



GARANCIA

Dinamikus növekedés szakértő pénzügyi támogatással

Az elmúlt években a mezőgazdaság a legstabilabb ágazatok közé került a kkv-szektoron belül, folyamatosan növekszik az agráriumba kihelyezett hitelállomány. A kereskedelmi bankok között éles verseny alakult ki a legjobb ügyfelekért, és fordítva: a mezőgazdasági vállalkozások számára életbevágó, hogy megtalálják a legmegfelelőbb finanszírozási lehetőségeket és azt a pénzügyi partnert, amely mindezeken túl szakértő segítséget is nyújt a növekedéshez. Laurinyecz Anita igazgatót, az UniCredit Bank Agrárfinanszírozás, Európai Unió Kompetencia Központ és Közsféra Finanszírozás vezetőjét kérdeztük az agrárfinanszírozás jelenlegi helyzetéről és a vállalkozások lehetőségeiről.

Milyen perspektívát kínál a kkv-szektor és az agrárium a finanszírozó bankoknak?

-Az elmúlt időszakban a hitelezés jelentős ösztönzője volt a MNB Növekedési Hitelprogramja, és a garancia-intézményeknek is fontos szerepe volt a kezességvállalások révén. Bankunknál 2014 után 2015-ben is jelentősen, 7%-kal bővült a vállalati hitelállomány, aminek jelentős hányadát a kkv-szegmensnek nyújtott új hitelek adták. Az átalakított közvetlen támogatási rendszer az agrárszektor egy részét hátrányosan érintette ugyan, de összességében az európai uniós közvetlen támogatások 2020-ig jól kiszámítható, tervezhető bevételt jelentenek a termelőknek. Úgy vélem tehát, hogy a kkv-szegmens (az agráriummal) továbbra is vonzó a hazai bankok számára, és - leszámítva a tőkehiányos vállalatokat, amelyeknél nem a banki forrás bevonása jelenti a tartós megoldást - a cégek minden esetben megtalálhatják a számukra megfelelő finanszírozási lehetőséget.

„kiemelt célunk a kkv-szegmens hitelezési részarányának további emelése”
Laurinyecz Anita

Melyek a bank legfontosabb ügyfélkörei?

-A két meghatározó csoport a vállalati ügyfélkörünkön belül a multinacionális vállalatok és a magyarországi közép-vállalatok. Az utóbbiak nálunk a 20 milliárd forint alatti árbevételű cégeket jelentik. A két csoport részese a portfóliónkon belül 40-40 százalék körüli, a fennmaradó részen pedig a pénzügyi szervezetek, ha-

zai nagyvállalatok és a hazai kisvállalatok osztoznak. A kkv-hitelállományunk jó minőségét mutatja, hogy a nem teljesítő vállalati hitelek aránya nálunk jóval a piaci átlag alatti: 2015 végén 9%-ot tett ki, miközben a piac egésze 13-14% körül járhatott.

Milyen cégekben látják a legnagyobb növekedési potenciált?

-A közép- és kisvállalatokban. Az elmúlt két évben az új hitelkihelyezéseink jelentősen bővültek ezekben a szegmensekben, és 2016-ra is a vállalati hitelállomány nagyjából 5%-os emelkedését tervezzük. Ügyfeleinkkel komoly partneri kapcsolatot építettünk ki, és érdekes jelenségre figyeltünk fel.

A szektorbeli ügyfeleink körülbelül 40%-a a hárommilliárdos éves forgalmi szint alatt van, ugyanakkor csupán mintegy 20%-ban részesednek a hiteleinkből. Kiemelt célunk tehát a kkv-szegmens hitelezési részarányának emelése. Filozófiánk lényege, hogy együtt szeretnénk növekedni ügyfeleinkkel, széles körű banki szolgáltatásainkkal támogatva őket fejlesztési elképzeléseik megvalósításában, versenyképességük fokozásában, vagy éppen abban, hogy tartósan a külföldre lépjenek. Az eddigi eredményeink visszaigazolják, hogy jó úton járunk: tavaly, az alapítását követő 25. évben az UniCredit Bank története eddigi legsikeresebb évét zárta. Mérlegfösszegünket és nettó eredményünket is növeltük az egyébként zsugorodó, heterogén bankszektorban. A piaci rangsorban is megint előreléptünk, immár a második legnagyobb hazai bankként zárva az évet.



Ilyen háttérrel mi lehet a siker záloga a jövőben? Az agrárszektoron belül mely ágazatokat látják a leginkább versenyképesnek?

-Kiemelt területnek tekintjük a szélesebb értelemben vett élelmiszergazdaságot: a mezőgazdasági és a kapcsolódó feldolgozóipari ügyfeleknek nyújtott hitelállományunk folyamatosan bővül. Az élelmiszergazdaság a GDP-hez való hozzájárulását meghaladó jelentőségű stratégiai nemzetgazdasági ágazat, hiszen meghatározó szerepe van a foglalkoztatottság növelésében és a vidékfejlesztésben egyaránt. Ezt a ténytet pedig a kockázatvállalás mérlegelésékor is figyelembe vesszük a banknál. A hitelezésre is kihat, hogy a korábbi években a közvetlen uniós támogatások révén a legfőbb kedvezményezettnek a növénytermesztés számított, de emellett most az állattenyésztés és az élelmiszeripar is jelentős forrásokban részesül. A feldolgozóipari cégek az új pályázati ciklusban vissza nem térítendő támogatásokat kaphatnak kapacitás- és munkahelynövelő beruházásaikhoz.

