Bank Növekedési Hitelprogramjába (NHP) is bekapcsolódtunk. A meglévő ügyfeleink mellett mintegy 120 új kkv-partnernek is folyósítottunk hitelt az NHP első fordulójában. A vállalkozások egy része a korábbi hitelek kiváltására használta fel a hitelösszeget, vagy az elmúlt években elhalasztott, állagmegőrző és kapacitás-fenntartó beruházásokra fordította azt. A nemzetgazdaságban most tapasztalható nagyon alacsony beruházási ráta alapján valószínű, hogy előrehozott beruházásokra is sor került. Tény, hogy olyan cégek is vettek most fel hitelt beruházásukhoz, amelyek eddig saját erőből oldották meg fejlesztéseiket.

Az idő rövidege miatt a mostani beruházási hitelek alapvetően már előkészített projektekhez, vagy egyszerű gépbeszerzésekhez kapcsolódtak. Természetesen az NHP második körében is részt veszünk, amely elsősorban a beruházások ösztönzésére koncentrál. E cél, illetve a rendelkezésre álló idő növekedése miatt az NHP következő szakaszában már összetettebb, és frissen kidolgozott projektek hitelezésére is szélesebb körben kerülhet sor. Mindenesetre partneri körünkben már most akadnak érdeklődők az NHP második szakaszát illetően.

Milyen kapcsolatot ápolnak az Eximbankkal?

Az Eximbank a kis- és közepes vállalkozások exporttevékenységének elősegítése, valamint külpiaci versenyképességének javítása érdekében, a magyar eredetű export árualap piacra vitelének finanszírozásához kapcsolódó kedvező, fix kamatozású, középlejratú refinanszírozási hitelprogramot hirdetett meg kereskedelmi bankok részére.

A program keretében az Eximbank az MKB Bankkal is refinanszírozási megállapodást kötött. A kötött felhasználású forrást a kereskedelmi bankok ügyfeleik exportjának elő-, illetve utófinanszírozásához kapcsolódóan is igénybe vehetik. A refinanszírozás kapcsolódhat szállítói hitel leszámítoláshoz, vevőhitel konstrukciókhoz, export előfinanszírozáshoz. Az előfinanszírozáshoz nyújtott refinanszírozás egyedi elbírálás alapján összekapcsolható hitelfedezeti bankgarancia vállalásával is. Ez lehetőséget adott arra, hogy bankunk - egyebek mellett - a feldolgozott élelmiszerek kivitelének finanszírozásába is nagyobb mértékben bekapcsolódjon.

Az alapítványi kezességvállalás hogyan segíti a banki tevékenységet?

Mostanában egyre több ügylettel fordulunk az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítványhoz a kkv-, illetve az agrárszektorba tartozó vállalkozások finanszírozásakor.

A kedvezményes alapítványi kezességvállalás megoldást jelenthet az agrárvállalkozások rendelkezésre álló, sokszor csak korlátozott fedezet kiegészítésére, mind a standard, mind az egyedi hitelügyletek esetében. Így a banki hitelkihelyezés is növekedhet. Ezért nem egyszer mi hívjuk fel a hitelkérelmező figyelmét erre a lehetőségre. Ugyanakkor előnyös hatású, hogy létezik egy a vidék, az agrárium kiszolgálására hivatott speciális garanciaszervezet, azt a mezőgazdasági vállalkozások is jobban a magukénak érzik.

AZ EGYSÉGES TERÜLETALAPÚ TÁMOGATÁSOK ELŐLEGFIZETÉSE

A Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal 2013. október közepén megkezdte a területalapú támogatások, illetve a különleges tejtámogatások előlegének folyósítását az arra jogosult termelőknek.

A jogszerű földhasználók érdekeinek védelmében a hivatal fokozottan ellenőrzi a jogosultsá-

gi kritériumok meglétét. A kérelmet benyújtott mintegy 177 ezer gazdálkodó közel háromnegyedénél egyértelműen megállapítható volt, hogy fennállnak a területalapú támogatás előlegfizetési feltételei. Így számukra rövid időn belül megtörtént a pénz átutalása. A hivatal kockázatelemzésen alapuló vizsgálattal hatá-

rozta meg azon igénylők körét, ahol indokolt volt a tételes ellenőrzés.