Miben lehet partnere a bank ezeknek a vállalkozásoknak?

-Meglévő és új vállalati ügyfeleink kiszolgálásában a hitel jellegű finanszírozás játszik kulcsszerepet. Tapasztalataink szerint a nálunk hitellel rendelkező ügyfeleink hosszú távon is kötődnek bankunkhoz. Ügyfélkiszolgálási modellünket négy alappillérré építve alakítottuk ki: ezek a rugalmasság, a gyorsaság, a jó kapcsolat és az egyszerűség. Stratégiánkat is ehhez igazodva határoztuk meg. Felülvizsgáltuk a belső folyamatokat, és olyan egyszerűsítéseket vezettünk be, amelyek támogatják növekedési terveinket. Természetes partnereinknek tekintjük a külpiacokon aktív magyar kkv-kat, őket számos pénzforgalmi és finanszírozási konstrukcióval segítjük, kihasználva bankcsoportunk nemzetközi jellegét, hiszen 16 európai országban vagyunk jelen.

Milyen speciális hiteltermékeket kínálnak a vállalkozásoknak?

-Ügyfeleink számára egyedi igényekre szabott ajánlatokat dolgozunk ki. Hitelezési politikánkban minden esetben az ügyfél cash-flow-ját vesszük figyelembe, vagyis hogy ténylegesen hogyan működik az adott gazdaság. A Vidékfejlesztési Program keretében pályázó vállalkozások önéreje nem egyszer kiegészítésre szorul, ehhez például az NHP forrásból nyújtott beruházási hitelünket ajánlom. A hitel futamideje illeszkedik a fejlesztés megterüléséhez, a visszafizetés forrása pedig alapvetően a jelenlegi alaptevékenységből származó, illetve a fejlesztés által generált többlet-árbevétel.

Termékpalettánk meghatározó részét képezik a közvetlen támogatásokat előfinanszírozó konstrukciók, ezért átalakítottuk az alap- és zöldítési támogatásokat előfinanszírozó szterved termékeinket is, még inkább versenyképessé ténve őket. Nagyon népszerű bankunkban a rugalmas, többcélú hitelkeret, annak is az egyszerűsített jóváhagyási eljárással elérhető változata. Ez a termékünk egyetlen hitelszerződés megkötésével, egy adott keretösszeget belül szabad átjárhatóságot biztosít a különböző hiteltípusok és kötelezettségvállalások igénybevételekor. Vagyis, egyszerűsítve, egyetlen keretösszegetből hozzáférhetővé válhatnak olyan különböző finanszírozási formák, mint a folyószámlahitel, a rövid

lejáratú kölcsön, a bankgarancia-kibocsátás, az akkreditív-nyitás vagy a treasury ügyletek kötése. A hitelek kamata természetesen az ügyfél hitelképességétől függ.

Különbözik az agrárvállalkozások kiszolgálása más cégektől?

-Mi az UniCreditnél az agrárvállalkozások kiszolgálását az ágazati sajátosságokhoz szabjuk, a pénzügyi mellett agárismeretekre is építve. Ennek érdekében nálunk az ügyfeleket kiszolgáló dedikált tanácsadókat agrárszaktudással bíró kollégák támogatják, akik a támogatási rendszer minden elemét és a komplex szabályozási hátteret is jól ismerik. A dedikált tanácsadó azt jelenti, hogy a vállalkozások a számlavezetéstől az elektronikus banki rendszeren át a hitelezésig mindent egyetlen kollégával tudnak megbeszélni. Ráadásul az agár ügyfelekkel foglalkozó kollégák szaktudását belső képzésekkel, strukturált ágazati információkkal is bővítjük. Ezzel elérjük, hogy „egy nyelvet beszéljünk” ügyfeleinkkel.

Sokan keresik az Eximbankkal partnerségben kínált hitelkonstrukciókat?

-Így igaz. Az Eximbank konstrukciói az elsődleges agrártermékek előállításával foglalkozó cégek kivételével kkv-knak és nagyvállalatoknak is nyújthatóak. Az EXIM Exportélenkítési Hitelprogramját kínáljuk nagyon kedvező kamaton forgóeszköz finanszírozásra vagy beruházások finanszírozására exportőröknek. Az EXIM Versenyképességet Javító Hitelprogramját nem exportőr ügyfeleinknek forgóeszköz- és beruházás-finanszírozásra ajánljuk. Ez utóbbi egy kedvezményes kamatozású, állami támogatást tartalmazó, nem rulírozó finanszírozás, amely forintban vagy euróban, több támogatási kategóriában is elérhető. A kedvező kamatozás a hitel teljes futamidejére rögzített, beruházási hitel akár 15 évre is adható. Ugyanakkor az MNB Növekedési hitelprogramjának 3. szakasza az agráriumban tevékenykedő kkv ügyfelek számára kedvező forrást nyújt forintban, új beruházásokhoz. A természetes devizafedezettel rendelkező agrárcégeknek az NHP3 kiemeltkedően kedvező kamatozású euró beruházási hitele is előnyös lehet.