Az ellenőrzésen átesett jogos igénylők 2013 novemberében ugyancsak hozzájutottak a támogatási forráshoz.

A hivatal a gazdálkodók több mint 90 százalékának már októberben kiutalta a különleges tejtámogatás előlegét. A további kifizetések is folyamatosak, ennél a jogcímnél is novemberben zárult az előlegfizetés.

A MAGYAR VIDÉKFEJLESZTÉSI TÁMOGATÁSOK KIFIZETÉSE - UNIÓS ÁTLAG ALATTI HIBAARÁNY

A Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal - eleget téve az uniós követelményeknek - minden pénzügyi év zárásakor elvégzi az Európai Bizottság által kiadott iránymutatás alapján a vidékfejlesztési támogatások kifizetésének hibaarány elemzését. Eszerint mind a 2011-es, mind pedig a 2012-es pénzügyi évben a vidékfejlesztési támogatások esetében a hazai kifizetési hibaarány a 2 százalékos mérték alatt maradt.

Ez azt jelenti, hogy az átlagos uniós hibaarányhoz képest a magyar jóval alacsonyabb szintet mutat. Az Európai Unió Számvevőszéke ugyanis 2013. szeptember 5-i ülésén fogadta el a 2012-es pénzügyi évre vonatkozó éves jelentéseit. A számvevőszék adatai szerint a 2012-es pénzügyi évben az Európai Unió költségvetésének egészét tekintve a kiadásokra vonatkozó hibaarány közel 5 százalékos volt.

A vidékfejlesztési támogatások esetében pedig ez az arány meghaladta a 7 százalékos szintet.

www.magyartakarerek.hu

Széchenyi Agrár kártya
„Jövet-menet”

BusinessCard Takarékbank
KÁRTYA
5209
VALID MONTH / YEAR
MasterCard

MAGYAR TAKARÉK
A HAZAI BANK

Egy mozgásban lévő bank,
a mozgásban lévőknek

MINDIG HITT AZ ÉRTELMES MUNKA EREJÉBEN

Ismerősei körében „Szikla” a beceneve Nagy-György József makói vállalkozónak. Nem véletlenül. Kemény céltudatos ember, aki a nehéz körülmények ellenére is véghez vitte tervét: gyakorlatilag a semmiből teremtett egy sikeres vállalkozást.

A rendszerváltás nekem a legjobb időben jött - ezt mondta Nagy-György József a gépuvar kis irodájában. Bővebb magyarázatként hozzátette: ez a „legjobb” azt jelenti, hogy már nem volt kezdő, sok tapasztalatot szerzett - elsősorban a gépészetről, a gépi munkák szervezéséről, hiszen gépész a végzettsége - a nagyüzemi gazdálkodásról abban a három makói termelőszövetkezetben, ahol fokozatosan végigjárta a számlátrát. A rendszerváltáskor már birtokában volt a gazdálkodási és piaci ismereteknek, ereje teljében volt, tele ambíciókkal. Kell ennél több? Igen, kell. Mégpedig föld, mert anélkül el sem tud indulni a gazdaság. A történelem furcsa fintora, hogy a földről a nagyszülei „gondskodtak”, akiket annak idején kulákoknak nyilvánítva börtönnel fizettek ki, s most a kárpótlás során nyolcvan hektár földdel „ajándékozták” meg az unokát. És még valamit kapott az ősöktől, a jókedvet, mert akármennyire kitaszítottak voltak, sem a nagyapját, sem az apját nem hallotta sopánkodni, inkább azt mondták, hogy munkával, szorgalommal a legnagyobb nehézségeken is túl lehet jutni.