Tudnak-e segíteni például fedezethiány esetén?

-Ilyenkor nő meg a bankunk és az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány (AVHGA) közti együttműködés szerepe. Stratégiai partnerekként közös üzleti célunk az agár-hitelállomány bővítése. Az európai uniós és magyar kormányzati célokból is azt látjuk, hogy a vissza nem térítendő vidékfejlesztési források 80%-át mikro- és kisvállalatok, 20%-át közepes méretű cégek tudják majd felhasználni. Az AVHGA kezessége gyakran a jövő szempontjából kulcsfontosságú fejlesztésekhez segíti hozzá elsősorban a kisebb, nehezebben finanszírozható agrárvállalkozásokat, mérsékelt díj ellenében. Külön öröm, hogy közös céljainkat az alapítvány új elektronikus banki rendszere is segíti: hatékonyabb kapcsolattartást tesz lehetővé, jelentősen lerövidíti az adminisztrációt. Mindez fontos, hiszen a Vidékfejlesztési Programon belül több mint 400 milliárd forint fordítható tárgyi eszköz beszerzésre. Ez a beruházási hitelállomány jelentős bővülésével járhat 2016 második felétől kezdődően.

Vidékfejlesztési Program

Több tízmilliárd forintos támogatás öntözésfejlesztésre

Az öntözésfejlesztés a magyar mezőgazdaság versenyképességének megtartásához és további erősítéséhez elengedhetetlen. A Vidékfejlesztési Programban (VP) a korábbi fejlesztési időszakhoz képest többszörös támogatási forrás, összesen mintegy 54 milliárd forint áll rendelkezésre az e célú fejlesztések segítésére.

Az Európai Bizottság eredetileg kizárólag víztakarékos, azaz az öntözésre felhasznált vízmennyiség csökkentését célzó beruházásokat kívánt támogatni, a magyar fél a brüsszeli tárgyalásokon azonban elérte, hogy Magyarországon az öntözött területek növelését célzó fejlesztéseket is lehessen segíteni uniós forrásokból.

Az öntözésfejlesztés uniós támogatását az uniós jogszabályok így is rendkívül szigorú feltételekhez kötik. A vidékfejlesztésre vonatkozó uniós jogszabály szerint az öntözött terület növekedését célzó, új öntözőberendezéseket támogató beruházás kizárólag abban az esetben támogatható, ha az érintett víz-

test mennyiségi szempontból legalább jó minősítést kapott. Magyarországon az uniós Víz Keretirányelv fogalmi meghatározásait követve, a következő víztest fajták kerültek kijelölésre: a) természetes felszíni vizek: vízfolyás és állóvíz víztestek; b) erősen módosított víztestek: olyan természetes eredetű felszíni vizek, amelyek az emberi fizikai tevékenység eredményeként jellegükben jelentősen megváltoztak, de fenntartásuk e megváltozott formában is indokolt; c) a természetes felszíni vizekhez hasonló mesterséges víztestek; d) felszín alatti víztestek.

A tervek szerint a VP keretében a mezőgazdasági vízgazdálkodási ágazat fejlesztésére, az öntözött területek növelésére 2016 áprilisában 49 milliárd forint forrással jelenik meg a pályázati felhívás. A kertészeti ágazat esetében pedig összesen 4,5 milliárd forint összeg már rendelkezésre áll erre a célra, amelyre az érintettek az ültetvénytelepítést támogató felhívás keretében pályázhatnak (lásd későbbi cikkünket).

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány növekvő szerepe

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány feladata, hogy az agrár- és a vidéki vállalkozások hitelhez jutási feltételeit javítsa, pénzügyi életképességük erősítése révén segítse a vidék fejlődését. Az alapítvány a bankszektor szabályozói és üzleti elvárásai alapján folyamatosan fejlődik, miközben alapítványi formájának is köszönhetően nagyfokú stabilitás jellemzi. Sikeresége a kiszámítható és bankok által ismert szabályozásnak, a finanszírozásban sok év alatt megszerzett tapasztalatainak és az állandó fejlesztésnek köszönhető. Ezekre alapozva lehetett kialakítani a partnerséget valamennyi, a hitelezésben érintett szereplővel, és támogatni a hitelezés élénkítése érdekében megtett kormányzati intézkedéseket. Az alapítvány kezességi díjai az elmúlt években folyamatosan csökkentek, a fedezeti elvárások is enyhültek, ezzel együtt a kockázatvállalási hajlandóság növekedett.

Ennek eredményeként az alapítványhoz beérkező ügyletek több mint 99 százaléka pozitív elbírálásban részesül, ami természetesen annak is köszönhető, hogy a pénzügyi intézmények jól ismerik a konstrukciók feltételeit. A mikro-, kis és közepes vállalkozások támogatását abban az esetben tudja hatékonyan segíteni a garanciainstítvány, ha a kezességét a bankok az általuk nyújtott hitelekhez nagy számban veszik igénybe. A kezességvállalás ismertsége a vállalkozások körében növekszik: egyre többen tudják, hogy in-

tézményi kezességgel könnyebben juthatnak hitelhez. Az alapítványi kezesség mögött költségvetési viszontgarancia áll, ebből adódóan a kedvezményes díjon nyújtott kezesség az uniós szabályok szerint támogatásnak minősül. Az alapítvány egyedüli módon és alapítványi, nonprofit formájának köszönhetően állami támogatás nélkül, az alapítványi vagyton terhére, saját kockázatra is képes kezességet nyújtani. Így azok a vállalkozások is finanszírozhatóvá válhatnak, amelyek az uniós szabályok szerint korlátozott támogatási lehetőségeiket már kimerítették.