- Az első években nagyon keserves volt a gazdálkodás - mondja a vállalkozó - egy kisebb traktorral dolgoztam, és volt egy tanyám, ahol sertést tartottam. Ezt a kis tanyát kezdtem

vállalkozóként fejlesztgetni, és a visszaszerzett 80 hektár területet művelni saját géppel és szolgáltatás igénybevételével, olyankor, amikor még szolgáltatók sem nagyon voltak. Például a téesz utód szervezetétől is igénybe vettem gépeket, hiszen jó kapcsolatot ápoltam az egykori kollégákkal, úgy-ahogy sikerült megoldani a termelést. Kisebb raktárt építettem. A 2002. év egy határállomás volt, ekkortól lassú fejlődésnek indult a vállalkozásom, tudtam gépeket venni, párszáz hektár földet bérelni. Ma is összesen 400 hektáron gazdálkodunk, amiből közel 100 hektár a saját tulajdon és 300 hektár a bérlemény. Mindig vigyáztam arra, hogy a raktár, a földterület, a gépesítés, a munkaerő-ellátottság és a hozzá igazodó sertésállomány összhangban legyen. Ebben segítettek a korábbi nagyüzemi tapasztalatok. Fontosnak tartottam, hogy több lábon álljak, de azt is fontosnak tartottam, hogy ha valamelyik ágazat nem megy, felhagyjak vele. Mindig időben tudtam váltani, vagy legalább is nem túl sokat késlekedtem. Amikor a sertéstartás nem ment, kicsit későn, de azt is volt szívem abbahagyni, bár lelkileg nagyon megviselt. Állattartó családból származom, nehéz volt lemondani, nem csak az anyagiak, hanem a kötődés miatt is, de tisztán láttam, hogy nincs jövője.



Mint említette, 2002 hozta meg a nagy változást. Mit jelentett ez a vállalkozásnál?

- Akkor megnyílt a vállalkozók előtt egy bővebb hitellehetőség. Támogatás igénybevételével már egy magasabb szintű gépesítésben lehetett gondolkodni. Én a modern New Holland márká mellett tettem le a voksot a korábbi nagygazdasági tapasztalatok és kapcsolatok okán is. Ezt a gépcsaládot találtam számomra a leginkább elfogadhatónak. Innentől kezdve minden évben sikerült fejleszteni a gépállományomat. A SAPARD, illetve AVOP pályázatok révén egy újabb lépcsőfokot emelkedtünk. Ez viszont minőségi változást hozott: épületberuházással és új kombájnok beállításával ki tudtam lépni a saját termelési körömből a szolgáltatói piacra is. Ekkor még nem volt olyan munkaerő az országban, amely ezt az új technikát elfogadható szinten, vagy annál jobban tudta volna kezelni. Nem hirdettem egyetlen egyszer sem, mégis jöttek, folyamatosan igénybe vették a szolgáltatásainkat, messze több munkára volt igény, mint amennyit a gépekkel el tudtunk végezni. Lehet, hogy magasabb árakkal kellett volna dolgoznunk, lehet, hogy akkor nem minden kapacitásunkat tudtuk volna lekötöni, de hatékonyabb lett volna a gazdálkodásunk. Ezt már így utólag nehéz eldönteni. Azonban volt egy furcsaság: 2002-ben a jogszabályok a mezőgazdasági gépi szolgáltatások végzését nem tették lehetővé a családi gazdálkodók számára, ezért, hogy az adóhatósággal véletlenül se kerüljünk vitába, alakítottunk a szolgáltatások ellátására egy külön kft-t, amit a mai napig is működtetünk. Közben, ahogy elvégezték az iskoláikat, a fiaim is beszálltak a gazdálkodásba, így azt hárman visszük tovább, én készülődve minél több feladat átadására, ők pedig azok átvételére.

De nézzük, hogyan alakul akkor most a termelési szerkezet.

- Ma már a növénytermesztés, azon belül is a gabonafélék termelése a meghatározó, mellette a piaci igények függvényében ipari növé-

„áttekinthetők a hitelszerződéseink, biztos tudással rendelkezünk a várható pénzügyi eseményekről”

Nagy-György József





nyeket, illetve zöldségfélét is termelünk. Főleg gépi kapacitásunkat, - amit tudatosan úgy építettünk ki, hogy lényegesen nagyobb legyen, mint a saját gazdaságunk igénye - szolgáltatásnyújtással hasznosítjuk. Erre mindig lesz igény, hiszen sokan nem tudják a gépi erőt megfelelően fejleszteni, mert nagyok és drágák a gépek, jelentős a javítási, karbantartási igényük, drága az alkatrész, olykor-olykor nehéz hozzájutni, s ha egy gép áll, komoly pénzeket veszít a tulajdonos. Sok nehezítő körülmény van, amit szakszerűen, gyorsan kell elhárítani, ezért szoktam mondani: a gépüzemeltetés egy szakma. Példaként mindig azt mondom, bárkit meg lehet tanítani biciklizni, a baj akkor kezdődik, amikor először leesik a lánc.