A hazai kisvállalkozások, így az agrárvállalkozások számára is nehézséget jelent, hogy nem rendelkeznek megfelelő tőkével, illetve pályázatok esetében a szükséges önrésszel. **A Vidékfejlesztési Program pályázati kiírásai esetében is,** a támogatott fejlesztési projekt megvalósításához általában hitel vesznék fel a vállalkozók, amelynek igénybevételét az **Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezességgel** tudja segíteni. A pályázatok megvalósításához az elnyert támogatási összegben felül többnyire támogatás- előfinanszírozási hitel, beruházási hitel, a működtetési szakaszban pedig forgóeszközhitel igénybevétele válhat szükségessé, amelyekhez szintén kapcsolódhat az alapítvány készfizető kezességvállalása.

Szőlő, bor, család

Több generációra visszanyúló szőlész-borász család vállalkozása a Tokaji Borvidék szívében, Tolcsván működő FitoMark-94 Kft. Ebben a különleges tájban gyökerezik a tevékenységük, ami nem csak pusztán termelést, hanem életszemléletet, kultúrát is jelent.

A családi vállalkozás fiatal ügyvezetőjét, dr. Kiss Istvánt - aki nem melleleg borászatból doktorált - kértük meg a tevékenység bemutatására.

-Mi egy régi szőlész-borász család vagyunk. Már a nagyszüleim is szőlővel foglalkoztak, az uradalomban kétkézi munkás volt a nagyapám, summás a nagyanyám. Édesapám is maradt a szőlőnél, szőlész-borász szakon végzett 1971-ben a Kertészeti Egyetemen, majd édesanyámmal együtt, aki szintén kertész, visszajött Hegyaljára. Itt az állami gazdaságban, majd

a termelőszövetkezetben dolgozott. Akkortájt a munka mellett mindenki művelt háztáji területet, egységesen egyharmad hektárt. Az idősebb emberek, akik már nem tudták művelni a szőlőjüket, valamilyen formában bérbé adták, általában úgy, hogy a bérleti díjat szőlőben vagy mustban kapták meg. Édesapám is bérelt ily módon szőlőt. Később édesapámat megválasztották a helyi szövetkezet vezetőjének, és az ő idejében jött el a rendszerváltás, amikor felszámolták a szövetkezetet. Akkor már a szövetkezet is felbomlott, azokat a területeket, amelyeket béreltünk, meg tudtuk vásárolni. Az első saját szőlőnk másfél hektár volt. Lényegében ezzel indult az új világ. Ezt követően minden a terület növeléséről szólt. A szüleim fizetéséből élt

a család, a szőlő bevételeit földvásárlásra fordítottuk. Így tudtuk eljutni nyolc hektárig. Időközben én is elvégeztem a Kertészeti Egyetemet, bekapcsolódtam a vállalkozásba. 1993-ban, amikor az állami gazdaság kereskedőházzá alakult, volt egy időszak, amikor úgy mondtam nem volt gazdája Hegyaljának. A bor iránti kereslet megvolt, a kínálat viszont nem. Akkor mi egy nagyobb mennyiségű szőlőtermést vásároltunk, és azt feldolgoztuk, úgy, hogy egy az egyben kibéreltünk egy nagyobb feldolgozó üzemet. Száraz borokat is készítettünk, elsősorban száraz szamorodnit. Ez egy nagy odafigyelést igénylő folyamat. Az édesapám értett hozzá. Akkor a nagy betelepülőknél, Disznókő, Pajzos Zrt. stb., sem volt borkészletük. Az

1993-as borbevételekből tudtunk egy telephelyet vásárolni, és 1994-ben alakult meg a cégünk.

A borból származó bevétel mellett miként tudták finanszírozni a fejlesztéseket?

-Amikor a pályázatoknál a fejlesztésekhez szükség volt saját erőre, elmélyültek a banki kapcsolataink, ami jórészt a mostani Azúr Takarékszövetkezet elődjét jelentette. Azért jórészt, mert némely gépek forgalmazóinak, akár lízingeltük a gépet, akár vásároltuk, megvoltak a maguk banki kapcsolatai, ezek kivételével minden ügyletet a takarékszövetkezettel bonyolítottunk. Nem véletlen, hogy a folyószámla vezetéstől, a folyószámlahitelekig, a beruházási hitelekig, mindent a takarékszövetkezet nyújtott. Nagy segítség volt - különösen a kezdetekkor - hogy a hitelek mögött az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezessége állt. 1996-98-ban tudtuk a telephely épületét rendbe rakni, meg a palackozó csomagoló vonalat beállítani. A 2000-es évek elején a szőlőfeldolgozást fejlesztettük, 2004-ben egy épülettel bővült a telephely, 2007-ben a tartályok felújítására és egy technológiai berendezés korszerűsítésére került sor. Mindeközben igyekeztünk megújítani, folyamatosan növelni a szőlőterületet, aminek eredményeként ma már - több tagban - 35 hektár szőlőnk van, ebből tízet tavaly telepítettünk. A 35 hektárból 24 a termő, amiről 200 tonna szőlő érkezik be, s egy évben eladunk 130 ezer palack bort. Emellett van gyümölcsösünk is, ribizli, szeder, bodza ültetvényünk. Mindent összeszámolva kertészeti művelés alatt tartunk 65 hektárt. A miénk egy valódi családi vállalkozás. Édesapám a kinti természetet viszi, én fogadom a gyümölcsöket, legfőképpen a szőlőt, borászokodom, a pályázatokat én kezelem, a hivatásokkal is én tartom a kapcsolatot. Édesanyám látja el az egész adminisztrációt. Tíz időnymunkást és 4 fő állandó alkalmazottat foglalkoztat a vállalkozás.

A termőhely eleve előre sorolja a boraikat, azon belül, hol helyezkednek?

-Sokféle megítélés lehet a bornak. A szakmai megítélés a borversenyeken mérhető le. Sok hazai és nemzetközi versenyen nyert arany- ezüstérem, oklevél bizonyítja a boraink kiválóságát. Tokaji borokról lévén szó, jellemzően borkülönlegességekkel, presztízsborokkal nyertünk, de volt példa arra is, hogy az egyszerű száraz furmintunk országos borversenyen első lett. Száznál több oklevél bizonyítja a nemzetközi borversenyeken elért eredményeinket, de hozzáteszem, hogy nem olcsó dolog egy-egy ilyen megméretésen részt venni. 150-200 ezer forintba kerül, mire egy-egy minta a zsűri elé jut, ezért nem törekszünk

arra, hogy minél több versenyen szerepeljünk, de a számunkra legfontosabbakon ott vagyunk, mert a díj szakmai alátámasztása a munkánknak, nevet, rangot ad. A másik fontos tényező a fogyasztó megítélése. A fogyasztó ítéletét jól mutatja, hogy 130 ezer palackot eladunk egy évben, ami bizony jó eredmény, különösen akkor, ha ezt a szintet húsz éven át, folyamatosan elérjük. Bár van egyfajta ciklikusság, de mindet el tudjuk adni. Alapvető fontosságúnak tartjuk a hosszú távú stabil piaci kapcsolatokat. Ez a bankok számára is fontos szempont. 15 éve ugyanonnan vesszük a gépeket, a tartályokat, és 15 éve lényegében ugyanazonokon a csatornákon értékesítjük a borainkat.

Azért a tokaji márkánév is segít. Mit jelent ez a vállalkozásnak?

-A tokaji márkánév sokat jelent. Arra kell, hogy az alsó polcra elrugaszkodjunk, de nyilván azt is jelenti, hogy felelősen kell használnunk a nevet. Minden palackon olvasható, hogy „Oltalom alatt álló, eredet megjelölt termék”. Ehhez tartozik többek között egy szigorú az ellenőrzés is. A hegybíró pontosan tudja, hogy melyik dűlőben, milyen fajtából mennyi terem, és emellett még komoly ellenőrzési rendszer is vigyáz arra, hogy minden az előírt szabályok szerint történjen. Ez a termelőknél is nagy lehetőség, amivel nem szabad játszani, hiszen a fogyasztó elfogadja, hogy drágább az innen származó bor. Elfogadja, de nem minden áron, mert ha megkóstolva úgy érzi, hogy nincs nagy különbség a többihez képest, akkor nem kéri. Ha viszont valóban kiváló az a bor, elismeri, hogy a jelzés egy minőséget takar, amiért hajlandó több száz forinttal többet fizetni. De azt is látni kell, hogy ez a minőség nekünk, termelőknél is többet ér. Sokkal nehezebb itt, a hegytetőn szőlőt művelni, mint például a síkvidéken, és annival nagyobb kockázatot jelent, amennyivel később érkezik a szőlő. Mindig kérdés, hogy beérik-e, aszúsodni fog vagy lerohad és abban



az évben arról a területről nem szedtünk semmit. A minőség mellett ez a kockázat is benne van az árban.



A tervekről a következőket mondta az ügyvezető.

-Összesen 18 országba exportáltunk, az uniós országok mellett az USA, Mexikó, Brazília, Kína, Japán borkereskedői fordulnak meg nálunk. A turizmus és a helyi értékesítés is fejlesztendő irány lehet, hiszen nem kell szállítani a bort, helybe jön a fogyasztó. A borászat mellett erőteljesen szándékozunk fejleszteni a gyümölcsfeldolgozást. Eddig friss gyümölcsként adtuk el például a fekete ribizlit vagy a sárgabarackot, de a terveink szerint inkább lé, lekvár és egyéb feldolgozott formában visszük majd piacra. Nem a hagyományos módon tartósítva, hanem biológiailag aktív élelmiszerként. Ez egy egyedülálló innováció lesz. Olyan eljárást alkalmazunk, ami kiváltja a hőkezelést, 20-22 C-fokon történik a gyártás, így megmaradnak az egészségre kedvező hatású vegyületek, és a gyümölcs aromaanyagai. Aszeptikus, tehát steril technológiával készülnek a feldolgozott termékek, a tartósítást sűrítéssel oldjuk meg, így sikerül olyan koncentrációt elérni, amikor a mikrobák már elpusztulnak. Egyébként erről a technológiáról írtam a doktori disszertációm. Mivel a feldolgozásnak ez a módja egyedülálló az országban, nagy feladat lesz beépíteni a fogyasztói tudatba, hogy egészen új, különleges minőségű élelmiszerről van szó. Hagományos tevékenységünkben a szőlész-borászatban pedig az export bővítését, illetve a turizmus erősítését céloztuk meg. Ez utóbbit csak közösen lehet megoldani: a tokaji vidék termelőinek, önkormányzatainak és civil szerveződéseinek közös feladata, hogy a Tokaj névhez a magas minőségű borok mellett a minőségi gasztronómia, kultúra is kapcsolódjon.