Érdekes jelenség, hogy a gépi bér munka révén egy újszerű kapcsolatrendszer kezd kialakulni a nagyobb gazdaságok és a kisebb üzemek között.

Hogyan mutatkozik ez a saját vállalkozás esetében, illetve a közvetlen környezetében? - kérdeztük.

- Látnunk kell, hogy hazai közzgazdasági viszonyok között a vállalkozók jelentős része, elsősorban a néhány száz hektáron gazdálkodók, nem képesek alulról felépíteni, feltőkésíteni a gazdaságukat. Pályázati pénzzel kiegészítve sem sikerül igazán. A pályázatoknak mindig komoly feltétele a banki háttér és a saját erő. A saját erő korlátozza be elsősorban. Kicsit olyan ez, mint amikor a kocsmá előtt az ember a zsebében nézi meg, hogy szomjas-e. Ilyen helyzet alakult ki a fejlesztést illetően. Tudjuk, hogy folyamatosan kell fejleszteni, aki nem fejleszt, csúnyán lemarad. Nálunk is kezd kirajzolódni, ami Franciaországban, Hollandiában, Olaszországban, Belgiumban gyakorlat: egy nagyobb gazdaság farvizén, annak szolgáltatását igénybe véve, 15-20 kisebb, műkö-

dó vagyonnal rendelkező gazdálkodó is evez. Együttesen jóval erősebbek. Nekem célszerű koordinálni a többiek tevékenységét, mert lehet, hogy csupán az én területemre nem kapnék meg egy termelési lehetőséget, de mivel koordinálni tudok másik kétannyi területet, így már piacképes leszek azzal a terménnyel. És itt már nem csak gépi szolgáltatásról van szó. Az áruértékesítésben, az ügyintézésben, az információszerezésben is megtalálják egymást a gazdák. Például itt Makó térségében 8-10 ilyen nagyobb gazdálkodó található. Természetesen a bankoknál is könnyebben nyílik az ajtó a nagyobb kapacitással rendelkező gazdának, ami érthető is.

A technika fejlesztése megoldhatatlan hitelek nélkül, ez újszerű gondolkodásmódot is jelent, amiről Nagy-György József a következőket mondta.

- 2002-ig semmiféle hitellel nem rendelkezttem. Ahogy a lehetőségek egyre inkább kinyíltak előttünk, úgy döntöttem, hogy nagyobb fejlesztési iramot diktálok én is, különben lemaradok. A legelső gépcsoportot a Magyar Külkereskedelmi Bank finanszírozása mellett vásároltam. 2004-ben, amikor a SAPARD támogatás elérhetővé vált, további lépéseket tettem a hitel és a saját erő bővítésére. A SAPARD és az AVOP adta lehetőségeket a magam szempontjából csúcsra járatam, ami nem jelentett

hatalmas összeget, de két-három év alatt megtudtam duplázni az addigi gépkapacitásomat. Ettől kezdve belekerültem egy örökös banki hitelt használó spirálba, ami azt jelenti, hogy nem egyik hitelből fizetem vissza a másikat, hanem mire az egyiket kifizettem, felvettem újabbat olyan fejlesztésre, amit akkor szükségesnek tartottam. A munkánkkal szemben jelentkező igényeket ki kellett elégíteni, de a terményeinkkel szemben is mind nagyobb igényeket támasztottunk, ez újabb és újabb hitelt követelt. Ehhez megfelelő háttér is szükséges, amely háttérrel a saját vagyonunk mellett az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány jelenti, hiszen készfizető kezességével folyamatosan rendelkezésre áll. Több bankkal van kapcsolatunk, hiszen a bankok egy részét a gépvásárláskor a gépforgalmazó hozza magával. Egy kivétel van, a Szegvár és Vidéke Takarékszövetkezet hódmezővásárhelyi fiókja, amellyel napi kapcsolatban vagyunk, s akikhez minden pénzügyi kérdésben fordulhatunk. Egy gazdálkodó ismerősöm hívta fel a figyelmet a takarékszövetkezetre. Gyors tempóban épült ki a kapcsolatunk, hiszen jó termékeik vannak, nagyon korrekt az együttműködés, amit megbeszélünk, az mindig úgy van, s úgy is marad. Egyéves lejáratú hitelünk van, ami komoly biztosíték arra az esetre, ha mások nem fizetik időben a számlát, és van egy hosszabb távú hitelcsomag is, amit folyamatosan törlesztek. Az a jó, hogy áttekinthetőek a hitelszerződéseink, biztos tudással rendelkezünk a várható pénzügyi eseményekről.