„Nagy segítség volt - különösen a kezdetekkor - hogy a hitelek mögött az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány készfizető kezessége állt.”
dr. Kiss István

Vidékfejlesztési Program

A mezőgazdasági kisüzemek fejlesztésének támogatása

A Vidékfejlesztési Program keretében megjelent a „Mezőgazdasági kisüzemek fejlesztése” című pályázati felhívás, amelynek célja az adottságai és ambíciói alapján fejlődőképes kis méretű mezőgazdasági termelők jövedelemszerzésének és gazdálkodói stabilitásának támogatással segítése. A támogatási keretösszeg 14 milliárd forint, a nyertes pályázók várható száma 3000. A támogatási kérelmek benyújtása 2016. március 31-től 2018. március 30-ig lehetséges. Elsőként a 2016. április 29. hatánapig benyújtásra került projektek kerülnek együttesen elbírálásra.

A kiírás keretében az a főállású őstermelő, vagy mikroállalkozásnak és mezőgazdasági termelőnek minősülő főállású egyéni vállalkozó, vagy szociális szövetkezet pályázhat, amely:

- 3-6 ezer euró Standard Termelési Érték (STÉ) üzemmérettel rendelkező 2015-ben (ez kb. 5-10 hektár közötti szántóföldi növénytermelésnek felel meg), vagy
- 3-6 ezer euró közötti nettó árbevételért el mézőgazdasági termelésből és/vagy mezőgazdasági termék feldolgozásából 2015-ben, avagy az előző három év átlagában.

A támogatás egyösszegű átalány formájában, két részletben vehető igénybe, összesen 15 000 euró mértékben. A nyertes pályázóknak négy év alatt el kell érniük a 6 ezer eurós STÉ üzemméretet, vagy a mezőgazdasági termelésből és/vagy mezőgazdasági termék feldolgozásból a 6 ezer eurós éves nettó árbevételt.

A tejágazat támogatása

2016 áprilisától fizetik ki azt a mintegy 11,4 milliárd forintos rendkívüli támogatást, amelyet a súlyos tejágazati válság miatt szavazott meg a kormány. A többletforrásból 3,6 milliárdot de minimis, 7,8 milliárdot átmeneti nemzeti támogatásként folyósítanak. Mintegy 6 milliárd forintnyi, korábban már odaítélt támogatást ugyancsak a tavasz folyamán kapnak meg a hazai tejtermelők, így összességében 17 milliárd forinthez juthatnak hozzá. A pluszforrásokkal az alacsony tejfelvásárlási árak miatti veszteségeket kívánják csökkenteni. Az árcsökkenést az uniós tejkvóta megszüntetése utáni növekvő tejkínálat, illetve az orosz embargó és a kínai tejtermék-vásárlások visszaesésének nemzetközi piacokra gyakorolt hatása okozta.

A fűszerpaprika-termelők támogatása

A Földművelésügyi Minisztérium az előző évekhez hasonlóan 2016-ban is segíteni kívánja a minőségi fűszerpaprika-előállítását. Ezért 170 millió forintos csekély összegű (de minimis) támogatást biztosít a minősített fűszerpaprika szaporítóanyag felhasználásához. A fémzárolt vetőmag beszerzés támogatásának célja egyfelől a magasabb terméshozam elérése, másfelől a kiegyenlített és kiszámítható minőségű prémiumtermék előállításának növelése, ezzel is erősítve az ágazat versenyképességét. A támogatás mértéke a 2015. október 20. és 2016. április 30. között (azaz a támogatási időszakban) megvásárolt fémzárolt vetőmag nettó árának 75 százaléka, de kilogrammonként legfeljebb 30 ezer forint. A támogatás igénybevételének alapkövetelménye a vetőmagminőség igazolása a vetőmag címkéjével vagy a minősítést igazoló bizonyítvány másolatával. A támogatás igényléséhez mellékelni kell a támogatási időszakban vásárolt vetőmagról a fűszerpaprika-termelő (vagy termelőt, termelői csoport) nevére kiállított számla másolatát is. 2016-tól már a köztartozással rendelkező termelők is igényelhetik a támogatást. A támogatási kérelmet 2016. május 1. és 2016. augusztus 5. között lehet benyújtani az MVH-hoz.



**AGRÁR-VÁLLALKOZÁSI
HITELGARANCIA ALAPÍTVÁNY**

A vidékért kezesskedünk

Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány valamennyi vidéki kis- és közepes vállalkozás, családi gazdálkodó, őstermelő számára nyújt készfizető kezességet, melyet az Alapítvánnyal együttműködő pénzügyi intézmények igényelhetnek a belföldi vállalkozással kötött szerződéseikhez.

Alapítványi kezesség funkciói

- Hitelképesség növelése
- Hitelhez jutási feltételek javítása
- Pénzügyi életképesség biztosítása

Alapítvány készfizető kezessége igényelhető

- Kölcsön/hitel-
- Garancia-
- Lízing-
- Faktoring szerződéshez

Kezességvállalás kondíciói

- Kezességvállalás mértéke: maximum 80 százalék
- Futamidő: minimum 91 nap, maximum 25 év
- A díjakat az alapítvány Üzletszabályzatának Hirdetménye tartalmazza

1054 Budapest
Bajcsy-Zsilinszky út 42-46,
1392 Budapest, 62. Pf. 289
Zöld szám: 06 80 203 760
Telefax: (36 1) 373 8465
E-mail: office@avhga.hu
Honlap: www.avhga.hu

Vidékfejlesztési Program

A kertészetek korszerűsítésének támogatása

A Vidékfejlesztési Program keretében meghirdetésre került a „Kertészet korszerűsítése- üveg- és fóliaházak létesítése, energiahatékonyságának növelése geotermikus energia felhasználásának lehetőségével” című pályázati kiírás. A felhívás célja a kertészeti ágazatok versenyképességének, hozzáadott érték termelésének növelése az új, innovatív és környezetbarát kertészeti technológiák és természetesen módok elterjesztésének támogatása révén. A támogatásra rendelkezésre álló keretösszeg 22,5 milliárd forint.

Támogatható tevékenységek:

-A kertészeti termelőtevékenységet szolgáló létesítmények építése: új üvegházak (üvegorítású növényházak) építése; új, fóliaborítású, nagy légterű, blokkrendszerű növényházak (blokk-fóliaházak) építése; új, nagylégterű, egyhajós hideg hajtató fóliaházak építése; telepi infrastruktúra fejlesztése (kerítés, tűzvíztározó kialakítása, szociális és kiszolgáló helyiségek építése, közművek kiépítése), meglévő fóliaházak vagy üvegorítású növényházak technológiai korszerűsítése.

-Az energiahatékonyság javítását célzó tevékenységek: meglévő fóliaházak vagy üvegorítású növényházak hőtechnikai adottságainak javítása, hőveszteségének csökkentése, fűtési, hűtési és használati melegvíz rendszereinek korszerűsítése, világítási rendszerének korszerűsítése.

-Új vagy meglévő fóliaházak vagy üvegorítású növényházak esetében megújuló energiaforrást hasznosító technológiák alkalmazása.

A támogatást igénylők mezőgazdasági termelők és konzorciumaik, illetve termelői csoportok lehetnek. Az igényelhető vissza nem térítendő támogatás összege: egyéni projekt esetén maximum 500 millió, kollektív projekt esetén maximum 1 milliárd forint lehet. A támogatás mértéke az elszámolható költségek 50 százaléka, kivéve a Közép-Magyarország régiót, ahol 40 százaléka. Kollektív projektek, illetve fiatal gazdálkodók esetében további 10-10 százalékpontos támogatás vehető igénybe. Az érintettek 2016. március 7. és 2018. március 6. között adhatják be támogatási kérelmeiket. Elsőként a 2016. április 15. hatánapig benyújtott projektek kerülnek együttesen elbírálásra.

A Vidékfejlesztési Program 2016 májusától pályázható kiírásai

- Állattartó telepek korszerűsítése
- Baromfitartó telepek korszerűsítése
- Szarvasmarhatartó telepek korszerűsítése
- Juh- és kecsketartó telepek korszerűsítése
- Sertéstartó telepek korszerűsítése

A Vidékfejlesztési Program közeljövőben várható pályázati kiírásai

- Jégesőkárr megelőzésére szolgáló beruházások
- Erdészeti genetikai erőforrások megőrzése, fejlesztése
- Nem mezőgazdasági tevékenységek, agrárdiverzifikáció, mikroállalkozások
- Kisméretű terményszárítók, -tisztítók és terménytárolók
- Mezőgazdasági vízgazdálkodási ágazat fejlesztése
- Borászat termékfejlesztés, erőforrás-hatékonyság

Növekvő agrárhitelezés kezességvállalási háttérrel

A bankok számára stabil és jó befektetést jelent a mezőgazdaság, az utóbbi években az agrárvállalkozók a pénzügyi szektor legmegbízhatóbb partnerei közé tartoznak. A mezőgazdasági vállalkozások különféle uniós támogatásokhoz juthatnak hozzá. A támogatott hitelprogramokra és a garanciavállalásokra pedig különösen szigorú uniós előírások vonatkoznak. Az Agrár-Vállalkozási Hitelgarancia Alapítvány által nyújtott kezességvállalás egy olyan pénzügyi megoldás, amely a hitelhez jutást segíti.