A jövőről szólva a következőket mondta a vállalkozó.

Elképzeléseink lennének, de az utóbbi öt év időjárása eléggé megkötött bennünket, hol ár-víz, hol aszály, hol belvíz. Visszafogottabban fejlesztünk. Első rendű cél a meglévő technikának a kor szintjén tartása, nehogy elavult technikával dolgozzunk. Rövidtávon kisebb kiegészítő fejlesztések, egy-egy gép, raktári eszköz modernebbre cserélése lehet fontos. Ugyancsak fontos, hogy alkalmazkodjunk a piaci igényekhez, ami elsősorban a zöldségféléknél és az ipari növényeknél jelent megoldandó feladatot.



AGRÁR- ÉS VIDÉKFEJLESZTÉSI TÁMOGATÁSOK 2007-2013

Az Európai Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Alapból (EMVA) folyó áron számolva mintegy 1400 milliárd forint európai uniós forrás érkezett Magyarországra a mezőgazdaság és a vidék fejlesztésére az év végével záruló 2007-2013-as programozási időszakban. A rendelkezésre álló forrás közel 90 százalékát már lekötötték, harmadát pedig már ki is fizették. Így reális esély van arra, hogy nem marad felhasználatlan támogatási forrás, hiszen a pénzek kifizetésére még ez az év, sőt a 2014-es és

a 2015-ös év is rendelkezésre áll. A támogatási források legnagyobb része a mezőgazdaság, az erdőgazdálkodás és az élelmiszer-feldolgozás versenyképességének javítását szolgálta. Így például az állattartó telepek korszerűsítésére 269 milliárd forintot fordítottak, és 263 milliárd forint jutott az agrár-környezetgazdálkodási program, valamint a kedvezőtlen adottságú területeken folyó gazdálkodás finanszírozására is. Emellett 35 milliárd forinttal támogatták a fiatal gazdálkodókat,

mivel Európa-szerte gondot jelent a gazdaság elöregedése. A szűkebben vett vidékfejlesztésre, amely az agráriumon kívüli projekteket is tartalmazza (például a vidéken működő mikrovállalkozások fejlesztése, turisztikai elképzelések és LEADER-programok megvalósítása) mintegy 210 milliárd forintot fordítottak. A program a vidéket gazdasági, társadalmi és kulturális élettérként, egyben kezeli, így újulhattak meg a falusi művelődési házak, templomok és műemlékek is.

ÉLELMISZERIPARI FORGÓESZKÖZHITEL-PROGRAM

A Magyar Fejlesztési Bank Zrt. élelmiszeripari forgóeszközhitel-programot hirdet meg 6 milliárd forintos keretösszeggel. Az erről szóló kormányhatározat 2013. november közepén jelent meg a Magyar Közlönyben. A hitelprogram keretében az élelmiszeripari vállalkozások legfeljebb 6 éves lejáratú, maximum 3 éves türelmi idővel, minimum 5, maximum 500 millió forint hitelösszeghez juthatnak hozzá. A hitelszerződések megkötésére 2014. június 30-áig lesz lehetőség. A hitelt többek között húsfeldolgozással és -tartósítással, húskelesztéssel, gyümölcs és zöldség feldolgozásával, gyümölcslel, tejtermék, malomipari termék, tésztafélék és fű-