Az alapítvány az agrárium legkülönbözőbb igényeit igyekszik kielégíteni, lehetővé téve a termelők terheinek mérséklését, legyen szó a díjakról, a fedezetekről vagy az adminisztrációs feltételekről. Általában olyan gazdálkodók élnek ezzel a lehetőséggel, akik egyébként nem kapnának hitelt, illetve olyanok is szívesen veszik igénybe, akik ezáltal kedvezőbb feltételekkel szeretnének hitelhez jutni. A múlt évtized végén kibontakozott pénzügyi válságot követően napjainkig csökkent a teljes vállalati hitelállomány. A mezőgazdaság esetében viszont az utóbbi néhány évben a hitelezés fokozatos növekedése tapasztalható. Ez a folyamat 2016 elején sem szakadt meg. A növekedéshez jelentősen hozzájárult az alapítvány tevékenysége, hiszen az általa biztosított hitelek összértéke az elmúlt 4 évben 110,7 milliárd forintról 179,3 milliárd forintra nőtt. Ebben fontos szerepe volt a Növekedési Hitelprogramnak. A program kedvező kamatot kínál, emellett az agrárcégek számára is könnyen hozzáférhető. Ezzel is magyarázható, hogy az alapítvány jelenleg több mint 10 ezer ügyfél hitelét biztosítja kezességgel. Az alapítványi támogatással elért hitelek, illetve beruházások eredményeként számos vállalkozás időközben magasabb méretkategóriába került: számos mikroállalkozásból kisvállalkozás, kisvállalkozásból közepes, míg több közepesből nagyvállalkozás lett.

Támogatás a gyümölcsstermesztés versenyképességének erősítésére

A Vidékfejlesztési Program keretében pályázható a „Kertészet korszerűsítése - ültetvénytelepítés támogatására öntözés kialakításának lehetőségével” című kiírás. A konstrukció célja a kertészeti ágazaton belül a gyümölcsstermesztés versenyképességének, hozzáadott érték termelésének fokozása az új, innovatív és környezetbarát termesztési technológiák és termesztési módok elterjesztésének támogatása révén. A kiírás támogatási keretösszege 19 milliárd forint.

Támogatható tevékenységek:

-Ültetvény telepítése és korszerűsítése: új ültetvények telepítése, valamint a meglévő ültetvények fel-

újítása, korszerűsítése, fajtaváltás, művelésmód-váltás végrehajtása.

-A pályázat benyújtásának időpontjáig a telepítéstől számított 12 évnél nem öregebb (meglévő öntözőrendszerrel nem rendelkező), vagy új, vagy cserélt ültetvényekben

- kiépített öntözőrendszer vízellátását biztosító vízvisszatartási létesítmények, ezen belül például víztározók létesítésének, tározó terek vízzáró szigetelésének, csatornák és árkok kialakításának támogatása;
- kiépített öntözőrendszer vízellátását biztosító öntözővíz-szolgáltató művek létrehozása.

-A telepítéstől számított 12 évnél nem öregebb (meglévő öntözőrendszerrel nem rendelkező), vagy új, vagy cserélt ültetvények

- víztakarékos öntözési infrastruktúrájának és kapcsolódó műtárgyainak kiépítése;
- energiatakarékos öntözési technológiák beszerzésének támogatása, öntözőberendezések energiateljesítményének hatékonyságának javítása.

A legkisebb támogatható ültetvényméretnek el kell érni az 1 hektárt, a legkisebb támogatható táblaméretnek a 0,5 hektár területnagyságot, kivéve számóca és spárga telepítése esetén, ahol a legkisebb támogatható ültetvényméret 0,5 hektár, a legkisebb támogatható táblaméret 0,5 hektár.

A támogatást igénylők mezőgazdasági termelők és konzorciumaik lehetnek. Az igényelhető vissza nem térítendő támogatás összege egyéni projekt esetén maximum 75, kollektív projekt esetén maximum 150 millió forint lehet. A támogatás mértéke az elszámolható költségek 50 százaléka, kivéve a Közép-Magyarország régiót, ahol 40 százaléka. Kollektív projektek, illetve fiatal gazdálkodók esetében további 10-10 százalékpontos támogatás vehető igénybe. Az érintettek 2016. március 9. és 2018. március 8. között adhatják be támogatási kérelmeiket. Elsőként a 2016. április 30. hatánapig benyújtott projektek kerülnek együttesen elbírálásra.

A Vidékfejlesztési Program további aktuális pályázati kiírásai

- Gyógynövénytermesztés
- Gombaházak - hűtőházak létrehozására, meglévő gombaházak - hűtőházak korszerűsítése
- Mezőgazdasági termékek értéknövelése és erőforráshatékonyságának elősegítése a feldolgozásban
- Mezőgazdasági kisüzemek fejlesztése
- Mezőgazdasági biztosítás díjához nyújtott támogatás
- A védett őshonos és veszélyeztetett mezőgazdasági állatfajták genetikai állományának in situ megőrzése
- Ritka és veszélyeztetett növényfajták genetikai erőforrásainak és mikroorganizmusok ex situ megőrzése
- Ökológiai gazdálkodásra történő áttérés, ökológiai gazdálkodás fenntartása
- Az állattenyésztési ágazat fejlesztése - trágyatárolók építése
- Az erdőgazdálkodási potenciálban okozott erdőkárok helyreállítására nyújtandó támogatások
- Natura 2000 mezőgazdasági területeknek nyújtott kompenzációs kifizetések
- Natura 2000 erdőterületeknek nyújtott kompenzációs kifizetések
- Kompenzációs kifizetések természeti hátránnyal érintett területeken