szerpaprika gyártásával, illetve szőlőbor termelésével foglalkozó vállalkozások vehetik igénybe forgóeszközhitelük finanszírozására, illetve korábbi élelmiszeripari célú forgóeszközhitelük kiváltására. A hitelfelvevőknek arra is figyelemmel kell lenniük, hogy az egy vállalkozás által a Magyar Fejlesztési Bank korábbi agrár forgóeszközhitel-programja, valamint a mostani élelmiszeripari forgóeszközhitel-programja keretében felvett hitelek

együttes összege nem haladhatja meg az 500 millió forintot. A hitelintézetek által felszámítható kamatfelárát a vidékfejlesztési miniszter bevonásával határozzák meg. A kormányhatározat értelmében a vidékfejlesztési miniszter a hitelprogram keretében hatályos hitelszerződéssel rendelkező vállalkozások esetében legfeljebb 50 százalékos mértékű, maximum évi 4 százalékpontos kamattámogatást biztosít.

NAGYOBB LETT A MAGYAR IZOCUKOR GYÁRTÁSI KVÓTA

Magyarország 220 ezer tonnás éves izocukor termelési kvótája a 2014 utáni időszakban 250 ezer tonnára nő. Ezt a közelmúltban, az európai Közös Agrárpolitika (KAP) 2014-2020-as új időszakára vonatkozó politikai megállapodásban rögzítették. Az előállítható izocukor mennyiségének növekedése az érintett magyar gazdák számára biztosabb megélhetést jelent, miközben a kukorica nem alapanyagként, hanem magasabb értéket képviselve, feldolgozva jelenik meg a piacon. A kvótanövekedés mintegy ötmilliárd forintnyi többlet exportbevételt jelent az országnak, az agrárszektor éves termelési értéke pedig hozzávetőlegesen hatmilliárd forinttal növekszik.



**AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY**

A vidékért kezesszük

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány valamennyi vidéki kis- és közepes vállalkozás, családi gazdálkodó, őstermelő számára nyújt készítő kezességet, melyet az Alapítvánnyal együttműködő pénzügyi intézmények igényelhetnek a belföldi vállalkozással kötött szerződéseikhez.

Alapítványi kezesség funkciói

- hitelképesség növelése
- hitelhez jutási feltételek javítása
- pénzügyi életképesség biztosítása

Alapítvány készítő kezessége igényelhető

- Kölcsön/hitel-
- Bankgarancia-
- Lízing-
- Faktoring szerződéshez

Kezességvállalás kondíciói

- Kezességvállalás mértéke: 20-80 százalék
- Futamidő: minimum 91 nap, maximum 25 év
- A díjakat az alapítvány Üzletszabályzatának Hirdetménye tartalmazza

1054 Budapest
Bajcsy-Zsilinszky út 42-46.
1392 Budapest, 62. Pf. 289
Zöld szám: 06 80 203 760
Telefax: (36 1) 373 8465
E-mail: office@avhga.hu
Honlap: www.avhga.hu

A 2014-2020-AS VIDÉKFEJLESZTÉSI PROGRAM TÁRSADALMI EGYEZTETÉSE

A Nemzeti Fejlesztési Ügynökség 2013. október közepén tette közzé - társadalmi egyeztetés céljából - a 2014-2020-as uniós programozási időszakra vonatkozó operatív programok, köztük a vidékfejlesztési program tervezetét.

Az operatív programokkal kapcsolatos észrevételeket, javaslatokat elektronikus formában 2013. december 15-ig lehet megfogalmazni az NFÜ honlapjának (www.nfu.hu) kapcsolódó felületén.

A beérkező véleményeket a Miniszterelnökség koordinálásával a szakminisztériumok és a Nemzeti Fejlesztési Ügynökség közösen dolgozza fel.

Az alábbiakban a 2014-2020-as Vidékfejlesztési Program tervezetének főbb elemeit mutatjuk be.

A Vidékfejlesztési Program (VP) prioritásait az Európai Mezőgazdasági Vidékfejlesztési Alapból (EMVA) nyújtandó vidékfejlesztési támogatásról szóló uniós rendelet jelöli ki.

A VP-ben valamennyi EMVA prioritás megjelenik. Ezen túl több átfogó célkitűzés (tematikus alprogram) is meghatározásra került.

Prioritások

1. prioritás:

A tudásátadás és az innováció előmozdítása a mezőgazdaságban, az erdészetben és a vidéki térségekben.

2. prioritás:

A gazdaságok életképességének és versenyképességének fokozása a mezőgazdasági termelés valamennyi típusa és valamennyi régió esetében, az innovatív mezőgazdasági technológiák és a fenntartható erdőgazdálkodás elősegítése.

3. prioritás:

Az élelmiszerláncok szervezése, ideértve a mezőgazdasági termékek feldolgozást és értékesítést; az állatjólét, kockázatkezelés mezőgazdaság terén történő előmozdítása.

4. prioritás:

A mezőgazdasághoz és az erdészethez kapcsolódó ökoszisztémák állapotának helyreállítása, megőrzése és javítása.

5. prioritás:

Az erőforrás hatékonyság előmozdítása, valamint az alacsony széndioxid kibocsátású és az éghajlatváltozás hatásaihoz alkalmazkodni képes gazdaság irányába történő elmozdulás támogatása a mezőgazdasági, az élelmiszer-ipari és az erdészeti ágazatokban.

6. prioritás:

A társadalmi befogadás előmozdítása, a szegénység csökkentése és a gazdasági fejlődés támogatása a vidéki térségekben.

Alprogramok

• A fiatal gazdálkodókat segítő tematikus alprogram. Célja a fiatal gazdálkodókat segítő szaktanácsadás kiépítése, a

gazdálkodást megalapozó beruházások, termelői csoportok létrehozásának és a kooperációt erősítő megoldások kialakításának előmozdítása.

• Rövid ellátási lánc tematikus alprogram. A rövid ellátási lánc az együttműködés, a helyi gazdasági fejlesztés, valamint a termelők és a fogyasztók közötti szoros földrajzi és társadalmi kapcsolatok iránt elkötelezett, kevés számú gazdasági szereplő által alkotott ellátási lánc. A tematikus alprogram a tradicionális és a neo-tradicionális rövid ellátási láncok kialakítását, szervezését, promócióját, a termelői részvétel és felkészültség erősítését tűzi ki célul.

• Közösségvezérelt helyi fejlesztések tervezett alkalmazása tematikus alprogram. Célja a vidéki térségek és közösségek fejlesztése szempontjából kulcsfontosságú helyi közösség részvételével megvalósuló, a LEADER alapelvekre épülő fejlesztési programok segítése.

A Vidékfejlesztési Program támogatási forrásai az Európai Mezőgazdasági Vidékfejlesztési Alapból (EMVA) nyújtandó vidékfejlesztési támogatásból és a magyar nemzeti hozzájárulásból (amely az uniós társfinanszírozás 25 százalékát teszi ki) tevődnek össze.

A 2014-2020-as időszak támogatási forrásaiban tervezett alakulását az alábbi táblázat mutatja be:

	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	Összesen
EMVA társfinanszírozás (Millió Euró)	495,7	495,0	494,3	493,7	493,0	492,2	491,4	3 455,3
EMVA társfinanszírozás folyó áron Milliárd forint, folyó áron (293,1 Ft/euróval számolva)	145,3	145,1	144,9	144,7	144,5	144,3	144,0	1 012,8
EMVA és nemzeti társfinanszírozás együttesen Milliárd forint, folyó áron	181,6	181,4	181,1	180,9	180,6	180,3	180,0	1 266,0

ÚJRA IGÉNYELHETŐ BORÁSZATI GÉPTÁMOGATÁS

2013. november 5-től újra igényelhető támogatás borászati eszközök beszerzéséhez.

A 2013/2014-es borpiaci évben négy-milliárd eurós - azaz mintegy 1,16 milliárd forintos - támogatás érhető el a borászatok számára.

Az igényelhető pénzügyi forrás a már megvásárolt, kifizetett, és üzembe helyezett, a borászati gépkatalógusban szereplő új, első üzembe helyezésű eszközök beszerzéséhez kapcsolódik.

A Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal (MVH) közzétette honlapján (www.mvh.gov.hu) a 83/2011. (VIII. 31.) VM rendelet szerinti, 2013. október 1-jén lezárt, hatályos borászati gépkatalógust.

A vissza nem térítendő támogatással a borászati vállalkozások teljesítményét kívánják javítani.

A szubvenció mértéke a mikro-, kis- és középvállalkozásnak minősülő igénylőknél a vásárolt gépek nettó értékének 40 százaléka, míg a nagyvállalatoknál a 20 százaléka.

Az igényelt összegnek meg kell haladnia az 1 millió forintot, de nem lehet több 100 millió forintnál.

Az 50 millió forint alatti éves árbevételű vállalkozások esetében a támogatási összeg minimumára vonatkozó szabály nem érvényes, így a legkisebb borászatok is igénybe tudják venni a támogatást.

A támogatási kérelmeket 2013. december 14-ig lehet benyújtani az MVH-hoz.

ÁLLATJÓLÉTI TÁMOGATÁS BAROMFITARTÓKNAK

A baromfi ágazat gazdasági és finanszírozási problémáinak enyhítése érdekében a Vidékfejlesztési Minisztérium soron kívüli forrást biztosít a 2013. III. negyedévre vonatkozó baromfi állatjóléti támogatás idején kifizetése érdekében.

A tárca a tavalyi évhez hasonlóan 2013-ban is mind a baromfi, mind a sertés állatjóléti támogatások esetében 20-20 százalékkal megemelte a támogatási keretösszeget.

A baromfi ágazatban 800 millió forintos támogatásnövelésre került sor, így 4,8 milliárd forintra nőtt a 2013. évre eső állatjóléti támogatási keretösszeg.

A 2013. I. és II. negyedévre vonatkozó jogos támogatási igények kifizetése már megtörtént.

A Mezőgazdasági és Vidékfejlesztési Hivatal az I. negyedévre 1,33 milliárd forintot fizetett ki kb. 1200 termelőnek, a II. negyedévre pedig 1,37 milliárd forintot mintegy 1300 termelőnek.

A III. negyedévre várhatóan 1,05 milliárd forintot folyósítanak, hozzávetőlegesen 1400 termelőnek.

KOMPLEX VÁLLALATI TECHNOLÓGIAFEJLESZTÉS TÁMOGATÁSA

A Közép-Magyarországi Régióban meghirdetett pályázati felhívás (kódszám: KMOP-2013-1.2.1/B) célja a mikro-, kis- és középvállalkozások különféle belső fejlesztéseinek (például eszközvásárlás, ingatlan-beruházás, marketing) támogatása egy pályázati projekt keretében annak érdekében, hogy a beruházások révén fejlődhessenek a vállalkozások, új munkavállalókat foglalkoztathassanak, és új piacokat szerezhessenek.

A pályázat meghirdetésekor a támogatásra rendelkezésre álló tervezett keretösszeg 5,52 milliárd forint.

Az igényelhető vissza nem térítendő támogatás összege: minimum 15, maximum 200 millió forint.

Az elnyerhető támogatás mértéke a Pest megyében megvalósuló projekteknek:

- mikro- és kisvállalkozások esetében az összes elszámolható költség maximum 50,
- középvállalkozások esetében az összes elszámolható költség maximum 40 százaléka.

Az elnyerhető támogatás mértéke a Budapesten megvalósuló projekteknek:

- mikro- és kisvállalkozások esetében az összes elszámolható költség maximum 30,
- középvállalkozások esetében az összes elszámolható költség maximum 20 százaléka.

A pályázatok benyújtása 2013. november 25-től 2013. december 9-ig lehetséges.

GARANCIA

Az Agrár- Vállalkozási Hítelgarancia Alapítvány időszaki kiadványa, szerkesztéséért felelős az AVHA Kft. (megjelenik az agrárlapok mellékleteként)
 Felelős kiadó: dr. Herczegh András | Szerkesztőségi titkár: Molnár Szilvia | Szerkesztőség: 1054 Budapest, Bajcsy-Zsilinszky út 42-46. | Telefon: (1) 373 8453 | Zöld szám: (80) 203 760
 Fax: (1) 373 8455 | Stúdió: Armadillo Design Kft. 1045 Budapest, Berni u. 1. | Nyomja: Ipress Center Hungary Kft. 2600 Vác, Nádas u. 6., felelős vezető: Lakatos Imre ügyvezető